

บทคัดย่อ

ชื่อเรื่อง : การศึกษาความเป็นไปได้ ของการรวมกันซื้อวัสดุทางราชการของหน่วยงาน
ในมหาวิทยาลัยแม่โจ้ โดยรูปร้านสหกรณ์มหาวิทยาลัยแม่โจ้ จำกัด

ผู้วิจัย : นางสาวสุพัตรา เงินขาว

ชื่อปริญญา : วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต (เศรษฐศาสตร์สหกรณ์)

สาขาวิชาเอก : เศรษฐศาสตร์สหกรณ์

ประธานกรรมการที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ :

(อาจารย์ณรงค์ สร้อยทอง)

๒๗ / ๙.๑. / ๕๐

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์ เพื่อศึกษา 1) การดำเนินธุรกิจของกิจการร้านสหกรณ์มหาวิทยาลัยแม่โจ้ ที่ผ่านมาก่อนจดทะเบียนถูกต้องตามกฎหมาย 2) ประเภทและวิธีการจัดซื้อวัสดุทางราชการของหน่วยงาน และ 3) ความเป็นไปได้ของการจัดซื้อวัสดุทางราชการของหน่วยงาน ในมหาวิทยาลัยแม่โจ้ โดยรูปสหกรณ์ร้านค้า ซึ่งแบ่งการวิจัยออกเป็น 3 ด้านด้วยกัน คือ 1) การดำเนินธุรกิจร้านสหกรณ์มหาวิทยาลัยในปัจจุบัน โดยการสัมภาษณ์กรรมการและพนักงานสหกรณ์ร้านค้า 2) ด้านการตลาดและเทคนิค โดยทำการวิเคราะห์แบบสอบถาม จากประชากร 2 กลุ่ม คือ คณะผู้บริหารหรือหัวหน้าหน่วยงาน จำนวน 33 คน และผู้ที่ทำหน้าที่จัดซื้อวัสดุทางราชการของหน่วยงาน จำนวน 31 คน ด้วยการหาค่าเฉลี่ย การแจกแจงความถี่ และค่าร้อยละ และ 3) การวิเคราะห์ด้านการเงิน เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ทางการเงิน โดยการนำข้อมูลจากข้อที่ 2 มาวิเคราะห์มูลค่าปัจจุบันสุทธิ, อัตราผลตอบแทนต่อค่าใช้จ่าย, อัตราผลตอบแทนภายในโครงการ, ระยะเวลาคืนทุน และอัตราผลตอบแทนเฉลี่ย ในระยะเวลา 5 ปี ของโครงการ

ผลการวิจัยสรุปได้ว่า การดำเนินธุรกิจของกิจการร้านสหกรณ์มหาวิทยาลัยแม่โจ้ ที่ผ่านมา ยังดำเนินการแบบไม่เป็นระบบ โดยเน้นการดำเนินการจากระบบบัญชีเงินสดเท่านั้น จึงไม่สามารถวิเคราะห์ทรัพย์สิน หนี้สิน ทุน (หุ้น) ได้อย่างแท้จริง ส่วนทางด้านโครงสร้างของสหกรณ์ด้านการจัดการและนโยบายก็ยังไม่ชัดเจนเช่นกัน รวมทั้งขนาดธุรกิจ ซึ่งมีขนาดเล็ก

ความสนใจของผู้บริหารหรือหัวหน้าหน่วยงานที่จะมาเป็นผู้บริหารหรือคณะกรรมการร้านสหกรณ์ มีจำนวน 8 คน จากจำนวน 33 คน คิดเป็นร้อยละ 24.3 ส่วนผู้ที่ไม่สนใจเนื่องจากไม่มีเวลาและความรู้เกี่ยวกับสหกรณ์ และผู้บริหารสนใจใช้บริการสหกรณ์ร้านค้าถึง 30 คน คิดเป็นร้อยละ 90.9 ส่วนผู้จัดซื้อที่มีความสนใจใช้บริการ จำนวน 26 คน จากจำนวน 31 คน คิดเป็นร้อยละ 83.9

การดำเนินการซื้อวัสดุทางราชการของหน่วยงาน ในมหาวิทยาลัยแม่โจ้ ส่วนใหญ่แต่ละหน่วยงานต่างจัดซื้อกันเอง คิดเป็นร้อยละ 71.0 ระบบการจัดซื้อจะเป็นระบบเงินเชื่อมากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 67.7 และระยะเวลาในการชำระประมาณ 30 วัน ตามข้อตกลง นับตั้งแต่วันส่งสินค้า คิดเป็นร้อยละ 48.4 แต่ในทางปฏิบัติแล้วส่วนใหญ่จะสามารถชำระได้ในช่วงเวลา 90 วัน

ผลการศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการรวมกันซื้อวัสดุทางราชการ ในรูปสหกรณ์ร้านค้า สำหรับกรณีที่ 1 ซื้อรถยนต์เพื่อใช้ในการส่งของและและกู้เงินกรมส่งเสริมสหกรณ์ 2,000,000 บาท ผลจากการคำนวณปรากฏว่า ถ้าไรจากการขายสามารถเฉลี่ยคืนให้กับหน่วยงานที่จัดซื้อกับร้านสหกรณ์ได้มากที่สุดร้อยละ 11 ของรายได้จากการขายในแต่ละปีตาม พ.ร.บ. ของสหกรณ์ สำหรับกรณีที่ 2 เปลี่ยนรถในการส่งของเป็นรถจักรยานยนต์สามล้อ และลดเงินกู้ลงเหลือ 1,000,000 บาท พบว่า ถ้าไรจากการขายเพิ่มขึ้นสามารถเฉลี่ยคืนให้กับหน่วยงานดังกล่าวได้ถึงร้อยละ 9-18 ของรายได้จากการขายในแต่ละปีตาม พ.ร.บ. ของสหกรณ์

ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงิน จากการประมาณการรายได้และค่าใช้จ่าย ตลอดระยะเวลา 5 ปี ในกรณีที่ 1 มีมูลค่าปัจจุบันสุทธิเท่ากับ 414,947 บาท ณ อัตราคิดลดร้อยละ 6 ผลตอบแทนต่อค่าใช้จ่ายมีค่าเท่ากับ 1.07 และผลตอบแทนเฉลี่ย มีค่าเท่ากับ 11.53% ต่อปี สำหรับกรณีที่ 2 มีมูลค่าปัจจุบันสุทธิเท่ากับ 1,046,051 บาท ณ อัตราคิดลดร้อยละ 6 ผลตอบแทนต่อค่าใช้จ่ายมีค่าเท่ากับ 1.18 และผลตอบแทนเฉลี่ย มีค่าเท่ากับ 26.80% ต่อปี นั่นคือโครงการนี้มีความเป็นไปได้ในการลงทุนและสามารถขยายธุรกิจของสหกรณ์ให้สูงขึ้นได้

ABSTRACT

Title : The Feasibility Study of Combined Material Purchasing Service in
Maejo University by M.J.U. Cooperative Store, Ltd.

By : Supatra Ngimkao

Degree : Master of Science (Cooperative Economics)

Major Field : Cooperative Economics

Chairman, Thesis Advisory Board : *Narong Soithong*

(Narong Soithong)

..... *27* / *March* / *40*

The objectives of this research were to study 1) the operation of the M.J.U. Cooperative Store activities prior to legal registration ; 2) types and methods of material purchasing in the university ; and 3) feasibility of combined material purchasing service by the cooperative store. The research was divided into three aspects : 1) the operation of the cooperative store, by interviewing the committee, a manager and an official ; 2) marketing and techniques, by interviewing 33 members of administrative staff and 31 officials responsible for material purchasing ; the data being analyzed by using means, frequency distribution, and percentage ; and 3) financial analysis to study investment feasibility by analyzing the data obtained from the second aspect to find out the net present value, benefit cost ratio, and average return rate for the period of 5 years.

The findings indicated that the operation of the cooperative store activities prior to legal registration was not quite systematic, focusing upon cash

account documented ; assets, debits and capital could not be determined properly. The cooperative's structure, management, and policy were also vague and the transaction was small.

It was found that only 8 from 33 administrators (24.3%) were interested in involvement in the cooperative store management. Those indifferent were due to lack of time and cooperative knowledge. Among 33 administrators, 30 (90.9%) were interested in the use of the cooperative's services and 26, out of 31, officials (83.9%) were interested.

Material purchasing in Maejo University was mostly carried out by individual working unit (71.0%). The purchasing system on credit was mostly used (67.7%) and the payment was approximately 30 days from the material delivery (48.4%) but in practice it was mostly in 90 days.

The findings of the feasibility study on material purchasing service by the cooperative store indicated the following : the first case was buying a truck and borrowing 2,000,000 baht from the Department of Cooperative Promotion. The calculation revealed that the profit from selling which could be given back to the working units purchasing from the cooperative was 11% of the annual revenue according to Cooperative's Act. The second case was buying a motor-tricycle and borrowing 1,000,000 baht from the Department of Cooperative Promotion. The results revealed that the profit which could be given back to the working units purchasing from the cooperative increased to 9-18% of the annual revenue according to Cooperative's Act.

The financial feasibility analysis indicated that, from the estimate of revenue and expenditure during the 5 years of the first case, a net present value was 414,947 baht, at a discount rate of 6%. The benefit cost ratio was 1.07 and the average return rate was 11.53%. In the second case, a net present value was

1,046,051 baht, at a discount rate of 6%. The benefit cost ratio was 1.18 and the average return rate was 26.80%. Therefore, the combined material purchasing by M.J.U. Cooperative Store, Ltd. has investment feasibility and can expand the cooperative's business in the future.

