

ชื่อเรื่อง	ความคาดหวังต่อแนวทางการดำเนินงานของสหกรณ์ผู้ผลิตและ จำหน่ายลำไย จีเอพี ป่าซาง จำกัด
ชื่อผู้เขียน	นางสาวอิสริย์ คงทน
ชื่อปริญญา	วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาส่งเสริมการเกษตร
ประธานกรรมการที่ปรึกษา	อาจารย์ ดร.วีรศักดิ์ ปรกติ

บทคัดย่อ

การศึกษามีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยพื้นฐานส่วนบุคคล สถานภาพทางเศรษฐกิจ และสังคมของสมาชิก และความคาดหวังของเกษตรกรที่เป็นสมาชิกต่อแนวทางการดำเนินงานของสหกรณ์ผู้ผลิตและจำหน่ายลำไย จีเอพี ป่าซาง จำกัด ซึ่งรวบรวมข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่างของสมาชิกสหกรณ์จำนวน 124 ราย โดยใช้แบบสัมภาษณ์เป็นเครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูล และนำมาวิเคราะห์โดยใช้โปรแกรมสำเร็จรูปทางสถิติ

ผลการวิจัยพบว่า ผู้ให้ข้อมูลส่วนใหญ่เป็นเพศชาย มีอายุเฉลี่ยประมาณ 53 ปี มีสถานภาพสมรส และจบการศึกษาภาคบังคับ มีพื้นที่ปลูกลำไยเฉลี่ย 4.75 ไร่ และมีรายได้จากผลผลิตลำไยเฉลี่ย 35,075 บาทต่อปี นอกเหนือจากการปลูกลำไย ผู้ให้ข้อมูลมีรายได้จากการทำนาเฉลี่ยปีละ 22,500 บาท มีรายได้จากการปลูกพริกเฉลี่ยปีละ 73,333 บาทต่อปี นอกเหนืออาชีพจากการเกษตร ผู้ให้ข้อมูลยังมีรายได้จากการค้าขายเฉลี่ย 73,970 บาทต่อปี มีแหล่งเงินทุนกู้ยืมจากธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์ และเป็นสมาชิกของสหกรณ์การเกษตรเพื่อการตลาดลูกค้า ธ.ก.ส. (สกต.) และกองทุนหมู่บ้าน

ผลการศึกษาความคาดหวังต่อแนวทางการดำเนินงานของสมาชิกที่คาดว่าจะได้รับการเข้าร่วมเป็นสมาชิกสหกรณ์ผู้ผลิตและจำหน่ายลำไย จีเอพี ป่าซาง จำกัด พบว่า ผู้ให้ข้อมูลมีความคาดหวังมากทุกด้านเกี่ยวกับ 1) แนวทางการดำเนินงานด้านสินเชื่อเกษตร 2) แนวทางการดำเนินงานด้านการตลาดสหกรณ์ 3) แนวทางการดำเนินงานด้านการบริการ 4) แนวทางการพัฒนาความรู้ ความสามารถสมาชิก และ 5) แนวทางการพัฒนาความรู้ความสามารถเจ้าหน้าที่

ด้านแนวทางการดำเนินงานด้านสินเชื่อเกษตรกรผู้ให้ข้อมูลมีความคาดหวังมากทุกประเด็นคือ 1) สินเชื่อปัจจัยการผลิตระยะสั้นใช้คืนเมื่อจำหน่ายผลผลิตได้ 2) สินเชื่อระยะปานกลาง เงินทุนหมุนเวียนระยะเวลา 6 เดือน จำนวนเงินไม่เกิน 20,000 บาท 3) สินเชื่อเงินทุนระยะยาวไม่เกิน 3 ปี 4) สินเชื่อระยะยาว เงินทุนหมุนเวียนระยะเวลา 1 ปี จำนวนเงินไม่เกิน 35,000 บาท และ 5) สินเชื่อเงินทุนระยะสั้น 3 เดือน จำนวนเงินไม่เกิน 15,000 บาท

แนวทางการดำเนินงานด้านการตลาดสหกรณ์ ผู้ให้ข้อมูลมีความคาดหวังมากทุกประเด็นคือ 1) สนับสนุนการจัดตั้งกลุ่มต่าง ๆ เพื่อสร้างรายได้เสริมให้แก่เกษตรกร 2) จำหน่ายวัสดุทางการเกษตรแก่สมาชิก 3) รับซื้อผลผลิตของสมาชิกทั้งหมดคุณภาพและราคาตามท้องตลาด 4) จำหน่ายสินค้าแก่สมาชิกคุณภาพดีราคาถูก 5) ข้อมูลความเคลื่อนไหวกับเทคโนโลยีด้านการเกษตร 6) เป็นตัวแทนจำหน่ายผลผลิตให้กับสมาชิก 7)แปรรูปผลผลิตเป็นสินค้าเพื่อจำหน่าย 8)รับจํานำผลผลิตลำไย และ 9) รับฝากขายผลิตภัณฑ์ลำไย

แนวทางการดำเนินงานด้านบริการ ผู้ให้ข้อมูลมีความคาดหวังมากทุกประเด็นคือ 1) บริการคัดเกรดลำไยแก่สมาชิก 2) รับอบลำไยแห้ง 3) การให้บริการด้านการขนส่งผลผลิต 4) บริการด้านข้อมูลด้านราคาผลผลิตในท้องตลาด 5) การให้ความช่วยเหลือเมื่อประสบภัยธรรมชาติ 6) จัดให้มีสิ่งอำนวยความสะดวกในการเก็บรวบรวมสินค้า 7) บริการข้อมูลข่าวสารด้านการตลาดให้แก่สมาชิก 8)บริการจัดหาสิ่งอำนวยความสะดวกในการเก็บรวบรวมผลผลิตในแต่ละฤดูกาล 9) รวบรวมผลผลิตจากสมาชิกเพื่อคัดขนาดและคุณภาพเพื่อจำหน่าย 10) บริการข้อมูลด้านช่องทางการจัดจำหน่าย 11)สถานะราคาสินค้าในปัจจุบัน 12) สถานที่จัดจำหน่าย และ 13) การให้บริการด้านอุปกรณ์คัดเกรดลำไยแก่สมาชิก

แนวทางการพัฒนาความรู้ความสามารถสมาชิก ผู้ให้ข้อมูลมีความคาดหวังมากทุกประเด็นคือ 1) จัดอบรมด้านการเกษตรหรือการประกอบอาชีพเกษตรการปลูกพืชในพื้นที่ที่เหมาะสม 2) ทัศนศึกษาดูงานเกี่ยวกับการแปรรูปผลผลิตทางการเกษตร 3) จัดอบรมเกี่ยวกับการดำเนินงานของสหกรณ์ 4) จัดอบรมเกี่ยวกับการแปรรูปผลผลิตทางการเกษตร 5) จัดอบรมเกี่ยวกับหลักการดำเนินชีวิตแบบเศรษฐกิจพอเพียง และ 6) จัดอบรมเกี่ยวกับหลักการดำเนินงานของสหกรณ์

แนวทางการพัฒนาความรู้ความสามารถเจ้าหน้าที่ ผู้ให้ข้อมูลมีความคาดหวังมากทุกประเด็นคือ 1) ดูงานการแปรรูปผลผลิตทางการเกษตร 2) ศึกษาดูงานเกี่ยวกับการดำเนินงานของสหกรณ์ 3) อบรมแนวทางการดำเนินงานให้แก่คณะกรรมการผู้ดำเนินงานสหกรณ์ 4) อบรมดำรงชีวิตแบบเศรษฐกิจพอเพียง 5) จัดการอบรมเกี่ยวกับสิทธิและหน้าที่ของเจ้าหน้าที่สหกรณ์ และ6) อบรมการแปรรูปผลผลิตทางการเกษตร

Title	Expectancy on Operational Guidelines of Pasang Good Agricultural Practice Producers and Distributors Cooperatives, Ltd.
Author	Miss Isaree Kongton
Degree of	Master of Science in Agricultural Extension
Advisory Committee Chairperson	Dr. Weerasuk Prockkati

ABSTRACT

This study aimed to investigate basic factors and socio-economic characteristics of members of the Cooperatives Producing and Selling GAP Longan, Pasang Ltd. and their expectation towards guidelines on the implementation of the cooperatives. Data were obtained through interview schedules distributed to 124 cooperative members and then analyzed by using the SPSS-PC⁺

Results of the study revealed that most of the respondents were male, 52.51 years old on average, married, elementary school graduates, having longan cultivated area of 4.75 rais, and could earn an average annual income of 35,074.80 baht. Aside from growing longan, they could earn an average annual income of 22,500 baht from growing rice, 73,333 baht from growing chili, and 73,970 baht from selling other products. The Bank for Agricultural and Agricultural Cooperatives was their source of loans. Most of the respondents were members of Agricultural Cooperatives for Marketing of the Bank for Agriculture and Agricultural Cooperatives customers and members of the Village Fund. Based on the expectation on the operational guidelines for the cooperatives, the following guidelines were expected in a highest level: 1) the operation on agricultural credit; 2) the operation on cooperative marketing; 3) the operation on service; 4) the development of knowledge and potential of cooperative members; and 5) the development of knowledge and potential of cooperative staff.

For the guidelines for the operation on agricultural cooperatives, the following were found in a high level: 1) short term credit on production factors could be paid back when the yields could be sold out; 2) moderate-term credit on 6 month free cash flow should be not more than 20,000 baht; 3) long term-credit for capital should not be longer than 3 years; 4) long-term

credit for one year free cash flow should not be more than 35,000 baht; and 5) three month short-term credit should not be more than 15,000 baht.

Regarding guidelines for cooperative marketing, the following were found in a high level: 1) supporting of group establishment for earning supplementary income; 2) selling of agricultural materials to cooperative members; 3) purchasing yields of cooperative members in accordance with market price; 4) selling of products with good quality and inexpensive price to cooperative members; 5) up-to-date information and agricultural technology; 6) being an agency for selling yields of cooperative members; 7) processing yields for selling; 8) pawning longan yields of cooperative members; and 9) bringing longan products of cooperative members to sell in the cooperative shop.

In the case of guidelines for services, the following were found in a high level in all aspects: 1) the service on longan grading for cooperative members; 2) the service on roasting longan; 3) the service on delivery of longan yields; 4) the service on market price information; 5) the service on assistance when cooperative members confronted natural calamity; 6) the service on convenience in yield storage in all seasons; 7) the service on marketing information; 8) the service on the provision of convenience in yield collecting in all seasons; 9) the service on yield collection for grading size and quality of longans for selling; 10) the service on marketing channels; 11) current market price; 12) selling places; and 13) the service on longan grading equipment.

For guidelines for cooperative members' knowledge and potential development, the following were found in a high level: 1) holding a seminar on agriculture or plant cultivation in an appropriate area; 2) holding an educational tour on agricultural yield processing; 3) holding a seminar on the operation of the cooperatives; 4) holding a seminar on agricultural yield processing; 5) holding a seminar on the sufficiency economy as a principle of earning a living; and 6) holding a seminar on the operational principles of the cooperatives.

Regarding guidelines for cooperative staff's knowledge and potential development, the following were found in a high level in all aspects: 1) educational tour on agricultural yield processing; 2) educational tour on the operation of other cooperatives; 3) holding a seminar on guidelines for cooperative operation for cooperative committee; 4) holding a seminar on earning a living with the principles of efficiency economy; 5) holding a seminar on the rights and duties of cooperative staff; and 6) holding a seminar on agricultural yields processing.