ชื่อเรื่อง การศึกษาเปรียบเทียบวิธีการให้สินเชื่อระหว่างสหกรณ์ออมทรัพย์

กับสถาบันการเงินที่มิใช่ธนาคาร (Non Bank)

ชื่อผู้เขียน นางสาวอุไรวรรณ สุมงคลชัยกุล

ชื่อปริญญา วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์สหกรณ์

ประธานกรรมการที่ปรึกษา รองศาสตราจารย์ คร.ประเสริฐ จรรยาสุภาพ

บทคัดย่อ

การศึกษาเปรียบเทียบวิธีการให้สินเชื่อระหว่างสหกรณ์ออมทรัพย์กับสถาบัน การเงินที่มิใช่ธนาคาร (Non Bank) มีวัตถุประสงค์เพื่อ 1) ศึกษาเปรียบเทียบคุณสมบัติของผู้กู้ วัตถุประสงค์การกู้ ประเภทของเงินที่ให้กู้ วงเงินกู้ หลักประกัน/การค้ำประกัน อัตราคอกเบี้ย ระยะเวลา การชำระหนี้ ระหว่างสหกรณ์ออมทรัพย์กับสถาบันการเงินที่มิใช่ธนาคาร (Non Bank) 2) ศึกษาข้อคีและข้อค้อย และผลประโยชน์ที่ผู้ขอสินเชื่อบุคคลได้รับจากสหกรณ์ออมทรัพย์กับ สถาบันการเงินที่มิใช่ธนาคาร (Non Bank) และ 3) ศึกษาความพึงพอใจของผู้ใช้บริการสถาบัน การเงินที่ไม่ใช่ธนาคาร (Non Bank) โคยรวบรวมข้อมูลปฐมภูมิจากแบบสอบถามของสหกรณ์ ออมทรัพย์ 5 แห่ง คือ สหกรณ์ออมทรัพย์ ธ.ก.ส. จำกัด สหกรณ์ออมทรัพย์กระทรวงเกษตรและ สหกรณ์ จำกัด สหกรณ์ออมทรัพย์ข้าราชการกระทรวงศึกษาธิการ จำกัด สหกรณ์ออมทรัพย์ สหภาพแรงงานรัฐวิสาหกิจการไฟฟ้านครหลวง จำกัด สหกรณ์ข้าราชการสหกรณ์ จำกัด และ Non Bank 5 แห่ง คือ บริษัท อีซี่บาย จำกัด (มหาชน) บริษัท อิออน ธนสินทรัพย์ (ไทยแลนด์) จำกัด (มหาชน) บริษัท จีอีแคปปีคอล (ประเทศไทย) จำกัด บริษัทเซทเทเลม จำกัด และบริษัท เจเนอรัล คาร์ค เซอร์วิสเซส จำกัด ผลการศึกษาพบว่า

การให้สินเชื่อบุคคลของสหกรณ์ออมทรัพย์กับ Non Bank เมื่อเปรียบเทียบกันแล้วมี
ความแตกต่างกัน คือ คุณสมบัติผู้กู้ Non Bank จะเป็นนิติบุคคลหรือบุคคลธรรมคาทั่วไป ขณะที่
สหกรณ์ออมทรัพย์ให้บริการเฉพาะผู้ที่เป็นบุคลากรของหน่วยงานหรือองค์กรที่เกี่ยวข้อง
วัตถุประสงค์ในการให้สินเชื่อ สหกรณ์ออมทรัพย์กำหนดไว้ชัดเจนและกว้างขวางกว่า Non Bank
ประเภทของเงินกู้ Non Bank สามารถให้ได้หลายรูปแบบทั้งเป็นเงินสดและเป็นสิ่งของ ขณะที่
สหกรณ์ออมทรัพย์ให้เฉพาะเป็นเงินสดเท่านั้น วงเงินกู้ สหกรณ์ออมทรัพย์สามารถให้ได้สูงกว่า
Non Bank มาก โดยเฉพาะเงินกู้เพื่อการลงทุนหรือซื้อเคหสถานราคาสูง หลักประกันและการค้ำ
ประกัน สหกรณ์ออมทรัพย์การกู้จะต้องมีหลักประกัน เช่น บุคคล จำนองอสังหาริมทรัพย์ หุ้น เงินฝาก
ขณะที่ Non Bank ไม่จำเป็นต้องมีบุคคลค้ำประกัน แต่สามารถใช้ตนเองค้ำประกันตนเอง อัตรา

คอกเบี้ย สหกรณ์ออมทรัพย์ คิดในอัตราร้อยละ 5.5-7.5 ต่ำกว่า Non Bank ซึ่งคิดในอัตราร้อยละ 18-28 สูงสุดไม่เกินร้อยละ 28 ระยะเวลาการชำระหนี้ สหกรณ์ออมทรัพย์มีระยะเวลาระหนี้นานกว่า สูงสุดถึง 15 ปี วิธีการชำระหนี้ Non Bank สมาชิกสามารถชำระหนี้ได้หลายทาง นอกจากคอกเบี้ย แล้ว Non Bank ยังเรียกเก็บค่าธรรมเนียมอีกจำนวนหนึ่ง

สหกรณ์ออมทรัพย์ เมื่อเปรียบเทียบกับ Non Bank แล้วจะมีข้อคีกว่า คือ วัตถุประสงค์ของเงินกู้ครอบคลุมกว่าของ Non Bank ประเภทเงินกู้ วงเงินกู้สูงกว่า ระยะเวลาการ ชำระหนี้ของสหกรณ์ออมทรัพย์ยาวนานของ Non Bank

Non Bank เมื่อเปรียบเทียบกับสหกรณ์ออมทรัพย์แล้วจะมีข้อคีกว่า คือ เปิดรับนิติ บุคคลได้ด้วย ลักษณะของผู้กู้หลากหลายกว่า วัตถุประสงค์ในการกู้จะมีความเป็นอิสระมากกว่า การใช้หลักประกันและการค้ำประกันน้อยกว่า ความสะควกสบายของการชำระหนี้ของ Non Bank จะคีกว่าสหกรณ์ออมทรัพย์

ผลประโยชน์ที่ผู้ใช้บริการได้รับเมื่อมีความแตกต่างกัน สำหรับสหกรณ์ออมทรัพย์ สมาชิกที่ใช้บริการสินเชื่อของสหกรณ์ออมทรัพย์ ไม่ต้องชำระค่าธรรมเนียม และเสียคอกเบี้ยร้อยละ 5.5-7.5 แต่สมาชิกจะได้เงินปันผลและเงินเฉลี่ยคืนตามส่วนธุรกิจ สำหรับ Non Bank สมาชิกที่ใช้ บริการสินเชื่อ ต้องชำระคอกเบี้ยและค่าธรรมเนียม สูงสุคไม่เกินร้อยละ 28 ต่อปี สมาชิกจะได้รับ การคืนกำไรให้โดยจะมีการจัดทำโปรโมชั่นต่างๆ เช่น ผู้ที่มีประวัติการผ่อนชำระเงินภายในระยะเวลา ที่กำหนดโดยการสุ่มรายชื่อจับฉลากเพื่อแจกทอง

ผู้ใช้บริการของสหกรณ์ออมทรัพย์มีความพึงพอใจในการใช้บริการสูงกว่าของ Non Bank ทุกเรื่อง ยกเว้นในเรื่องวงเงินกู้ ระยะเวลาตั้งแต่สมัครจนถึงขั้นตอนการรับเงิน และความ สะควกสบายของสถานที่ที่ให้บริการ ผู้ใช้บริการ Non Bank จะมีความพึงพอใจสูงกว่า

สหกรณ์ออมทรัพย์ ควรปรับปรุงรูปแบบการบริการให้รวคเร็วขึ้น สำหรับ Non Bank ควรปรับปรุงในเรื่องวงเงินกู้ให้สูงขึ้น และส่งเสริมภาพลักษณ์บริษัทปล่อยเงินกู้ให้มีชื่อเสียงในทาง ที่ดีกว่าปัจจุบัน เช่น การปรับลดอัตราคอกเบี้ยให้ต่ำลง ลดค่าใช้จ่ายในการชำระค่างวด เช่น การ จ่ายเงินที่เคาน์เตอร์เซอร์วิสไม่ควรเก็บค่าบริการกับผู้ชำระหนี้ เป็นต้น

Title A Comparative Study of Credit Procedure between the

Saving and Credit Co-operatives and Non Bank

Author Miss Uraiwan Sumongkolchaikul

Degree of Master of Science in Cooperative Economics

Advisory Committee Chairperson Associate Professor Dr. Prasert Janyasupab

ABSTRACT

The purposes of this study were: 1) to compare the qualification of the debtors, their objectives, the types of loan, the personal credit line, collateral security, interest rate, time allowed for deferred payment, debt payment between Saving Cooperative Limited and non-bank organization; 2) to compare the advantages, disadvantages, and benefits that the debtors gained from Saving Cooperative Limited and non-bank organization; and 3) to study the satisfaction of the clients of non-bank organization. The primary data was collected by means of questionnaires from five Saving Cooperative Limited – the Saving Co-operatives Limited of the Bank for Agriculture and Agricultural Co-operatives; Cooperative Savings, Ministry of Agriculture and Co-operative Limited; the Ministry of Education Officials Saving and Credit Cooperative Limited; Metropolitan Electricity Authority Saving and Credit Cooperative Limited; and Cooperative Government Officer CO-OP LTD. The data was also gathered from five non-bank organization – Easy Buy Public Company Limited; Aeon Thana Sinsap (Thailand) Public Company Limited; GE Capital Thailand Company Limited; Cetelem Thailand Company Limited; and General Card Services Company Limited.

The results were as follows:

On the qualification of the debtors of the non-bank organization and the Saving Bank Cooperative Limited, it was found that those of the former were juristic persons or individual while those of the latter were organization officials. The objectives of giving financial credit of the latter were more concise and extensive than the former. On the types of loan, non-bank organization offered money loaned and things while the Saving Bank Cooperative Limited provided only money loaned. The personal credit line given by the Saving Bank Cooperative was much higher than non-bank organization especially for investment or household use. The debtors

of the Saving Bank Cooperative Limited had to have collateral security such as individual, immovable property, stocks or deposit while non-bank organization allowed individual to put up collateral security himself. The interest rate (5.5 -7.5%) of the Saving Bank Cooperative Limited was lower than non-bank organization (18 -28 %). The Saving Bank Cooperative Limited offered more time allowed for deferred payment and several ways of debt payment. Beside interest, non-bank organization also charged their clients.

On the advantages that the debtor gained from the Saving Cooperative Limited, it was found that the objectives of the Saving Cooperative Limited were more extensive. Furthermore, the types of loan and the personal credit line were higher and time allowed for deferred payment was longer than non-bank organization. On the other hand, there were various kinds of debtors offered by non-bank organization and the objectives of retrieving were freer. There were also less collateral security and more convenient to pay debt.

There were different services the clients gained from the Saving Cooperative Limited and non-bank organization. The members of the Saving Cooperative Limited were not charged and the rate of interest was 5.5 - 7.5 % and they got dividend. Nevertheless, the members of non-bank organization had to pay interest and charge not more than 28 %. In addition, there was promotion for individual who paid interest on time. The reward (gold) was given to the person who was chosen by random sampling technique.

On the satisfaction of the clients, it was found that those of the Saving Cooperative Limited had higher level of satisfaction than those of non-bank organization while those of non-bank organization had a high level of satisfaction about time allowed for deferred payment, the steps of application, the way of payment and the convenient of the place were higher

Based on the respondents' suggestion, the Saving Cooperative Limited should improve their services to be faster while the non-bank organization should increase the personal credit line and promote the image of the organization such as decreasing the interest rate and the fee concerning debt payment.