## บทคัดย่อ

บทคัดย่อวิทยานิพนธ์ เสนอต่อ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยแม่ โต่ เพื่อเป็นส่วนหนึ่งของความสมบูรณ์ แห่งปริญญาวิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์สหกุรณ์

> ปัจจัยที่มีผลกระทบต่อการทอผ้าพื้นเมืองในเขตฟื้นที่ตำบลนาคอเรือ อำเภอฮอด จังหวัดเชียงใหม่ นางสาวคัทถียา ผลาทร ตุลาคม 2542

ประธานกรรมการที่ปรึกษา ผู้ช่วยศาสตราจารย์บัญชา ไตรวิทฝาคุณ ภาควิชา/คณะ :

ภาควิชาเศรษฐศาสตร์และสหกรณ์การเกษตร คณะธุรกิจการเกษตร

การวิจัยเรื่องนี้มีวัตถุประสงค์คือ (1) เพื่อศึกษาสุกาพเศรษฐกิจและสังคมโดยทั่วไป ของผู้ทอผ้า (2) เพื่อศึกษาการผลิต การจำหน่ายและวิถีการตลาคของการทอผ้า (3) เพื่อศึกษา ต้นทุนและรายได้จากการทอฝ้า (4) เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลสระทบต่อการทอผ้าพื้นเมืองในเขต ตำบลนาคอเรือ อ.ฮอค **จ. เชียงใหม่** 

ในการวิจัยได้เก็บรวบรวมข้อมูลจากผู้ทอผ้าในพื้นที่ศึกษาทั้งหมด 75 คน โดยใช้ แบบสัมภาษณ์ ซึ่งข้อมูลที่ได้มานั้นวิเคราะห์โดยใช้โปรแกรมค่อมพิวเตอร์สำเร็จรูป SPSS/PC+ โดยใช้วิธีหาค่าต่าง ๆ เช่น ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย การวิเคราะห์สัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์ และการ วิเคราะห์การถคถอยพหุคูณ โคยใช้สมการแบบ Double log เพื่อหาความสัมพันธ์ของปัจจัยที่มีผล กระทบต่อการทอผ้า

ผลการศึกษาพบว่า ผู้ทอผ้าทั้งหมดเป็นเพศหญิงมือายโดยเฉลี่ย 40 ปี ส่วนใหญ่ จบการศึกษาระดับประถมศึกษาปีที่ 4 คิดเป็นร้อยละ 54.67 มีสุถานภาพสมรสแล้วคิดเป็นร้อยละ 86.67 มีจำนวนสมาชิกในครอบครัวเฉลี่ย 4 คน ครอบครัวของผู้ทอผ้าประกอบอาชีพเกษตรกรรม เป็นส่วนใหญ่ คิคเป็นร้อยละ \$2 มีรายได้จากการประกอบอาชีพเฟษตรกรรมเฉลี่ย 45,923 บาทต่อปี มีรายได้จากการทอผ้าเฉลี่ย 13,880 บาทต่อปี ใช้จำนวนวันในการทอเฉลี่ย 112 วันต่อปี ประสบการณ์ในการทอผ้าเฉลี่ย 5 ปี และ 5 ปีที่ผ่านมาได้รับการฝึกอบรมการทอผ้าเฉลี่ย 4 ครั้ง

การผลิตพบว่า ในพื้นที่ศึกษามีกลุ่มผู้ทอผ้า 2 กลุ่มคือ กลุ่มแม่บ้านทอผ้านาคอเรือ และกลุ่มสตรีสหกรณ์นิคมนาคอเรือ จำกัด ซึ่งผู้ทอผ้าสามารถทอผ้าได้เฉลี่ย 245 เมตรต่อปี ในการ เมื่อวิเคราะห์สัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์พบว่า ปริมาณการทอผ้ามีความสัมพันธ์ในทิศทางเคียวกัน อย่างมากกับจำนวนวันที่ใช้ในการทอผ้า รองลงมาได้แก่ ปริมาณฝ้ายที่ใช้ในการทอผ้า ประสบ การณ์ในการทอผ้า และรายได้จากอาชีพที่ไม่ใช่การทอผ้า โดยมีค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์เท่ากับ 0.9812, 0.9433, 0.8371 และ 0.4435 ตามลำดับ และมีความสัมพันธ์ในทิศทางตรงกันข้ามกับ จำนวนสมาชิกในครอบครัวซึ่งมีค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์เท่ากับ 0.5799 โดยค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์ข้างต้นทุกตัวมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับความเชื่อมุ่นร้อยละ 99 สำหรับปัญหาด้านการ ผลิตพบว่าผู้ทอผ้าส่วนใหญ่ประสบปัญหาราคาต้นทุนวัตถุคิบสูเข็น

การจำหน่ายพบว่ามี 2 รูปแบบคือ การขายฝาก และการขายปลีก การขายฝากเป็น ลักษณะการจำหน่ายของกลุ่มสตรีสหกรณ์ ซึ่งจะนำผ้าทอไปฝากสหกรณ์ จำหน่าย และได้รับเงินเมื่อ จำหน่ายผ้าทอได้ ส่วนการขายปลีกเป็นลักษณะการจำหน่ายของกลุ่มแม่บ้านทอผ้าซึ่งจำหน่ายผ้า ทอให้พ่อค้าคนกลางในท้องอื่น แหล่งรับซื้อมี 2 แหล่งคือ พ่อค้าคนกลางในท้องถิ่นและสหกรณ์ พ่อค้าคนกลางในท้องถิ่นและพ่อค้านอกท้องถิ่นเป็นผู้กำหนดฐา กาซื้อขายซึ่งเป็นลักษณะของตลาด ผู้ซื้อน้อยราย วิถีการตลาดพบว่า ส่วนใหญ่ผ้าทอถูกจำหน่ายให้ลูกค้าในประเทศมากกว่าต่าง ประเทศ โดยผู้ทอผ้าจำหน่ายผ้าทอให้พ่อค้าคนกลางในท้องถิ่น มูลนิธิ และเอกชนเพื่อจำหน่ายให้ลูกค้าทั่วไป ปัญหาค้านการตลาดพบว่าส่วนใหญ่ ประสบปัญหาไม่มีตลาดรองรับแน่นอน

การวิเคราะห์ดื่นทุนและรายได้จากการทอผ้าพบว่า สมาชิกสหกรณ์ทอผ้ามีลวดลาย มีรายได้สุทธิเหนือต้นทุนทั้งหมดสูงสุด คือ 15.53 บาทต่อเมตร รองลงมาคือสมาชิกสหกรณ์ทอผ้า สีพื้นมีรายได้สุทธิเหนือต้นทุนทั้งหมดคือ 8.06 บาทต่อเมตร และสมาชิกกลุ่มแม่บ้านมีรายได้สุทธิ เหนือต้นทุนทั้งหมดมีค่าติดลบคือ –1.28 บาทต่อเมตร

การวิเคราะห์สมการถคถอยพหุคูณพบว่า ปัจจัฟที่มีผลกระทบต่อปริมาณการทอผ้า มากที่สุด คือ จำนวนวันที่ใช้ในการทอผ้า รองลงมาได้แก่ ปริมาณฝ้ายที่ใช้ในการทอผ้าและประสบ การณ์ในการทอผ้า โคยมีค่าสัมประสิทธิ์เท่ากับ 0.6091, 0.2588 และ 0.0639 ตามลำคับ ซึ่งปัจจัยทั้ง 3 ชนิค มีอิทธิพลต่อปริมาณการทอผ้าอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ ระคับความเชื่อมั่นร้อยละ 99 และ ปัจจัยทั้ง 3 ชนิค สามารถอธิบายความสัมพันธ์ของปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการทอผ้าได้ร้อยละ 97.36 ส่วนที่เหลืออีกร้อยละ 2.64 เป็นอิทธิพลของปัจจัยอื่นที่มิได้นำมารวมในสมการ

## **ABSTRACT**

Abstract of thesis submitted to the Graduate School of Macjo University in partial fulfillment of the requirements for the degree of Master of Science in Cooperative Economics

## FACTORS AFFECTING TRADITIONAL WEAVING IN NAKHORUA SUBDISTRICT, HOD DISTRICT, CHIANGMAI PROVINCE

By

## CUTTELEEYA PALATO N OCTOBER 1999

Chairman Assistant Professor Bancha Traiwii tayakhun

Department/Faculty Department of Agricultural Economics and Cooperative, Faculty of

Agricultural Business

The objectives of this research were to study 1) economic and social conditions of the weavers; 2) production, distribution, and marketing channels of traditional weaving; 3) costs and incomes of traditional weaving in Nakhorua subdistrict, Hod district, Chiangmai province.

The data were collected from 75 weavers in the study areas by means of interview schedules, and analyzed by the SPSS/PC+ with the use of percentage, mean, correlation coefficient analysis and multiple regression analysis by using the Double log to find out the relation of factors affecting traditional weaving

The results indicated all of the weavers were temale, 40 years old on average; 54.67% had completed Prathom 4, 86.67% were married, 52% of the families were engaged in farming and the average number of family members was 4. They had an average annual income of 45,923 baht from farming and 13,880 baht from weaving. The weavers spent 12 days a year on weaving, had an average of 5 lears weaving experience and 4 times of attendance in training course in weaving.

A.

The study on production showed that there were 2 groups of weavers the Nakhorua Housewife group and the Nakhorua Cooperative Lady group, the average weaving capacity of which was 245 metres per year. The correlation coefficient analysis revealed that the quantity of weaving was most related to the number of weaving days, followed by the quantity of cotton, experience in weaving and income from non-weaving jobs, the coefficient values being 0.9812, 0.9433, 0.8371 and 0.4435 respectively but it was conversely related to the number of family members with the coefficient value of 0.5799. All of the coefficient values were significant at a confidence level of 99%. Most weavers faced a production problem of high costs of raw material.

Distribution was found to be of two types: eaving pieces of woven cloth at the cooperative and receiving money when sold, and selling pieces of woven cloth to local middlemen by the housewife group. The purchase source were local middlemen and the cooperative. Prices were determined by local and non-local middlemen and the type of market was the oligopsony market. In terms of marketing channel it was found that most of the products were distributed to domestic customers; the weavers sold the products to local middlemen and the cooperative to sell further to non-local traders, foundations and private businessmen. The weavers marketing problem was unavailability of certain markets.

The cost and income analysis showed that cooperative members weaving cloth with designs had the highest net profit of 15.53 ball per metre while those weaving cloth without designs had a net profit of 8.06 baht and the housewife group had a net loss of 28 baht per metre.

The multiple regression analysis indicated that the factors affecting traditional weaving were the number of weaving days, quantity of cotton used in weaving and experience, with coefficient values of 0.6091, 0.2588 and 0.0639. These three factors were significant, at the confidence level of 99%, and could explain 97.36% of the relation of factors influencing weaving and 2.64% was influenced by other factors not indicated in the model.