



ปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและจัดจำหน่ายปุ่ยอินทรีย์
ของสหกรณ์การเกษตรบนปราบปราบ จำกัด



ปัญหาพิเศษนี้เป็นส่วนหนึ่งของความสมบูรณ์ของการศึกษาตามหลักสูตร
ปริญญาวิทยาศาสตร์บัณฑิต สาขาวิชาการพัฒนาภูมิสังคมอย่างยั่งยืน

บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยแม่โจ้

พ.ศ. 2555

ลิขสิทธิ์ของมหาวิทยาลัยแม่โจ้



ใบรับรองปัญหาพิเศษ
บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยแม่โจ้
ปริญญาวิทยาศาสตร์บัณฑิต สาขาวิชาการพัฒนาภูมิสังคมอย่างยั่งยืน

ชื่อเรื่อง

ปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหานในการผลิตและจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์
ของสหกรณ์การเกษตรสนปราน จำกัด

โดย

นิรันดร์ นานันชัย

พิจารณาเห็นชอบโดย

ประธานกรรมการที่ปรึกษา

.....
.....
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.รัตน娜 โพธิสุวรรณ)
วันที่ ๑๑ เดือน ๗ ๒๕๖๖ พ.ศ. ๒๕๖๖

กรรมการที่ปรึกษา

.....
(รองศาสตราจารย์สมชาย องค์ประเสริฐ)
วันที่ ๑๑ เดือน ๗ ๒๕๖๖ พ.ศ. ๒๕๖๖

กรรมการที่ปรึกษา

.....
(รองศาสตราจารย์คลอก ขวัญคำ)
วันที่ ๑๒ เดือน ๗ ๒๕๖๖ พ.ศ. ๒๕๖๖

ประธานกรรมการประจำหลักสูตร

.....
(รองศาสตราจารย์ ดร.ปราโมช ศิริโชค)
วันที่ ๑๕ เดือน ๗ ๒๕๖๖ พ.ศ. ๒๕๖๖

บัณฑิตวิทยาลัยรับรองแล้ว

.....
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.ชาตุพงศ์ วาฤทธิ์)
คณบดีบัณฑิตวิทยาลัย
วันที่ ๑๖ เดือน ๗ ๒๕๖๖ พ.ศ. ๒๕๖๖

ชื่อเรื่อง	ปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหานในการผลิตและจัดจำหน่าย ปุยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด
ชื่อผู้เขียน	นายนิรันดร์ มนันชัย
ชื่อบริษัทฯ	วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาการพัฒนาภูมิสังคมอย่างยั่งยืน
ประธานกรรมการที่ปรึกษา	ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.รัตนา โพธิสุวรรณ

บทคัดย่อ

การศึกษานี้มีวัตถุประสงค์เพื่อการศึกษาการผลิต และการจำหน่ายปุยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด ปี 2553 – 2555 รวมทั้งศึกษาปัญหา อุปสรรค และแนวทางแก้ไขใน การผลิต และการจัดจำหน่ายปุยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด การเก็บข้อมูล เป็นการเก็บรวบรวมจากการจัดเวที โดยใช้วิธีการ SWOT Analysis และสังเคราะห์ข้อมูล จากการ รวบรวมประเด็น ปัญหา อุปสรรค และแนวทางแก้ไขที่ได้มาทำการประชุมกลุ่มย่อย (focus group) เพื่อให้ได้ข้อมูลที่ชัดเจน ตลอดจนหาแนวทางแก้ไขปัญหาให้เหมาะสมต่อไป จากการศึกษาพบว่า

ในการผลิตปุยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด ปัจจัยที่เกี่ยวข้องคือ วัตถุคิบ แรงงาน ค่าเสื่อมราคาเครื่องจักร ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ระบบปีบัญชีสหกรณ์ และปัจจัยทาง ธรรมชาติที่ไม่สามารถควบคุมได้ เกิดฝนตกหนัก ในปี 2554 มีผลกระทบต่อความสามารถของการ ผลิต ทำให้ต้นทุนค่าแรงงานเพิ่มขึ้น ด้วยอย่างไรก็ตาม สหกรณ์ได้พยายามบริหารต้นทุนให้ด้วย การหาแหล่งวัตถุคิบที่มีราคาถูกกว่า และสหกรณ์ต้องวางแผนการผลิตให้ทันกับฤดูกาล และปีบัญชี ของสหกรณ์โดยการสำรวจความต้องการ เพื่อใช้เป็นฐานในการจัดการผลิตจะทำให้สหกรณ์ผลิต ปุยอินทรีย์เป็นไปตามเป้าหมายและแผนงานที่กำหนดได้

ด้านการจัดจำหน่ายปุยอินทรีย์ของสหกรณ์ พบร่วมกับ การส่งเสริมการตลาดเป็นปัจจัย ที่สำคัญที่จะทำให้สามารถมั่นใจในผลิตภัณฑ์ที่สหกรณ์ผลิต กลุ่มสมาชิกที่ใช้ปุย อินทรีย์เกิดความมั่นใจในคุณภาพ และรู้สึกถึงความปลอดภัย การมีสุขภาพที่ดีเนื่องจากไม่มีการใช้ ปุ๋ยเคมีและสารเคมีระบบเคมีในการเพาะปลูกกลับคืนมา สหกรณ์มีจุดแข็ง คือ สมาชิกหน้าที่การ เป็นสมาชิกที่ดี มีความก้าวหน้าทางคุณภาพ จุดแข็งนี้สามารถพัฒนาเป็นการส่งเสริมการตลาดด้วยการให้ ประธานกลุ่ม ผู้นำกลุ่มนี้มีส่วนร่วม และเป็นตัวอย่างในการใช้ปุยอินทรีย์ของสหกรณ์ จะส่งผลให้ ยอดจำหน่ายเพิ่มขึ้นในอนาคต ถึงแม้ปี 2553 – 2555 สหกรณ์จำหน่ายปุยอินทรีย์ ที่ดีกว่าราคา ต้นทุนแต่ไม่มีผลกระทบกับองค์กร เพราะสหกรณ์ต้องการให้สมาชิกใช้ปุยอินทรีย์เป็นการลดต้นทุน การผลิต แบบชั้นเชิงตามวิธีการ และอุดมการณ์ของสหกรณ์สอดคล้องกับหลักการทำงานของ พระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว ที่ทรงตรัสว่า "...ขาดทุนคือกำไร"

Title	Problems and a Guideline for Production Problems and Organic Fertilizer Selling of Sobprab Agricultural Cooperative Limited
Author	Mr. Nirun Manunchai
Degree of	Master of Science in Geosocial Based Sustainable Development
Advisory Committee Chairperson	Assistant Professor Dr. Ratana Pothisuwan

ABSTRACT

This study was conducted to explore: 1) the organic fertilizer production and selling of Sobprab Agricultural Cooperative, Ltd. during 2010-2012 and 2) problems encountered and a guideline for solving the problems in organic fertilizer production and selling. Data collection was done through brain storming venue using SWOT analysis. Data synthesis was done with problems encountered and a guideline for solving the problems through focus group discussions and data obtained from the cooperative account system. Results of the study revealed the following:

However, the cooperative had tried to manage the low costs by finding cheap arterial sources. Besides, the cooperative must plan the production coping to the season and the account year of the cooperative. This could be done by preparing needs assessment to be the basis for the production management. This could make the cooperative produce organic fertilizer meeting the goals and operational plan.

Regarding organic fertilizer selling, it was found that sales promotion was an important factor to make cooperative members know and be confident in the project of the cooperative. Besides, the group members using organic fertilizer would be confident in the quality of organic fertilizer and feel safe on their health. The strong point of the cooperative was that the cooperative members realized on a good member being. They were royal to their organization. This strong point could be developed to be sales promotion by group president and leader participation. It could be a model for organic using of the cooperative. This would result in increased sales volume in the future. Although during 2010-2012 the cooperative sold organic

(5)

fertilizer in a lower price than the production costs, it had no impacts on the organization since the cooperative needed its members to use organic fertilizer to reduce production costs sustainably. Besides, the practices and ideal of the cooperative conformed to the working principle of His Majesty the King that “... our loss is our gain”



กิตติกรรมประกาศ

การศึกษาปั้ญหาพิเศษฉบับนี้สำเร็จลงด้วยดี โดยผู้วิจัยได้รับความกรุณาจากผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.รัตนา โพธิสุวรรณ ประธานกรรมการที่ปรึกษา รองศาสตราจารย์สมชาย องค์ประเสริฐ และรองศาสตราจารย์คุณกร ขวัญคำ กรรมการที่ปรึกษา ปัญหาพิเศษ ที่ได้กรุณาเอ้าใจใส่ให้คำแนะนำตรวจสอบแก้ไขข้อบกพร่องค้าง ๆ จนทำให้ปัญหาพิเศษฉบับนี้สมบูรณ์ ผู้วิจัยจึงขอกราบขอบคุณเป็นอย่างสูง ณ โอกาสนี้

ขอขอบคุณประธานกรรมการ ผู้จัดการสหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด และคณะกรรมการทุกท่าน ทุกท่านที่ได้ให้โอกาสตลอดจนทุนการศึกษากับผู้วิจัยในการศึกษาครั้งนี้ รวมทั้งเพื่อน ญาติสังคมรุ่น 6 พี่ และน้อง ๆ ร่วมงานทุกท่านที่ให้ความช่วยเหลือในการจัดทำข้อมูล งานระหว่างมีผล ทำให้ปัญหาพิเศษสำเร็จเรียบร้อย

สุดท้ายนี้ ผู้วิจัยขอขอบคุณบิค่า – มารดา พื่นของ และภรรยาที่ได้ส่งเสริมสนับสนุน อย่างเป็นกำลังใจให้ตลอดระยะเวลาการศึกษา

นิรันดร์ มนันชัย

ตุลาคม 2555

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อ	(3)
ABSTRACT	(4)
กิตติกรรมประกาศ	(6)
สารบัญ	(7)
สารบัญตาราง	(9)
สารบัญภาพ	(10)
บทที่ 1 ที่มาและความสำคัญของปัจจุหา	1
วัตถุประสงค์ของการวิจัย	3
ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	3
ขอบเขตของการวิจัย	3
นิยามศัพท์ปฏิบัติการ	4
บทที่ 2 การตรวจเอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	6
แนวคิดเกี่ยวกับสหกรณ์	6
แนวคิดเกี่ยวกับการตลาด	22
แนวคิดเกี่ยวกับการผลิต	26
แนวคิดเกี่ยวกับน้ำยอนทรี	28
แนวคิดเกี่ยวกับการมีส่วนร่วม	30
งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	32
กรอบแนวคิดในการวิจัย	34
บทที่ 3 วิธีการดำเนินวิจัย	35
สถานที่ดำเนินการวิจัย	35
ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง	35
เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูล	37
การรวบรวมข้อมูล	38
การวิเคราะห์ข้อมูล	38

	หน้า
บทที่ 4 ผลการศึกษา	39
ส่วนที่ 1 การผลิต และ การจัดจำหน่ายป้ายอินทรีของสหกรณ์	39
การเกณฑ์สอบปรบาน จำกัด	39
ส่วนที่ 2 จุดอ่อน จุดแข็ง ปัญหา อุปสรรค โอกาสของการผลิตและ การจัด จำหน่ายป้ายอินทรี	59
ส่วนที่ 3 ปัญหา และแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและการ จำหน่าย	67
บทที่ 5 สรุปผลอภิปรายและข้อเสนอแนะ	78
สรุปผลการศึกษา	78
อภิปรายผล	86
ข้อเสนอแนะในการวิจัย	88
ข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งต่อไป	90
บรรณานุกรม	91
ภาคผนวก	93
ภาคผนวก ก การประชุมระดมความคิด SWOT Analysis	
วันที่ 10 ตุลาคม 2554	94
ภาคผนวก ข การประชุมกลุ่มย่อย Focus Group วันที่สารที่ 18	
สิงหาคม 2555 ณ ห้องประชุม สหกรณ์การเกษตร สนปรบาน จำกัด	98
ภาคผนวก ค งบด้านทุนการผลิต / รายละเอียดกำไร (ขาดทุน) เนพาระ ธุรกิจแปรรูปผลิตผลการเกษตรและการผลิตสินค้า สำหรับปีสิ้นสุด 30 มิถุนายน 2554 และ 2553	100
ภาคผนวก ง แผนการดำเนินงานประจำปี 2554/2555 และแผนการ ดำเนินงานประจำปี 2555/2556	103
ภาคผนวก จ ประวัติผู้วิจัย	105

สารบัญตาราง

ตาราง	หน้า
1 จำนวนประชากรและกลุ่มตัวอย่าง	35
2 ปริมาณ ราคา มูลค่าวัสดุคงเหลือ และต้นทุนการผลิตอื่น ๆ ในการผลิตปุ๋ยในปีสหกรณ์ ปี 2553	42
3 ปริมาณ ราคา และแหล่งที่จัดซื้อวัสดุคงเหลือที่ใช้ผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ปี 2553	43
4 ค่าเสื่อมราคา ค่าแรงงาน ค่าขนส่ง และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เนลี่ยต่อกระสอบ ปี 2553	44
5 ปริมาณ ราคา และมูลค่าวัสดุคงเหลือ และต้นทุนการผลิตอื่น ๆ ในการผลิตปุ๋ยในปีบัญชีปี 2554	46
6 ปริมาณ ราคา และแหล่งที่จัดซื้อวัสดุคงเหลือที่ใช้ผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ปี 2554	47
7 ค่าเสื่อมราคา ค่าแรงงาน ค่าขนส่ง และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เนลี่ยต่อกระสอบ ปี 2554	47
8 ปริมาณ ราคา และมูลค่าวัสดุคงเหลือ และต้นทุนการผลิตอื่น ๆ ในการผลิตปุ๋ยในปีบัญชี 2555	49
9 ปริมาณ ราคา และแหล่งที่จัดซื้อวัสดุคงเหลือที่ใช้ผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ปี 2555	50
10 ค่าเสื่อมราคา ค่าแรงงาน ค่าขนส่ง และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เนลี่ยต่อกระสอบ ปี 2555	51
11 เปรียบเทียบมูลค่าการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ และต้นทุนการผลิต ปี 2553-2555	54
12 เปรียบเทียบต้นทุนเนลี่ยต่อหน่วยของ การผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ปี 2553-2555	54
13 เปรียบเทียบต้นทุนของวัสดุคงเหลือ และต้นทุนอื่น ๆ ในการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ปี 2553-2555	55
14 ปริมาณการจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ เป็นรายเดือน ในปี 2553-2555	56

สารบัญภาพ

ภาพ	หน้า
1 กรอบแนวคิดในการวิจัย	34
2 ขบวนการผลิตป้ายอินทรี	40
3 จัดเวทีระดมสมองเพื่อวิเคราะห์ SWOT Analysis	59
4 สรุป จุดอ่อน จุดแข็ง ปัญหา อุปสรรค และแนวทางแก้ไข	60
5 การประชุมกลุ่มย่อยเพื่อวิเคราะห์ปัญหาและหาแนวทางแก้ไขในการผลิต และการจำหน่าย	68

บทที่ 1

ที่มาและความสำคัญของปัญหา

ในปัจจุบันกระแสความต้องการบริโภคสินค้าเกษตรที่มากขึ้นตามมาตรฐานชาติหรือสินค้าเกษตรอินทรีย์ตลอดจนอาหารที่ปลอดจากสารเคมี มีการเริ่มเดินทางอย่างรวดเร็ว จึงส่งผลให้ประเทศไทยมีความต้องการปุ๋ยอินทรีย์เพิ่มขึ้นตามความต้องการของผู้ผลิตสินค้าที่ปลอดจากสารเคมี ส่งผลให้ประเทศไทยมีการนำเข้าปุ๋ยอินทรีย์จากต่างประเทศ ทั้งที่ประเทศไทยเป็นประเทศเกษตรกรรมมีปริมาณวัตถุคุณภาพที่ใช้ในการผลิตปุ๋ยอินทรีย์เพียงพอ ดังนั้นแนวโน้มภายภาครัฐจึงมีการส่งเสริมให้เกษตรกรผลิตปุ๋ยอินทรีย์ใช้เองและส่งเสริมภาคเอกชนผลิตปุ๋ยอินทรีย์ในเชิงพาณิชย์ ประโยชน์ที่ได้ นอกจากระเป็นการส่งเสริมให้มีการนำวัสดุเหลือใช้จากการเกษตรให้เกิดประโยชน์ อย่างสูงสุดแล้วบังสานารถช่วยลดปริมาณการนำเข้าปุ๋ยอินทรีย์ อีกทั้งเป็นการส่งเสริมนโยบายด้านการขยายการผลิตสินค้าเกษตรอินทรีย์ของไทยช่วยลดดันทุนการผลิตและมีผลต่อการปรับสภาพดินบำรุงดินทำให้ดินมีความอุดมสมบูรณ์เพิ่มขึ้น

คณะกรรมการติดตามตั้งแต่วันที่ 22 มกราคม 2552 ในแผนยุทธศาสตร์การพัฒนาเกษตรอินทรีย์แห่งชาติ ฉบับที่ 1 พ.ศ. 2551 – 2554 จัดตั้งกล่าวกรรมส่งเสริมสหกรณ์ จึงได้จัดทำโครงการส่งเสริมการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ในสถาบันเกษตรกร โดยกำหนดนโยบายให้จัดทำเป็นโครงการหนึ่งสหกรณ์ หนึ่งโรงปุ๋ยอินทรีย์ โดยมีวัตถุประสงค์ เพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตเกษตรกร และผู้บริโภค สร้างความมั่นคงทางอาหาร สร้างรายได้ และผลิตปุ๋ยอินทรีย์ที่มีคุณภาพเป็นการลดดันทุนการผลิตให้กับเกษตรกรที่เป็นสมาชิกในสถาบันเกษตรกรทั่วประเทศที่เข้าร่วมโครงการ มีการจัดเลือกสหกรณ์เข้าร่วมโครงการ 200 สหกรณ์ นอกจากนี้มีติดในแผนยุทธศาสตร์การพัฒนาเกษตรอินทรีย์ยังได้กำหนดโครงการส่งเสริมการใช้ปุ๋ยที่ได้คุณภาพมาตรฐานในสถาบันเกษตรกร จึงทำการเก็บตัวอย่างปุ๋ยกemii และปุ๋ยอินทรีย์โดยเจ้าหน้าที่กรมวิชาการเกษตรร่วมกับกรมส่งเสริมสหกรณ์ กรมพัฒนาที่ดิน และบริษัท ห้องปฏิบัติการกลาง (ประเทศไทย) หรือเซ็นทรัลแล็บ ลงพื้นที่เก็บตัวอย่างปุ๋ยกemii และปุ๋ยอินทรีย์ที่จำหน่ายในสหกรณ์การเกษตรทั้งนี้ จากการตรวจสอบใน 200 สหกรณ์ จากเป้าหมายทั้งหมด 240 สหกรณ์ รวม 555 ตัวอย่าง พบว่า มีตัวอย่างปุ๋ยกemii ที่ได้มาตรฐานเพียง 43% และไม่ได้มาตรฐานถึง 57% ส่วนปุ๋ยอินทรีย์ที่ได้มาตรฐานมีเพียง 8% ขณะที่ไม่ได้มาตรฐานมีมากถึง 92% รวมทั้งพบว่ามี 164 สหกรณ์จำหน่ายปุ๋ยไม่ได้มาตรฐาน ส่วนอีก 58 สหกรณ์ จำหน่ายปุ๋ยได้มาตรฐาน สำหรับกลุ่มสหกรณ์การเกษตรที่จำหน่ายปุ๋ยไม่ได้มาตรฐาน พบว่า มีการซื้อปุ๋ยกemii และปุ๋ยอินทรีย์จากภาคเอกชน 68 บริษัทมาจำหน่าย จากแผนยุทธศาสตร์ ดังกล่าวทำให้สหกรณ์การเกษตรสนใจ จึงจัดได้ดำเนินการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ขึ้นเมื่อวันที่ 18

มกราคม 2553 ซึ่งสหกรณ์การเกษตรสนับปาน จำกัด เกิดจากการรวมตัวของเกษตรกรในพื้นที่ อำเภอสนับปาน โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อให้สมาชิกดำเนินธุรกิจร่วมกัน ข่าวเหลือซึ่งกันและกันจน สามารถเป็นที่พึ่งทางด้านเศรษฐกิจของมวลสมาชิก ได้เป็นอย่างคิดลดลงช่วยเหลือสังคมส่วนรวม ในชุมชน สหกรณ์มีการดำเนินธุรกิจดังนี้

1. ธุรกิจด้านสินเชื่อ
2. ธุรกิจด้านฝากเงิน
3. ธุรกิจจัดหาสินค้ามาจำหน่าย เช่น วัสดุการเกษตร ปุ๋ย เกมีกัมพ์ อาหารสัตว์
4. ธุรกิจรวบรวมผลผลิต เช่น ข้าว ถั่วเหลือง
5. ธุรกิจปั้มน้ำมัน
6. ธุรกิจบริการส่งเสริมการเกษตร

ดังนั้นสหกรณ์การเกษตรสนับปาน จำกัด ได้เห็นความสำคัญในการผลิตปุ๋ย อินทรีย์ที่มีคุณภาพและ ต้องการให้สมาชิกลดการใช้ปุ๋ยเคมี เพิ่มการใช้ปุ๋ยอินทรีย์ในการประกอบอาชีพทางการเกษตร เพื่อทำให้ดันทุนการประกอบอาชีพทางการเกษตรลดลงลดลงจนเป็นการผลิต พืชที่ปลดออกจากสารเคมี การใช้ปุ๋ยอินทรีย์มีผลทำให้เกิดการปรับปรุงสภาพดิน ดินเกิดความสมมูลย์มากขึ้น ทำให้สมาชิกที่ทำการเกษตรมีคุณภาพดีที่สุด เนื่องจากลดการใช้ปุ๋ยเคมีและสารเคมีเกิด ความปลดภัยในชีวิตและเกิดความมั่นคงทางด้านอาหารที่ปลดภัย สหกรณ์การเกษตรสนับปาน จำกัด มีจำนวนสมาชิกทั้งหมด 4,178 ราย ประกอบอาชีพทางการเกษตร เช่น ปลูกข้าว ปลูกอ้อย ปลูกผัก จึงดำเนินการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ขึ้นเพื่อให้บริการกับสมาชิก ได้ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ที่มีคุณภาพคุ้มค่า มาตรฐานของกรมวิชาการเกษตร สหกรณ์การเกษตรสนับปาน จำกัด ได้เริ่มจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์เมื่อ เดือน มีนาคม 2553 ถึง เดือน สิงหาคม 2553 พ布ว่า สมาชิกสหกรณ์ได้ซื้อปุ๋ยอินทรีย์ จำนวน 225 ราย น้ำหนัก 21 ตัน เป็นอัตราส่วนเมื่อเทียบกับจำนวนสมาชิกที่ประกอบอาชีพเกษตรกรรมพบว่า มีสัดส่วนที่ต่ำมาก และ ในพื้นที่ อำเภอสนับปานเกษตรกรซื้อปุ๋ยอินทรีย์จาก บริษัท เอ ที อินเตอร์ ไบโอดิจิท จำกัด ตรวจสอบข้าวไทย จำนวน 3,000 กระสอบ น้ำหนัก 150 ตัน เมื่อเทียบสัดส่วนปุ๋ย อินทรีย์จากบริษัทเอกชน ปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์สามารถจำหน่ายได้เพียง 14% จากปัจจุบันดังกล่าว ผู้วิจัยจึงมีความสนใจที่จะศึกษาปัจจุบัน อุปสรรคและแนวทางแก้ไขในการผลิตและการจำหน่ายปุ๋ย อินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสนับปานจำกัด

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

1. เพื่อศึกษาการผลิตและการจำหน่ายปูยอินทรีของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด ในปี 2553-2555
2. เพื่อศึกษาปัญหา อุปสรรคและแนวทางแก้ไขในการผลิตปูยและจัดจำหน่ายปูยอินทรี ของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด

ประโยชน์ที่คาดว่า จะได้รับ

1. คณะกรรมการดำเนินการและฝ่ายจัดการของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด สามารถนำข้อมูลที่ได้มาประยุกต์ใช้ในการปรับปรุงแก้ไขปัญหาด้านการบริหารจัดการ การผลิต และจำหน่ายปูยอินทรี ของสหกรณ์รวมทั้ง กำหนดมาตรการและนโยบายในการปรับปรุง ประสิทธิภาพในการดำเนินงานให้ดียิ่ง เกิดประสิทธิผล เพื่อพัฒนาองค์กรในระยะยาวทำให้เกิด ความเชื่อมั่น ความศรัทธา การมีส่วนร่วมในการดำเนินธุรกิจแก่สมาชิก
2. หน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เช่น กรมส่งเสริมสหกรณ์สามารถนำผลการศึกษาที่ได้ ไปเป็นแนวทางในการวางแผนส่งเสริมพัฒนาการของสหกรณ์ ที่มีปัญหาคล้ายคลึงกันได้

ขอบเขตของการวิจัย

การศึกษารั้งนี้ เป็นการศึกษาปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและ จำหน่ายปูยอินทรีของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด

ขอบเขตเนื้อหา

ในการศึกษารั้งนี้ เป็นการศึกษาถึงปัญหา และแนวทางแก้ไข ในการผลิตและ จำหน่ายปูยอินทรีของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด โดยการประชุมกลุ่ม (focus group) และ ใช้วิธี SWOT Analysis เป็นเครื่องมือในการเก็บรวบรวมข้อมูลเกี่ยวกับปัญหาและแนวทางแก้ไข ปัญหาเพื่อเป็นข้อมูลปฐมนิเทศ

ขอบเขตด้านประชากร

การศึกษาครั้งนี้ได้ดำเนินการศึกษาเฉพาะสมาชิกสหกรณ์การเกษตรส่วนป่าบาน จำกัด อำเภอสบป่าบาน จำนวนกลุ่มสมาชิก 42 กลุ่ม (ซึ่งมีสมาชิก 4,178 ราย) โดยใช้ผู้แทนกลุ่มฯ ละ 1 คน เป็นประธานกลุ่มผู้ใช้ปุ๋ยอินทรีย์และไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ ของสหกรณ์ฯ จำนวน 42 คน

ขอบเขตด้านพื้นที่

พื้นที่ในการศึกษาครั้งนี้ คือ ตำบลสบป่าบาน ตำบลนาขาง ตำบลຄลันบัย และ ตำบลแม่กัวะ อำเภอสบป่าบาน จังหวัดลำปาง

ขอบเขตด้านเวลา

การศึกษาครั้งนี้ดำเนินการในช่วงระยะเวลาตั้งแต่ เดือน มีนาคม 2553 ถึงเดือน สิงหาคม 2555

นิยามศัพท์ปฏิบัติการ

**สหกรณ์ หมายถึง สหกรณ์การเกษตรส่วนป่าบาน จำกัด
สมาชิกสหกรณ์ หมายถึง สมาชิกสหกรณ์การเกษตรส่วนป่าบาน จำกัด ที่มีภูมิลำเนา ในพื้นที่ ออำเภอสบป่าบาน จังหวัดลำปาง**

ประธานกลุ่ม หมายถึง สมาชิกสหกรณ์ซึ่งได้รับการคัดเลือกจากการประชุมกลุ่ม ประจำปีบัญชีของสหกรณ์แต่ละกลุ่มหนึ่งบ้านเพื่อเป็นหัวหน้ากลุ่ม

กลุ่มหนึ่งบ้าน หมายถึง กลุ่มที่สมาชิกสหกรณ์สังกัดอยู่แต่ละหมู่บ้านซึ่งบางหมู่บ้านมีกลุ่มสมาชิกที่สังกัดอยู่มากกว่า 1 กลุ่ม

ผู้นำกลุ่ม หมายถึง สมาชิกสหกรณ์ที่มีอำนาจเขตบ้านอยู่ใกล้กันเลือกเข้าเป็นผู้นำประจำเขตซึ่งมีหน้าที่เป็นผู้ช่วยประธานกลุ่ม

ปุ๋ยอินทรีย์ หมายถึง สารประกอบอินทรีย์ที่มีธาตุอาหารพืช เป็นองค์ประกอบและเป็นสารปรับปรุงดิน ทำให้ดินมีคุณสมบัติทางกายภาพดีขึ้น มีแหล่งกำเนิดมาจากสารอินทรีย์ เช่น ปุ๋ยกอก ปุ๋ยหมาก และปุ๋ยพืชสด

การผลิตปุ๋ยอินทรีย์ หมายถึง ปุ๋ยที่ได้จากอินทรีย์สารซึ่งผลิตขึ้นโดยกรรมวิธีต่างๆ ของสหกรณ์การเกษตรสับปะราน จำกัด

ผู้ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ หมายถึง สมาชิกสหกรณ์ที่ซื้อปุ๋ยอินทรีย์ที่สหกรณ์การเกษตร สับปะราน จำกัดผลิตขึ้น

ผู้ใช้ปุ๋ยอินทรีย์อย่างต่อเนื่อง หมายถึง สมาชิกสหกรณ์ที่ซื้อปุ๋ยอินทรีย์มากกว่า 2 กระสอบ

ไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ หมายถึง สมาชิกสหกรณ์ที่ไม่ซื้อปุ๋ยอินทรีย์ที่สหกรณ์ผลิตขึ้นแต่ ซื้อปุ๋ยเคมีจากสหกรณ์การเกษตรสับปะราน จำกัด

การจัดจำหน่าย หมายถึง ช่องทางการตลาดรวมถึงผลิตภัณฑ์ บริการ ราคา การส่งเสริมการตลาด ของสหกรณ์การเกษตรสับปะราน จำกัด

การจัดการ หมายถึง การดำเนินการ การจัดการ ซึ่งจะมีประสิทธิภาพได้ ต้อง อาศัยปัจจัยด้านนี้คือ คน (man) เงิน (money) การจัดการ (management) และ วัสดุอุปกรณ์ (materials) ปัจจัยนำเข้านี้ เป็นเครื่องมือในการวัดประสิทธิภาพในการบริหารจัดการของสหกรณ์ ซึ่งในที่นี้หมายถึง การผลิตและการจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสับปะราน จำกัด

คน (man) หมายถึง บุคคลที่เกี่ยวข้องกับสหกรณ์ ได้แก่ สมาชิก คณะกรรมการ ดำเนินการและฝ่ายจัดการ

เงิน (money) หมายถึง ทุนดำเนินงานของสหกรณ์ที่มาจากการฝากเงิน การถือหุ้น ของสมาชิก เงินทุนจากการจัดสรรผ่านมติที่ประชุมใหญ่สามัญประจำปี

วัสดุอุปกรณ์ (materials) หมายถึง วัสดุอุปกรณ์ซึ่งจะรวมถึงเครื่องมือเครื่องจักร และสิ่งก่อสร้าง ฯ ของสหกรณ์ที่ใช้ในการผลิตและการจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์

การจัดการ (management) หมายถึง การนำทรัพยากร คน เงิน และวัสดุอุปกรณ์ เข้าประสานกัน เพื่อนำไปใช้ในการ ผลิตและการจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์เพื่อให้มีประสิทธิภาพสูงสุด โดยได้รับผลตอบแทนมากที่สุด เสียค่าใช้จ่ายน้อยที่สุด

การมีส่วนร่วม หมายถึง การที่สมาชิกสหกรณ์เข้ามาร่วมคืนหาปัจจุหา ร่วมคิด วิเคราะห์สาเหตุปัจจุหา ตลอดจนหาวิธีการแก้ปัจจุหาในการผลิตและจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของ สหกรณ์

บทที่ 2

ตรวจเอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ในการศึกษาเรื่อง ปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการส่งเสริมการผลิตปุ๋ยอินทรีย์สำหรับสมาชิกสหกรณ์การเกษตรป่าบ้าน จำกัด อำเภอสบปราบ จังหวัดลำปาง ทั้งนี้ผู้วิจัยศึกษาเอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้องเพื่อให้เกิดความกระจาด โดยมีเนื้อหาดังนี้

1. แนวคิดเกี่ยวกับสหกรณ์
2. แนวคิดเกี่ยวกับการตลาด
3. แนวคิดเกี่ยวกับการผลิต
4. แนวคิดเกี่ยวกับปัจจัยอินทรีย์
5. แนวคิดเกี่ยวกับการมีส่วนร่วม
6. งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง
7. ครอบแนวคิดในการวิจัย

แนวคิดเกี่ยวกับสหกรณ์

สหกรณ์เป็นรูปแบบองค์กรทางธุรกิจลักษณะหนึ่งที่จัดตั้งขึ้นตามความเสมอภาคและเน้นความสำคัญของระบบกลุ่ม (group empower) มากกว่าระบบทุน (capital) และยังถือเป็นรากฐานหรือต้นแบบของประชาธิปไตยในประเทศไทยสหกรณ์การเกษตรเป็นองค์กรที่ช่วยแก้ปัญหาเกษตรกรและชุมชนได้อย่างยั่งยืนสามารถสรุปแนวคิดเรื่องสหกรณ์ได้ดังนี้

ความหมายของสหกรณ์

กรมส่งเสริมสหกรณ์ (2545) ได้ให้ความหมายของสหกรณ์ไว้ว่าสหกรณ์เป็นคำที่มาจากการรวมกันคือ สห แปลว่า รวมกัน และกรณ์ แปลว่ากระทำ คำว่าสหกรณ์จึงหมายถึงการกระทำการร่วมกัน หรือการทำงานร่วมกัน ดังนั้น ถ้าจะพิจารณาความหมายทั่วไปแล้ว คือ การร่วมกันทำงานโดย ถือว่าสหกรณ์ แต่สหกรณ์ตามความหมายลักษณะนี้ยังหมายถึงกิจการของกลุ่มคนที่ได้จดทะเบียนตามกฎหมายสหกรณ์ ตั้งขึ้นมาเพื่อทำหน้าที่แก้ปัญหาในด้านการทำนาหากินที่คล้ายคลึงของสมาชิก และปัญหาของสมาชิกสหกรณ์แต่ละคนที่ไม่สามารถแก้ไขปัญหาได้ตาม

คำพังหรืออาจจะกล่าวได้ว่าการจัดตั้งสร้างขึ้นมาเพื่อดำเนินการให้สมาชิกได้รับประโยชน์ในการประกอบอาชีพของคนมากกว่าที่สมาชิกแต่ละคนเคยได้ดำเนินกิจกรรมตามคำพัง

ชุมพล รินคำ (2541 อ้างใน อัศวิน ศรีเทพ, 2551: 9-10) ได้รวบรวมคำจำกัดความของคำว่า “สหกรณ์” และสามารถสรุปคำจำกัดความต่างๆ ของสหกรณ์ไว้ดังต่อไปนี้

1. ตามพจนานุกรมฉบับราชบัณฑิตยสถาน พ.ศ. 2493 ได้ให้ความหมายของสหกรณ์ว่า “การร่วมมือกัน” ตรงกับศัพท์ภาษาอังกฤษว่า Cooperative อันเป็นการที่บุคคลดึงแต่สองคนทำงานร่วมกัน ซึ่งอาจจะกระทำการร่วมกัน โดยสำนึกหรือไม่สำนึก เพียงบางส่วนหรืออย่างเดิมที่ โดยมีแบบหรือไม่มีแบบแผน

2. Charles Jide นักสหกรณ์และนักเศรษฐศาสตร์ของฝรั่งเศส เป็นผู้หนึ่งที่ให้ความช่วยเหลือการสหกรณ์ในด้านวิชาการเป็นอันมาก ได้ให้คำจำกัดความไว้สั้น ๆ ว่า “สหกรณ์ คือ สมาคมที่มุ่งกำจัดกำไร” ทั้งนี้ เพราะทำาเนื่องจาก ความยุ่งยากทั้งหลายบังเกิดขึ้นในโลก มีผลสืบเนื่องมาจากการแสวงหากำไร

3. Hannes Gerbhard นักเศรษฐศาสตร์และสหกรณ์ชาวพินแลนด์ อธิบายได้ว่า “สหกรณ์เป็นที่รวมคน ดึงขึ้นดามหลักแห่งความเสมอภาค ไม่จำกัดจำนวนสมาชิกและเพื่อวัตถุประสงค์ที่จะดำเนินงานตามหลักเศรษฐกิจ เพื่อส่งเสริมฐานะทางการเงินและการดำเนินอาชีพของสมาชิก ด้วยวิธีช่วยคนเองตามลำพัง หรือช่วยคนเองด้วยความสนับสนุนของรัฐบาล โดยมีข้อแม้ว่ามีผลกำไรจากประโยชน์การกระทำการร่วมกัน จะต้องแบ่งตามส่วนงานที่สมาชิกคนหนึ่ง ๆ กระทำมิใช่แบ่งตามส่วนแห่งทุน

4. S.Talmaki นักสหกรณ์ชาวอินเดีย ได้กล่าวว่า “สหกรณ์ คือ วิธีการจัดงานชนิดหนึ่ง ซึ่งหมายบุคคลหลายคนร่วมกัน โดยใช้สมัครตามหลักแห่งความเสมอภาค เพื่อส่งเสริมผลประโยชน์ในทางเศรษฐกิจ โดยวิธีสุจริต”

5. Percy Redfern นักสหกรณ์ชาวอังกฤษ ได้กล่าวไว้ว่า “สมาคมสหกรณ์ คือ ชุมชนชนซึ่งร่วมงานกันโดยใช้สมัคร และโดยมีวิธีการประชาธิปไตยเป็นหลักเพื่อเสนอสิ่งของและการรับใช้ให้แก่สมาชิกหรือเพื่อให้สมาชิกผลิตสิ่งของไว้ขายหรือเพื่อขายสิ่งของที่สมาชิกผลิตขึ้น หรือเพื่อจะหาทุนให้สมาชิก หรือเพื่อวัตถุประสงค์ทั้งปวงให้เป็นอันหนึ่งอันเดียวและในขณะเดียวกันนั้นเพื่อเฉลี่ยได้ตามวิธีการซึ่งสมาชิกได้ตกลงว่าเป็นวิธีที่ยุติธรรมสำหรับแต่ละคนและคนทั้งหมด

6. C.R. Fay ได้ให้คำจำกัดความไว้ในหนังสือ Co-operation at Home and Abroad โดยกล่าวถึงวิธีการในแง่เศรษฐกิจและสังคมว่า “สมาคมสหกรณ์เป็นที่รวมคนด้วยความมุ่งหมายในลักษณะของหุ้นส่วนการค้า ซึ่งจัดในหมู่ผู้มีทรัพย์น้อยและวางแผนวิธีการโน้มไปในทางมิให้

บังเกิดความเห็นแฉ่ประโภชน์ส่วนคน โดยวางเงื่อนไขไว้ว่าสมาชิกจะได้รับประโภชน์แบ่งตามส่วน แห่งกิจการงานที่กระทำกับสมาคม

7. กรมหมื่นพิพาลงกรณ์ ผู้ดำเนินการสหกรณ์และดำรงตำแหน่งนายทะเบียน สหกรณ์พระองค์แรกในประเทศไทย ได้ให้ความหมายไว้ว่า “สหกรณ์เป็นวิธีการรูปแบบหนึ่ง ซึ่ง บุคคลหลายคนเข้าร่วมกัน โดยความสมัครใจของตนเอง ในฐานะที่เป็นนิสัยท่านั้นและโดยความ มีสิทธิเสนอหน้ากันหมวด เพื่อจะบำรุงดัวเองให้ความจำเริญในทางทรัพย์

ฉะนั้นสหกรณ์คือ กลุ่มคนกลุ่มนหนึ่งที่เข้ามาร่วมกัน โดยมีเจตนาเพื่อดำเนิน กิจกรรมทางธุรกิจ โดยจัดตั้งองค์กรที่เรียกว่า “สหกรณ์” ซึ่งมีลักษณะที่แตกต่างจากองค์กรธุรกิจ ประเภทอื่น คือ เป็นองค์กรธุรกิจที่มุ่งเน้นความเสมอภาคทางสังคม โดยใช้วิธีการจัดสรร ผลประโยชน์ หรือ การบริหารองค์กรในรูปแบบประชาธิปไตยหรือกล่าวได้ว่าสหกรณ์จะเน้นทาง สังคมมากกว่าทางเศรษฐกิจ อาจกล่าวได้ว่า “รวมคน” มากกว่า “รวมทรัพย์สิน”

การสหกรณ์

สิ่งที่ทำให้สหกรณ์แตกต่างจากธุรกิจอื่นคือ สหกรณ์มีอัตลักษณ์หรือความเป็น ลักษณะเฉพาะของสหกรณ์ (รัตนฯ โพธิสุวรรณ, 2551) ประกอบด้วย คุณค่าสหกรณ์ (cooperative value) อุดมการณ์สหกรณ์ (cooperative ideology) หลักการสหกรณ์ (cooperative principles) วิธีการ สหกรณ์ (cooperative practices)

คุณค่าของสหกรณ์ (Cooperative Value) สหกรณ์อยู่บนพื้นฐานแห่งคุณค่าของการ ช่วยคนเอง ความรับผิดชอบต่อตนเอง ความเป็นประชาธิปไตย ความเสมอภาค ความเที่ยงธรรม และความเป็นเอกภาพรับผิดชอบต่อสังคมและความเอื้ออาทรต่อผู้อื่น โดยสืบทอดประเพณีปฏิบัติ ของ ผู้เริ่มการสหกรณ์

อุดมการณ์สหกรณ์ (Cooperative Ideology) คือ ความเชื่อร่วมกันที่ว่าการช่วยเหลือ ตนเอง และการช่วยเหลือซึ่งกันและกันตามหลักการสหกรณ์ จะนำไปสู่การกินดี อยู่ดี มีความเป็น ธรรมและสันติสุขในสังคม

วิธีการสหกรณ์ (Cooperative Practices) คือ การนำหลักการสหกรณ์มาใช้ในการ ดำเนินกิจกรรมทางเศรษฐกิจและสังคม เพื่อประโยชน์ของมวลสมาชิก โดยไม่ละเลยหลักการ บริหารธุรกิจ

หลักการสหกรณ์ (Cooperative Principles) คือ แนวทางที่สหกรณ์ยึดถือปฏิบัติ เพื่อให้คุณค่าของสหกรณ์เกิดผลเป็นรูปธรรม

รัตนา โพธิสุวรรณ (2551) ได้วิเคราะห์เปรียบเทียบให้เห็นว่า หลักการสหกรณ์ สถาบัน 6 ข้อที่มีอยู่เดิม ค.ศ. 1966 (พ.ศ. 2509) กับหลักสหกรณ์สถาบัน 7 ข้อ ที่มีอยู่ในปัจจุบัน ค.ศ. 1996 (พ.ศ. 2539) มีการปรับปรุง เปลี่ยนแปลง และเพิ่มเติมโดย International Co-operative Alliance (ICA) โดยวิเคราะห์ให้เห็นถึงสาเหตุของการเปลี่ยนแปลง และ ความหมายของหลักการสหกรณ์ทั้ง 7 ข้อ ดังต่อไปนี้

หลักการสหกรณ์สถาบันเดิม : หลักการที่ 1

1. Open and voluntary membership (การเปิดรับสมาชิกทั่วไปและด้วยใจสมัคร)

Membership of a co-operative society shall be voluntary and available without artificial, restriction or any social political racial or religious discrimination to all persons, who can make use of its services and are willing to accept the responsibilities of membership

สมาชิกภาพของสหกรณ์ให้เป็นไปโดยความสมัครใจ และเปิดโอกาสให้ทุกคนที่สามารถใช้ประโยชน์ในการของสหกรณ์และเติ่มไขข้อมูลความรับผิดชอบของสมาชิกภาพเข้า เป็นสมาชิกได้ โดยปราศจากข้อจำกัดแบบเคลื่อนແ荆 หรือความลำเอียงทางสังคม การเมือง เทื้อชาติหรือศาสนา

หลักการสหกรณ์สถาบันใหม่ : หลักการที่ 1

1. Voluntary and open membership (เปิดรับสมาชิกทั่วไป และด้วยความสมัครใจ)

Co-operatives are voluntary organization, open to all persons able to use their services and willing to accept the responsibilities of membership, without gender, social, racial, political or religious discrimination.

สหกรณ์เป็นองค์การแห่งความสมัครใจที่เปิดรับบุคคลทั้งหลายที่สามารถใช้บริการของสหกรณ์และเติ่มไขรับผิดชอบในฐานะสมาชิก เข้าเป็นสมาชิกโดยปราศจากการกีดกัน ทางเพศ สังคม เทื้อชาติ การเมืองหรือศาสนา

วิเคราะห์การเปลี่ยนแปลงและสาเหตุของการเปลี่ยนแปลง

ในหลักการสหกรณ์ข้อ 1) นี้ เนื้อหาส่วนใหญ่คล้ายกับหลักสหกรณ์เดิมแต่เพิ่มคำว่า ปราศจากการกีดกันทางเพศ ที่เป็นเรื่องนี้ เพราะสังคมโลกได้มีการพูดถึงสิทธิมนุษยชนมากขึ้น ศตวรรษที่ร้องสิทธิความเท่าเทียมกับบุรุษ และในอดีตผู้ที่เป็นสมาชิกสหกรณ์มักจะเป็นบุรุษซึ่งเป็นหัวหน้าครอบครัว เมื่อหัวหน้าครอบครัวไม่อยู่ (เสียชีวิต, ไปทำงานต่างประเทศ หรือติดภารกิจอื่น) คนในครอบครัวก็ไม่สามารถก่อต้นติกรรมสัญญาได ๆ กับสหกรณ์ได้ จึงทำให้เป็นปัญหาในทาง

ปฏิบัติ ดังนี้เพื่อให้ปัญหานี้คลี่คลายไป จึงมีการเพิ่ม “การไม่กีดกันทางเพศ” เข้าไปในหลักการสหกรณ์ข้อที่ 1

ความหมายของหลักการสหกรณ์ ข้อ 1 หมายความว่า สมาชิกสหกรณ์ทุกประเภท ที่สมควรเข้ามาต้องพร้อมและสามารถที่จะใช้บริการจากสหกรณ์ เช่นความสามารถในการใช้บริการเงินกู้ ก็คือสมาชิกต้องมีรายได้พอที่จะชำระหนี้เงินกู้ในแต่ละเดือน/ปี ต้องซื้อสัตย์และซื้อตรงในการชำระหนี้ ต้องมีหลักประกันเงินกู้ และต้องมีแผนการใช้จ่ายเงิน รวมทั้งต้อง เตรียมใจที่จะยอมรับผิดชอบในฐานะสมาชิก หมายถึง สมาชิกเป็นผู้ที่พร้อมที่จะเสียกัยกับสหกรณ์ ต้องรับผิดชอบต่อเจ้าหนี้ ต้องคิดเสมอว่าตนเองในฐานะสมาชิกก็เป็นเจ้าของสหกรณ์ด้วยและสิ่งที่แสดงว่าตนเป็นเจ้าของสหกรณ์ ก็คือ

- การมีส่วน (มีหุ้นและมีเงินฝากในสหกรณ์ รวมทั้งทำธุรกิจกับสหกรณ์)
- มีสิทธิ (ใช้บริการและสอบตามการดำเนินงานของสหกรณ์)
- มีเสียง (ร่วมประชุมและแสดงความคิดเห็น)
- มีสังกัด (สังกัดกลุ่มได้ลุ่มหนึ่ง)

หลักการสหกรณ์สำคัญเดิม : หลักการที่ 2

2. Democratic Control. (การควบคุมแบบประชาธิปไตย)

Co-operative societies are democratic organizations their affairs shall be administered by persons elected or appointed in a manner agreed by the members and accountable to them members of voting [one member one vote] and participation in decisions affecting their societies. In other than primary societies the administration shall be conducted on a democratic basis in a suitable form.

สหกรณ์เป็นองค์การประชาธิปไตย กิจการของสหกรณ์จะต้องบริหารโดยบุคคลที่ได้รับเลือกหรือแต่งตั้งตามวิธีที่สมาชิกได้ตกลงกัน และจะรับผิดชอบต่อสมาชิก สหกรณ์ขึ้นปฐมมีสิทธิเท่าเทียมกันในการออกเสียง (สมาชิกหนึ่งคนหนึ่งเสียง) และการมีส่วนในการตัดสินใจที่มีผลกระทบต่อสหกรณ์ของตน ในสหกรณ์อื่นนอกสหกรณ์ขึ้นปฐมการบริหารงานให้ยึดหลักประชาธิปไตยในรูปแบบที่เหมาะสม

หลักการสหกรณ์สำคัญใหม่ : หลักการที่ 2

2. Democratic member control (การควบคุมโดยสมาชิกตามหลักประชาธิปไตย)

Co-operatives are democratic organization controlled by their members, who actively participate in setting their policies and making decisions. Men and women serving as

elected representatives are accountable to the membership. In primary co-operatives members have equal rights [one member one vote] and co-operatives at other levels are also organized in a democratic manner.

สหกรณ์เป็นองค์การประชาธิปไตยที่ควบคุมโดยมวลสมาชิกผู้มีส่วนร่วมอย่างแข็งขันในการกำหนดนโยบายและการตัดสินใจ บุญและศตรีผู้ที่ได้รับเลือกให้เป็นผู้แทนสมาชิก ต้องรับผิดชอบต่อมวลสมาชิก ในสหกรณ์ขั้นปฐม สมาชิกมีสิทธิในการออกเสียงเท่านี้ยกัน (สมาชิกหนึ่งคนหนึ่งเสียง) สำหรับสหกรณ์ในระดับอื่น ให้ดำเนินไปตามแนวทางประชาธิปไตยด้วยเช่นเดียวกัน

วิเคราะห์การเปลี่ยนแปลงและสาเหตุของการเปลี่ยนแปลง

ในหลักการสหกรณ์ข้อ 2 นี้ สืบเนื่องมาจากหลักการสหกรณ์ข้อที่ 1 เมื่อให้โอกาสบุญและศตรีเข้ามาเป็นสมาชิกสหกรณ์ ได้แล้ว ก็ให้โอกาส พัฒนาบุญและศตรีมีสิทธิได้รับเลือกให้เป็นผู้แทนสมาชิก ในสหกรณ์ขั้นปฐม ซึ่งทำหน้าที่กำหนดนโยบายและการตัดสินใจในกิจการสหกรณ์ แทนสมาชิก ส่วนสหกรณ์ระดับอื่นก็ให้ดำเนินการ ไปตามแนวทางประชาธิปไตยด้วยด้วยเช่นเดียวกัน ความหมายของหลักการสหกรณ์ ข้อ 2 หมายความว่า สหกรณ์เป็นองค์การประชาธิปไตย และสมาชิกมีส่วนร่วมในการกำหนดนโยบายและการตัดสินใจ หมายความว่าสหกรณ์เป็นของมวลสมาชิก สมาชิกมีทั้งสิทธิและหน้าที่ เช่น สิทธิในการใช้บริการและสอบถามการดำเนินงานของสหกรณ์

หน้าที่ในการถือหุ้น ฝากเงิน และทำธุรกิจกับสหกรณ์รวมทั้ง เข้าร่วมประชุมเพื่อกำหนดนโยบายและการตัดสินใจในทุกธุรกิจ เช่นธุรกิจสินเชื่อ ธุรกิจซื้อ ธุรกิจขาย ฯลฯ ควบคุมการดำเนินงาน (โดยใช้เวทีประชุมใหญ่ในการตรวจสอบการดำเนินงานของคณะกรรมการและฝ่ายจัดการ ติดตามการอนุมัติเงินกู้ การทำธุรกิจและการกำหนดนโยบายว่าเป็นไปตามเจตนาณัฐของสหกรณ์หรือไม่ อย่างไร)

หลักการสหกรณ์สากลเดิม : หลักการที่ 3 และที่ 4

3. Limited interest on capital (การจำกัดดอกเบี้ยเงินทุน)

Share capital shall only receive a strictly limited of interest, if any.

ทุนเรือนหุ้นให้ได้รับดอกเบี้ยในอัตราจำกัดอย่างเข้มงวด ถ้ามีการจ่ายดอกเบี้ย

4. Equitable distribution of surplus (การจัดสรรเงินส่วนเกินอย่างเที่ยงธรรม)

ผลทางเศรษฐกิจที่เกิดจากการดำเนินงานของสหกรณ์ ก็เป็นของสมาชิกสหกรณ์นั้นและจะต้องจัดสรรโดยวิธีที่พึงหลีกเลี่ยงไม่ให้สมาชิกคนใดได้เปรียบสมาชิกอื่น ทั้งนี้อาจทำได้โดยการตัดสินใจของสมาชิกดังต่อไปนี้

- จัดไว้เพื่อพัฒนาภารกิจการของ สหกรณ์
 - จัดไว้เพื่อบริการส่วนรวม หรือจ่ายให้สมาชิกตามส่วนที่ทำธุรกิจกับ สหกรณ์
- หลักการสหกรณ์สากลใหม่ : หลักการที่ 3

3. Member economic participation (การมีส่วนร่วมทางเศรษฐกิจโดยสมาชิก)

Members contribute equitably to, and democratically control, the capital of their Co-operative. At least part of that capital is usually the common property to the Co-operative. They usually receive limited compensation, if any, for capital subscribed as a condition of membership. Members allocated surpluses for any or all, of the following purposes; developing their Co-operative, possibly by setting up reserves, part of which at least would be indivisible; benefiting members in proportion to their transactions with the Co-operative; and supporting other activities approved by the membership.

สมาชิกสหกรณ์พึงมีความเที่ยงธรรมในการ “ให้” และควบคุมการ “ใช้” เงินทุนในสหกรณ์ตามแนวทางประชาธิปไตย ทุนของสหกรณ์อย่างน้อยส่วนหนึ่งต้องเป็นทรัพย์สินส่วนรวมของสหกรณ์สมาชิกจะได้รับผลตอบแทนสำหรับเงินทุนตามเงื่อนไขแห่งสมาชิกภาพในอัตราที่จำกัด (ถ้ามี) มวลสมาชิกเป็นผู้จัดสรรผลประโยชน์ส่วนเกินเพื่อจุดมุ่งหมายประการใดประการหนึ่ง หรือทั้งหมดดังด่อไปนี้ คือ

- เพื่อการพัฒนาสหกรณ์ของคน
- โดยจัดให้เป็นทุนของสหกรณ์ ซึ่งส่วนหนึ่งแห่งทุนนี้ต้องไม่นำมาแบ่งปันกัน
- เพื่อประโยชน์แก่สมาชิกตามส่วนของปริมาณธุรกิจที่ทำกับสหกรณ์
- เพื่อสนับสนุนกิจกรรมอื่นใดที่มวลสมาชิกเห็นชอบ

วิเคราะห์การเปลี่ยนแปลงและสาเหตุของการเปลี่ยนแปลง

หลักการสหกรณ์ข้อ 3 นี้เป็นการรวมหลักการสหกรณ์สากลเดิมข้อ 3 และข้อ 4 เข้าด้วยกัน เพราะเป็นเรื่องที่เกี่ยวกับเงิน และเพิ่มเติมการจัดสรรเงินส่วนเกิน คือ เพื่อเป็นทุนสำรองตามกฏหมายซึ่งสมาชิกไม่ต้องนำมาแบ่งปันกัน และจัดสรรเพื่อสนับสนุนกิจกรรมอื่นใดที่มวลสมาชิกเห็นชอบ ซึ่งการเพิ่มเติมส่วนนี้เป็นการเปิดโอกาสให้การใช้จ่ายเงินส่วนเกินสามารถสนับสนุนหลักการสหกรณ์ข้อ 7 ด้วย

ความหมายของหลักการสหกรณ์ ข้อ 3 หมายความว่า สมาชิกต้องมีส่วนร่วมทางเศรษฐกิจ เช่น สมาชิกให้ความร่วมมือในการถือหุ้น และการฝากเงิน (โดยสหกรณ์ต้องให้บริการแก่ สมาชิก) และสมาชิกต้องใช้บริการของสหกรณ์ ซึ่งเป็นดั้งเด่นในการรวมกันซื้อและในการรวมกันขายของมวลสมาชิก ซึ่งย่อมจะก่อให้เกิดการประหยัดต่อขนาด (economics of scale) ทั้งขนาดของการซื้อและขนาดของการขาย สหกรณ์ย่อมไม่แสวงหากำไรจากสมาชิก แต่สหกรณ์จะดึงบริหารจัดการธุรกิจให้มี ประสิทธิภาพทางเศรษฐกิจ จนเกิดเงินส่วนเกินสุทธิประจำปี ซึ่งจะทำให้สมาชิกได้ผลตอบแทนจากการจัดสรรผลประโยชน์ เงินส่วนเกินสุทธิประจำปี สามารถจัดสรรผลประโยชน์ได้ดังนี้

1. เพื่อการพัฒนาสหกรณ์ของตน คือพัฒนาคน (เช่นจัดสรรไไวสำหรับการอบรม/ดูงาน ทุนการศึกษา ของสมาชิก ผู้จัดการ เจ้าหน้าที่ฯ) และพัฒนาวัสดุ (เช่น ชื้อคอมพิวเตอร์ เครื่องนับเงิน โดย เก็บอี สร้างสำนักงานฯลฯ)
2. โดยจัดให้เป็นทุนสำรองของสหกรณ์ ซึ่งส่วนหนึ่งแห่งทุนนี้ต้องไม่นำมาแบ่งปันกัน(หมายถึงเงินสำรองตามกฎหมายประมาณร้อยละ10 ของเงินส่วนเกิน)
3. เพื่อประโยชน์แก่สมาชิกตามส่วนของปริมาณธุรกิจที่ทำกับสหกรณ์ (จ่ายให้ สมาชิกที่มาทำธุรกิจกับสหกรณ์ เช่น ภูเงินจากสหกรณ์ ซึ่งสินค้าจากสหกรณ์ ขายผลผลิตให้กับสหกรณ์ฯลฯ)
4. เพื่อสนับสนุนกิจกรรมอื่นๆ ให้กับสมาชิกเห็นชอบ (จ่ายสนับสนุนสวัสดิการต่างๆ และสนับสนุนกิจกรรมในหลักการสหกรณ์ข้อที่ 7)

หลักการสหกรณ์สากลเดิม : หลักการที่ 4

ไม่มี

หลักการสหกรณ์สากลใหม่ : หลักการที่ 4

4. Autonomy and independence (การปกครองตนเองและความเป็นอิสระ)

Co-operatives are autonomous, self-help organizations controlled by their members. If they enter into agreements with other organizations, including governments, or raise capital from external sources, they do so on terms that ensure democratic control by their members and maintain their co-operative autonomy.

สหกรณ์เป็นองค์กรอิสระ และพึ่งพาตนเอง โดยการควบคุมของสมาชิก ในกรณีที่สหกรณ์จำต้องมีข้อตกลง หรือผูกพันกับองค์กรอื่น ๆ รวมถึงองค์กรของรัฐ หรือต้องแสวงหาทุนจากแหล่งภายนอก สหกรณ์ต้องกระทำการได้เงื่อนไขอันเป็นที่มั่นใจได้ว่า มวลสมาชิกจะยัง

คงไว้ ซึ่งอำนาจในการควบคุมความแนวทางประชาธิปไตย และยังคงดำรงความเป็นอิสระของสหกรณ์

วิเคราะห์การเปลี่ยนแปลงและสาเหตุของการเปลี่ยนแปลง

หลักการสหกรณ์ข้อ 4 นี้ไม่มีในหลักการสหกรณ์สากลเดิมเป็นการเพิ่มเติมใหม่ทั้งหมด ทั้งนี้สืบเนื่องมาจากการค้าของโลกได้เปลี่ยนแปลงเป็นการค้าแบบเสรี การผลการอุดหนุนสินค้าเกษตรของรัฐบาล การทบทวนกฎหมายที่ทางการเงิน การอุดถะกรรม และการเมืองทำให้สหกรณ์ทั่วโลกต้องเผชิญหน้ากับธุรกิจข้ามชาติ ที่มีความได้เปรียบหั้งทางด้านเงินทุนและศิทธิทางกฎหมาย ประกอบกับสหกรณ์ต้องทำธุรกิจกับเอกชน และกู้ยืมเงินจากแหล่งทุนภายนอกมากขึ้น จึงจำเป็นต้องกำหนดหลักการสหกรณ์ข้อนี้เอาไว้ เพื่อบังคับให้คณะกรรมการ ผู้จัดการ หรือพนักงานสหกรณ์ ทำข้อตกลงกับบุคคลภายนอกโดยไม่ผ่านความเห็นชอบจากสมาชิก รวมทั้งบังคับให้นักธุรกิจและนักการเมืองใช้สหกรณ์ เป็นฐานเดียวในการแสวงหาผลประโยชน์

ความหมายของหลักการสหกรณ์ ข้อ 4 หมายความว่า สหกรณ์เป็นองค์กรอิสระ และเพิ่งพาตนเองโดยการควบคุมของสมาชิก นั่นคือสมาชิกที่เป็นเจ้าของ ของสหกรณ์ ต้องพึ่งพาตนเอง โดยการระดมทุนภายใน (ถือหุ้นและฝากเงินในสหกรณ์) และหากจะมีการกู้ยืมเงิน(ทุนภายนอก)จากแหล่งทุนภายนอก หรือ สหกรณ์ต้องทำธุรกิจกับบุคคลภายนอก การบริหารงานของสหกรณ์จะต้องไม่มีการแทรกแซงจากบุคคลภายนอกได้ การที่คณะกรรมการ ผู้จัดการ หรือพนักงานสหกรณ์ จะไปทำข้อตกลงกับบุคคลภายนอกโดยไม่ผ่านความเห็นชอบจากสมาชิกนั้นทำไม่ได้

หลักการสหกรณ์สากลเดิม : หลักการที่ 5

4. Co-operative education (การศึกษาทางสหกรณ์)

All co-operative societies shall make provision for the education of their member, officers and employees and of the general public in the principle and technics of co-operation both economic and democratic.

สหกรณ์ทั้งปวงจะต้องจัดให้มีการศึกษาแก่สมาชิก เจ้าหน้าที่ และพนักงานสหกรณ์ และประชาชนทั่วไป ในหลักและเทคนิคของสหกรณ์ทั้งด้านเศรษฐกิจ และประชาธิปไตย

หลักการสหกรณ์สากลใหม่ : หลักการที่ 5

3. Education, Training and Information (การศึกษา การฝึกอบรม และข้อมูลข่าวสาร)

Co-operatives provide education and training for their members, elected representatives, managers and employee, so they can contribute effectively to the development of their

co-operatives. They also inform the general public, particularly young the general and opinion leaders, about the nature and benefits of co-operation.

สหกรณ์พึงให้การศึกษา และการฝึกอบรมแก่ มวลสมาชิกตัวแทนสมาคมชิกผู้จัดการ และพนักงานสหกรณ์ เพื่อนบุคคลเหล่านี้สามารถมีส่วนช่วยพัฒนาสหกรณ์ของตนได้อย่างมีประสิทธิผล รวมถึงการให้ข่าวสารแก่สาธารณะโดยเฉพาะอย่างยิ่งแก่เยาวชนและบรรดาผู้นำทางความคิด ในเรื่องคุณลักษณะและคุณประโยชน์ของสหกรณ์ได้

วิเคราะห์การเปลี่ยนแปลงและสาเหตุของการเปลี่ยนแปลง

หลักการสหกรณ์ข้อ 5 นี้ได้เพิ่มเติมคำว่า การฝึกอบรม และข้อมูลข่าวสารเข้ามา ทั้งนี้เพื่อให้สอดคล้องกับการเปลี่ยนแปลงทางการศึกษาของโลกที่แบ่งการศึกษาออกเป็น 3 ระบบ คือ การศึกษาในระบบ การศึกษานอกระบบ และการศึกษาตามอัธยาศัย ดังนั้นหลักการสหกรณ์ สามัญ จึงกำหนดให้สหกรณ์พึงให้การศึกษา (เป็นการศึกษาในระบบ ซึ่งส่วนมากเรียนในสถาบันการศึกษา 1 ปีขึ้นไป มีหลักสูตรการศึกษา และเมื่อเรียนสำเร็จได้รับประกาศนียบัตร วุฒินิบัตร ปริญญาบัตร ฯลฯ เพื่อแสดงการจบการศึกษา) การฝึกอบรม (เป็นการศึกษานอกระบบ ซึ่งมักจะจัดในระยะเวลาสั้น ๆ เนพาะเรื่อง และเฉพาะกุญแจ) และข้อมูลข่าวสาร (เป็นการศึกษาตามอัธยาศัย ที่ผู้เรียนสามารถเรียนรู้ได้ด้วยตนเองจากสื่อต่าง ๆ เช่น อินเตอร์เน็ต โทรศัพท์มือถือ หนังสือพิมพ์ แผ่นพับ ฯลฯ โดยไม่จำเป็นต้องศึกษาในชั้นเรียน)

ในหลักการสหกรณ์ข้อนี้ยังได้เพิ่มเติมว่า ผู้ที่ควรจะต้องได้รับการศึกษา ฝึกอบรม และรับ ข้อมูลข่าวสาร คือ ผู้จัดการสหกรณ์ เยาวชน และบรรดาผู้นำทางด้านความคิด (ผู้นำชุมชน ผู้นำทางศาสนา ประชารัฐชาวบ้าน ฯลฯ) ทั้งนี้เพื่อเป็นการปูพื้นฐานความเข้าใจ ในขบวนการสหกรณ์ ให้กับเยาวชน และเป็นการให้ความรู้ที่ถูกต้องแก่ผู้นำด้านความคิด เพื่อประโยชน์ในการขยายความรู้ความเข้าใจของประชาชนต่อขบวนการสหกรณ์ต่อไป

ความหมายของหลักการสหกรณ์ ข้อ 5 หมายความว่า สหกรณ์ต้องให้ การศึกษา การฝึกอบรม และข้อมูลข่าวสาร แก่คณะกรรมการ เจ้าหน้าที่ สมาชิก เยาวชนและผู้นำทางความคิด ในชุมชนให้มีความรู้ มีทักษะ และมีทัศนคติที่ถูกต้องเกี่ยวกับสหกรณ์ ให้รู้ และเข้าใจรวมทั้งนำ ฉุดมการณ์ หลักการ และวิธีการสหกรณ์ไปประยุกต์ใช้ ในชีวิตประจำวัน ในชุมชนและในการทำธุรกิจของสหกรณ์ได้ เช่น การฝ่ากเงิน การกู้เงิน และการรวมกันซื้อ รวมกันขาย ฯลฯ

หลักการสหกรณ์สามัญเดิม : หลักการที่ 6

6. Co-operation Among Co-operatives (การร่วมมือระหว่างสหกรณ์)

All co-operative organizations in order to best serve the interest of their members and their communities shall actively co-operate in every practical way with other co-

operatives at local national and international levels having as their aim the achievement of unity of action by co-operators throughout the world.

เพื่ออำนวยประโยชน์แก่สมาชิกและชุมชนอย่างดีที่สุดสหกรณ์ทั้งปวงจะต้องร่วมมือกันอย่างกระตือรือร้นในทุก ๆ ด้านที่ปฏิบัติได้กับสหกรณ์อื่น ๆ ในระดับห้องถิน ระดับชาติ และระหว่างประเทศ ที่มีจุดมุ่งหมายบรรลุถึงเอกสารแห่งการปฏิบัติของ นักสหกรณ์ทั่วโลก

หลักการสหกรณ์สากลใหม่ : หลักการที่ 6

6. Co-operation Among Co-operatives (การร่วมมือระหว่างสหกรณ์)

Co-operatives serve their members most effectively and strengthen the co-operative movement by working together through local, national, regional, and international structures.

สหกรณ์สามารถให้บริการแก่สมาชิก ได้อย่างมีประสิทธิผลสูงสุด และเสริมสร้างความเข้มแข็งให้แก่ขบวนการสหกรณ์ได้ โดยการประสานความร่วมมือกัน ในระดับห้องถิน ระดับชาติ ระดับภูมิภาค และระดับนานาชาติ

วิเคราะห์การเปลี่ยนแปลงและสาเหตุของการเปลี่ยนแปลง

ในหลักการสหกรณ์ข้อ 6 นี้ ได้เพิ่มเติมความร่วมมือระหว่างสหกรณ์ใน “ระดับภูมิภาค” เข้ามา ทั้งนี้ เพราะมีการขยายตัวทางเศรษฐกิจของประเทศไทยในภูมิภาคเอเชีย ยุโรป กลุ่มลัตตินอเมริกานางส่วน และอฟริกา ทำให้เกิดความแตกต่างในโอกาสของการเติบโต ในขบวนการสหกรณ์ ตั้งนี้จึงจำเป็นต้องกำหนด ความร่วมมือระหว่างสหกรณ์ในระดับภูมิภาคเพิ่มจากระดับห้องถิน ระดับชาติ และระดับนานาชาติ เอาไว้ด้วย ความหมายของหลักการสหกรณ์ ข้อ 5 หมายความว่า สหกรณ์จะให้บริการแก่สมาชิก ได้อย่างมีประสิทธิผลสูงสุดและเสริมสร้างความเข้มแข็งให้แก่ขบวนการสหกรณ์ได้ ก็โดยการประสานเครือข่ายหาความร่วมมือกันในการธุรกิจและทางวิชาการ ทั้งระหว่างสมาชิกกับสหกรณ์ เช่นความร่วมมือ ระหว่างสหกรณ์ประเภทหนึ่งกับสหกรณ์ประเภทอื่น ๆ ในจังหวัดเดียวกันหรือระหว่างจังหวัด (เชื่อมโยงในแนวราบ) หรือระหว่างสหกรณ์ในระดับจังหวัดกับชุมชนสหกรณ์ และชุมชนสหกรณ์กับองค์การสหกรณ์ต่างประเทศ (เชื่อมโยงในแนวตั้ง) ทั้งนี้เพื่อให้เกิดการประหยัดต่อขนาด (economics of scale) และเกิดความประหยัดต่อธุรกิจ (economics of scope)

หลักการสหกรณ์สากลเดิม : หลักการที่ 7

ไม่มี

หลักการสหกรณ์สากลใหม่ : หลักการที่ 7

7. Concern for Community (ความเอื้ออาทรต่อชุมชน)

Co-operatives work for the sustainable development of their communities through policies approved by their members.

สหกรณ์พึงดำเนินกิจกรรมเพื่อการพัฒนาที่ยั่งยืนของชุมชน ตามนโยบายที่มีผล สมาชิกให้ความเห็นชอบ

วิเคราะห์การเปลี่ยนแปลงและสาเหตุของการเปลี่ยนแปลง

หลักการสหกรณ์ข้อ 7 กำหนดขึ้นมาใหม่ เนื่องจากเกิดปัญหาทางด้าน สิ่งแวดล้อมทั่วโลก ดังนั้นที่ประชุมสหประชาชาติว่าด้วยสิ่งแวดล้อมและการพัฒนา (The United Nations Conference on Environment and Development: UNCED) ที่กรุงริโอ เดอ Janeiro ประเทศ บราซิล ในเดือนมิถุนายน ค.ศ. 1992 (พ.ศ. 2535) จึงได้อนุมัติแผนปฏิบัติการที่ 21 (Agenda 21) เพื่อ เป็นแนวทางให้ประเทศไทยฯ ในโลก นำไปปรับใช้ตามลำดับความสำคัญก่อนหลัง เพื่อให้ สองคดีสืบสานปัญหาและความจำเป็นของแด่ละห้องถีน แนวทางการดำเนินงานต่างๆ ตามที่ระบุไว้ในแผนปฏิบัติการ 21 ได้กำหนดไว้สำหรับทั้งในปัจจุบัน จนกระทั่งถึงศตวรรษ ที่ 21

ดังนั้น ในเดือนคุณาคม ค.ศ. 1992 (พ.ศ. 2535) องค์การสัมพันธภาพสหกรณ์ ระหว่างประเทศ (ICA) จึงได้ประชุมรับเอกสารแผนปฏิบัติการที่ 21 มาปรับใช้ในบูนการสหกรณ์ โดยประกาศแต่งการณ์เป็น Co-operative Agenda 21 และ กำหนดให้สหกรณ์ในสหกรณ์ ทุกประเภท มีการเรียนรู้และดำเนินการในด้านการพัฒนาที่ยั่งยืน และอนุรักษ์สิ่งแวดล้อม โดยแบ่ง ออกเป็น 9 ส่วน คือ (ICA, 1996)

ส่วนที่ 1 ภาคการเกษตร (Agricultural Sector)

ส่วนที่ 2 ภาคผู้บริโภค / ร้านค้า (Consumer Sector)

ส่วนที่ 3 ภาคการประมง (Fisherries Sector)

ส่วนที่ 4 ภาคการเคหะสถาน (Housing Sector)

ส่วนที่ 5 ภาคอุตสาหกรรม/หัตถกรรมผลิตภัณฑ์ (Industrial/Handicraft Production Sector)

ส่วนที่ 6 ภาคการท่องเที่ยว (Tourism Sector)

ส่วนที่ 7 ภาคการพลังงาน (Energy Sector)

ส่วนที่ 8 ภาคการเงิน/เครดิต (Financial Sector)

ส่วนที่ 9 ภาคการศึกษา การสื่อสาร และการอาใจใส่เพื่อร่วงต่อสาธารณะ (Education, Communication and Public Awareness)

ทั้ง 9 ส่วนจะกำหนดวัตถุประสงค์ (Objective) ในการส่งเสริมการพัฒนาที่ยั่งยืน และอนุรักษ์สิ่งแวดล้อมเอาไว้ และกำหนดวิธีดำเนินการ (Method) ของแต่ละ Sector เอาไว้อย่างละเอียด โดยที่ ICA ได้ออกแถลงการณ์ว่าด้วยเอกสารลักษณ์ของการสหกรณ์ (Statement on Co-operative Identity) ในวันที่ 20 กันยายน ค.ศ. 1995 (พ.ศ. 2538) ซึ่งมีผลมาจากการประชุมสมัชชาครั้งที่ 31 ที่เมืองแม่นเซเตอร์ ประเทศอังกฤษ และในแถลงการณ์ดังกล่าวได้กล่าวถึงสหกรณ์ 3 ประเด็น คือ คำนิยาม ค่านิยม และหลักการสหกรณ์ ซึ่งในหลักการสหกรณ์สำคัญครั้งนี้ได้เพิ่มเติม “ความเอื้ออาทรต่อชุมชน” เป็นมาเป็นหลักการข้อที่ 7 และถือปฏิบัติตั้งแต่ ค.ศ. 1996 (พ.ศ. 2539) เป็นต้นมา

สาระสำคัญในการนำหลักการสหกรณ์ข้อ 7 ไปใช้นี้มีวิธีปฏิบัติกำหนดไว้ในระเบียบวาระสหกรณ์สำหรับศตวรรษที่ 21 (Co-operative agenda 21) ของสหกรณ์ทุกประเภทที่ต้องคำนึงถึงการพัฒนาที่ยั่งยืน โดยคำนึงถึงชุมชนและสิ่งแวดล้อม (ICA, 1996 อ้างใน รัตน โพธิสุวรรณ, 2551) ซึ่งในระเบียบวาระสหกรณ์สำหรับศตวรรษที่ 21 (Co-operative agenda 21) ในส่วนภาคการเกษตร (Agricultural sector) ได้กำหนดไว้ว่า การเกษตรเป็นกิจกรรมของประชากรจำนวนมากของโลก ซึ่งครอบคลุมพื้นที่ 1 ใน 3 ของโลก ดังนั้นจึงไม่เป็นที่แปลกใจ ว่าทำให้ภาคการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร จึงได้ขยายไปอย่างกว้างขวาง เพราะผู้คนจำนวนมากที่เกี่ยวข้องกับการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร ได้มีส่วนในการเพิ่มผลผลิตทางการเกษตร เพื่อสนองความต้องการของประชากร โลกที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 50 ในปี ค.ศ. 2000 (พ.ศ. 2543) และมีส่วนในการปรับปรุงวิธีการผลิต การตลาด การกระจายผลผลิตให้ดีขึ้นด้วย

เป้าหมาย

1. ส่งเสริมการพัฒนาการเกษตรอย่างยั่งยืน
2. คุ้มครองความปลอดภัยด้านอาหาร
3. ส่งเสริมการอนุรักษ์พันธุกรรมพืชและสัตว์
4. ส่งเสริมการอนุรักษ์คืนและน้ำ

วิธีการ

1. ส่งเสริมสหกรณ์การเกษตรที่ให้ความสำคัญและเอาใจใส่ต่อสิ่งแวดล้อม
2. เพิ่มการใช้ปัจจัยการผลิตในการเกษตร โดยส่งเสริมเทคโนโลยีด้านการจัดการฟาร์มแบบผสมผสาน และการปลูกพืชหมุนเวียน รวมทั้งการใช้ปุ๋ยอินทรีย์
3. ลดและหรือมีเหตุผลในการใช้ปัจจัยการผลิต เช่น ปุ๋ยเคมี ยาปราบศัตรูพืช และการใช้พลังงานต่าง ๆ โดยให้มีการวิจัยและพัฒนาในการปลูกพืชที่ด้านทันโรคและแมลง รวมทั้งควรระบุถึงใช้วิธีการดังเดิมในท้องถิ่นเกี่ยวกับการควบคุมแมลงและโรคพืช

4. เพิ่มศักยภาพในการเก็บเกี่ยว การเก็บรักษาและวิธีการกระจายผลผลิตเพื่อลดการสูญเสีย / เสียหาย

5. จัดให้มีการศึกษา ฝึกอบรม สัมมนา นิทรรศการแก่สมาชิกสหกรณ์เกี่ยวกับสิ่งแวดล้อม การอนุรักษ์ดิน การควบคุมการฉาบล้างพังทลายของดิน การใช้ปุ๋ยเคมีและยาปราบศัตรูพืชอย่างเหมาะสม

6. ร่วมมือและให้ภาครัฐให้ความสำคัญการค้าเสรี (GATT/WTO) การกำหนดนโยบายราคาพืชผลการเกษตร รวมทั้งจัดหาสินเชื่อทางการเกษตรให้แก่เกษตรกร โดยเฉพาะเกษตรกรที่เป็นสตรี

สร้างความเข้มแข็งของกลุ่มและให้ความร่วมมือทางวิชาการกับองค์กรภาคผู้ผลิตผลผลิตทางการเกษตร เช่น International Federation of Agricultural producers (IFAP) ซึ่งมีคณะกรรมการทางด้านตรวจสอบสิ่งแวดล้อม และให้ความร่วมมือกับองค์การนานาชาติภาคการเกษตร เช่น Food and Agricultural Organization of the United Nations (FAO) และ International Fund for Agricultural Development (IFAD)

ประเภทของสหกรณ์

สันนิบาตสหกรณ์แห่งประเทศไทย (2542) ได้จำแนกกลุ่มสหกรณ์ที่สามารถจดทะเบียนได้ตามกฎหมายตาม พ.ร.บ. สหกรณ์ 2542 สรุป ได้เป็น 7 ประเภท คือ

1. สหกรณ์การเกษตร (agricultural cooperatives) เป็นลักษณะของการจดทะเบียนที่มุ่งเน้นการจัดการจัดตั้งของผู้ที่ประกอบอาชีพเกษตรกรรม โดยมีวัตถุประสงค์ในการจัดตั้งเพื่อช่วยเหลือเกษตรกร โดยทั่วไป เช่น สินเชื่อ วัสดุการเกษตร การรวบรวมผลผลิตทางการเกษตร และมีสหกรณ์การเกษตรอยู่ทุกภูมิภาคของชนบทไทย

2. สหกรณ์ประมง (fishery cooperatives) เป็นลักษณะของการจดทะเบียนที่มุ่งเน้น การประกอบอาชีพของสมาชิกที่ทำการประมงทางด้านประมง โดยมีวัตถุประสงค์จัดตั้งที่ขึ้นหลักของการทำการประมงหรือการเพาะเลี้ยงสัตว์น้ำเป็นหลัก ซึ่งโดยส่วนมากจะจัดตั้งบริเวณพื้นที่ชายทะเลในประเทศไทย

3. สหกรณ์นิคม (land Settlement cooperative) เป็นลักษณะของการจดทะเบียนที่จัดตั้งสหกรณ์ขึ้นมาเพื่อรับสมนาคัญหลังจากได้รับความช่วยเหลือจากรัฐบาล ในเรื่องที่ดินทำกินเกษตรกรรม ซึ่งมีวัตถุประสงค์จัดตั้งที่มุ่งเน้นการสนับสนุนการจัดตั้งเบนนิกสหกรณ์ในพื้นที่ห่างไกลของประเทศไทย โดยให้ความช่วยสมาชิกที่คล้ายคลึงกับประเภทสหกรณ์การเกษตร

4. สหกรณ์ร้านค้า (consumer cooperatives) เป็นลักษณะของการจดทะเบียนที่จัดตั้งสหกรณ์ขึ้นเพื่ออำนวยความสะดวกให้กับสมาชิกในด้านของการจัดจำหน่ายสินค้าตามความต้องการของสมาชิกและ โดยการจดทะเบียนที่มุ่งเน้นในการหาสินค้าอุปโภคบริโภคมาจัดจำหน่ายให้กับสมาชิกสหกรณ์

5. สหกรณ์ออมทรัพย์ (saving and credit cooperatives) เป็นลักษณะของการจดทะเบียนที่จัดตั้ง สหกรณ์ขึ้นเพื่ออำนวยความสะดวกให้กับสมาชิกในด้านการรับฝากเงินออมทรัพย์ และการให้บริการด้านสินเชื่อในกับสมาชิกสหกรณ์ ซึ่งเป็นลักษณะของสหกรณ์ที่มีการจัดตั้งจากกลุ่มผู้มีรายได้ประจำ เช่น ข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจ เป็นต้น

6. สหกรณ์บริการ (service cooperatives) เป็นลักษณะของการจดทะเบียน สหกรณ์ที่จัดตั้งสหกรณ์ เพื่อสร้างงานด้านบริการให้กับบุคคลภายนอก โดยสมาชิกสหกรณ์จะเป็นผู้ดำเนินกิจกรรมเองในด้านของธุรกิจบริการ ซึ่งเป็นลักษณะของสหกรณ์ที่จะพบได้ในปัจจุบัน เช่น สหกรณ์เดินรถ หรือสหกรณ์บ้านพัก เป็นต้น

และในปี พ.ศ. 2549 กรมส่งเสริมสหกรณ์ได้แก้ไขเพิ่มเติมประเภทของสหกรณ์ อีก 1 ประเภท เพื่อให้เกิดความชัดเจนและสามารถปฏิบัติได้โดยถูกต้องตามกฎหมายสหกรณ์ หรือ พ.ร.บ.

7. สหกรณ์เครดิตยูเนี่ยน (credit union cooperatives) เป็นสหกรณ์ที่แยกออกจากสหกรณ์ประเภทออมทรัพย์ หรือสหกรณ์ออมทรัพย์ โดยเป็นลักษณะของการจัดตั้งจากกลุ่มคนที่มีรายได้ประจำและไม่เป็นประจำ สมาชิกของสหกรณ์เครดิตยูเนี่ยนจะมีความหลากหลายทางอาชีพ เพราะเปิดรับสมาชิกโดยไม่จำกัดอาชีพของสมาชิกซึ่งแตกต่างจากสหกรณ์ออมทรัพย์ที่มีข้อจำกัด คือ ผู้เป็นสมาชิกเป็นบุคคลที่ปฏิบัติงานในหน่วยงานเดียวกัน

สหกรณ์การเกษตร

สหกรณ์การเกษตรถือได้ว่าเป็นสหกรณ์ที่จำนวนมากที่สุดในประเทศไทย (สันนิบาตสหกรณ์แห่งประเทศไทย, 2542) ซึ่งถือได้ว่าเป็นสถาบันของเกษตรกรและเป็นองค์กรทางธุรกิจการเกษตร ซึ่งในปัจจุบันพันธกิจของสหกรณ์การเกษตรในการเก็บปัญหาสมาชิกสหกรณ์ การเกษตร ตามคำแนะนำของกรมส่งเสริมสหกรณ์ (2545) ในปัจจุบัน สามารถสรุปได้ดังต่อไปนี้

1. สหกรณ์การเกษตร ควรแสวงหาเงินทุนจากแหล่งเงินกู้ยืมที่เหมาะสม เช่น จากธนาคารเพื่อการเกษตรและสหกรณ์การเกษตร หรือ ธ.ก.ส. ในอัตราดอกเบี้ยที่ต่ำและจ่ายเงินกู้ยืมเป็นหลักแต่ผู้ห่วงเป็นแหล่งที่พึงพิงทางการเงินของสมาชิกสหกรณ์

2. สาหรับการเกษตร ควรพิจารณาความจำเป็นของการให้สินเชื่อสมาชิกแต่ละราย เพื่อใช้ในการดำเนินกิจกรรมทางการเกษตร โดยคำนึงถึงโครงการเงินกู้ที่มีลักษณะความ เป็นไปได้ ซึ่งจะทำให้สมาชิกมีรายได้เพียงพอและมีศักยภาพในการชำระหนี้คืนต่อสาหรับเมื่อถึง กำหนด อีกทั้งยังมีผลในการลดปัญหาความเสี่ยงด้านหนี้สูญ และเป็นอาจจະมีผลทำให้เกิดกระแส เงินออมเข้าสู่สาหรับอีกด้วย

3. สาหรับควรให้โอกาสแก่สมาชิกในการชำระหนี้ เมื่อปีใดพืชผลทาง การเกษตรเสียหายจากภัยธรรมชาติสาหรับอาจผ่อนเวลาชำระหนี้ตามสมควร สมาชิกไม่ต้องถูก บังคับชำระหนี้จากทรัพย์สินประกันและสามารถรักษากรรมสิทธิ์ที่คืนของตนเองไว้ได้สมาชิกที่ภัย เก็บจากสาหรับจะได้มีโอกาสในการขยายวิถีการทำนาหากินได้ สาหรับให้สมาชิกกู้เงินไปลงทุน ในทรัพย์สินการเกษตร เช่น การจัดซื้อที่ดิน หรือการซื้อเครื่องจักร ซึ่งย่อมจะทำให้เกษตรกรเพิ่ม กำลังการผลิตเกษตรกรรม อันจะเป็นผลที่ทำให้รายได้เพิ่มขึ้น

4. สาหรับควรจัดระบบของสาหรับให้เป็นลักษณะของสาหรับเอนกประสงค์ (multi-purpose cooperative) ที่นอกเหนือจากการจัดหารสินเชื่อให้กับสมาชิกแล้ว สาหรับ จำเป็นต้องจัดหาวัสดุทางการเกษตรที่จำเป็นต่อปัจจัยการผลิตให้กับสมาชิกตลอดจนเครื่องนุ่งห่ม และเครื่องใช้ไม้สอยในครัวเรือน ในราคาย่อมเยาเพื่อให้ระบบเศรษฐกิจของชุมชนเกิดความ เข้มแข็งทางเศรษฐกิจอีกทั้งยังจำเป็นประโยชน์ที่แท้จริงแก่การประกอบอาชีพและการคงชีพของ สมาชิก โดยสาหรับมุ่งให้ความสะดวกตามหลักของการช่วยเหลือซึ่งกันและกันและไม่มุ่งแสวงหา ผลกำไรเป็นหลัก

5. สาหรับควรส่งเสริมและเผยแพร่วิชาการเกษตร หัดศึกษาอุดสาಹกรรมใน ครัวเรือนหรือการประกอบอาชีพอย่างอื่นในหมู่สมาชิกและครอบครัว โดยปกติสาหรับได้รับความ ช่วยเหลือจากเจ้าหน้าที่ของส่วนราชการต่าง ๆ เกี่ยวกับการประกอบอาชีพสาหรับจะต้องมีบทบาท ในการส่งเสริมอาชีพทางการเกษตร เพื่อทำให้สมาชิกมีความสามารถหรือมีประสิทธิภาพในการ ผลิตสูงขึ้นผลิตผลที่ได้ย่อมเพิ่มขึ้นทั้งปริมาณและคุณภาพ ทำให้มีรายได้เพิ่มขึ้นและสามารถขยาย การทำกินให้กว้างขวางออกไปได้ อีกทั้งสามารถทำให้ระบบการกู้เงินของสมาชิกลับมาชำระหนี้ ได้ทันต่อระยะเวลากำหนดชำระหนี้

6. สาหรับควรรวบรวมผลิตผลทางการเกษตร และ ผลิตภัณฑ์ของสมาชิกมา จัดการขาย หรือ แปรรูปออกขาย เพราะการที่สมาชิกต่างคนต่างขายผลผลิตของตนเองตามลำดับ ในท้องที่ราคาจะต่ำ จะนั้นสาหรับจำเป็นที่จะต้องเป็นแหล่งรวมผลิตผลทางการเกษตร โดย วิธีการรวบรวมหรือทำการแปรรูปเพื่อให้ได้ราคากลางผลิตที่ดีและสมาชิกสามารถนำเงินกู้มาชำระคืน ให้กับสาหรับได้

7. สาหารณ์ควรให้การศึกษาอบรมแก่สมาชิกในเรื่องอุดมการณ์หลักการและวิธีการสาหารณ์ แม้ว่าสาหารณ์จะเป็นองค์กรทางธุรกิจอย่างหนึ่งแต่ว่าจำเป็นที่จะต้องมีการให้การศึกษาอบรมอย่างสม่ำเสมอให้แก่สมาชิกสาหารณ์ คณะกรรมการสาหารณ์ฝ่ายจัดการสาหารณ์ซึ่งในการศึกษาอบรมนั้นเป็นเครื่องมือที่จะช่วยพัฒนาทรัพยากรบุคคลในขบวนการสาหารณ์ เพราะฉะนั้นจึงจำเป็นต้องให้ความรู้ต่อบุคคลเพื่อจะนำไปสู่การปฏิบัติวิธีการสาหารณ์อย่างถูกต้อง

ฉะนั้นสาหารณ์การเกษตรหมายถึง กลุ่มนบุคคลผู้เป็นเกษตรกรที่เข้ามาระบุร่วมกันทำกิจกรรมทางธุรกิจที่ไม่แสวงหาผลกำไรเป็นหลัก โดยเป็นลักษณะทางธุรกิจเพื่อช่วยเหลือตนเอง และช่วยเหลือซึ่งกันและกัน หรือการพึ่งพาตนเอง โดยเน้นที่ความเสมอภาคและประชาธิปไตยในการดำเนินกิจกรรมทางธุรกิจและสาหารณ์การเกษตรทั่วไปจะมีการให้สินเชื่อทางการผลิตสินค้าเกษตรให้สมาชิกสาหารณ์ จัดหาวัสดุอุปกรณ์มาจำหน่ายและรวบรวมผลผลิตของสมาชิก การให้การศึกษาอบรมกับสมาชิก การเพิ่มความรู้ด้านวิชาการเกษตรแก่สมาชิกสาหารณ์ รวมจนถึงการจัดทำกิจกรรมสาหารณ์มาบริการให้แก่สมาชิกสาหารณ์ เช่น ร้านค้าอุปโภคบริโภค เป็นต้น

แนวคิดเกี่ยวกับการตลาด

ในการบริหารงานกิจกรรมทางการเกษตรแนวความคิดที่เป็นแนวทางใหญ่ของการดำเนินงานทางด้านการตลาดสามารถแยกได้เป็น 2 แนวทางใหญ่ คือ (ธงชัย สันติวงศ์, 2534: 26-34)

1. แนวความคิดที่มุ่งการผลิต (production – oriented)
2. แนวความคิดที่มุ่งการตลาด (marketing – oriented)

แนวความคิดมุ่งการผลิต จะมุ่งถึงการจัดทรัพยากรต่าง ๆ ที่มีอยู่เพื่อการผลิต ผลิตภัณฑ์ และเมื่อทำได้แล้วนำออกขาย แนวความคิดมุ่งการตลาด เป็นแนวทางที่กลับกัน เป็นลักษณะการดำเนินงานมุ่งไปในอีกทางหนึ่งคือ หากทางให้ลูกค้าซื้อสิ่งที่องค์การผลิตออกมานะ ผลิตสิ่งของที่ลูกค้าต้องการเพื่อนำออกขาย เป็นการกระทำตามความต้องการของลูกค้าตามแนวความคิดการมุ่งตลาด ทัศนะหรือความรู้สึกนึกคิดของนักการตลาด ความคือการของลูกค้า (customer' needs) คือ สิ่งที่สำคัญที่สุดและเป็นปัจจัยประการแรกที่ธุรกิจจะต้องสนใจและทรัพยากรต่าง ๆ ต่างก็จะคือของลูกค้านำมาจัดเรียงเพื่อใช้ตอบสนองความต้องการนั้น ๆ ให้ได้

แนวความคิดที่มุ่งถึงการผลิตนี้มักจะเกิดขึ้นได้จากนักบริหารส่วนมากมักมีความคิดแบบนี้ตลอดเวลา เป็นธรรมชาติที่เป็นจุดอ่อนของทุกคนที่จะเห็นและเข้าใจถึง ความต้องการที่เป็นของคนเอง (personal needs) มากกว่าที่จะเห็นถึง ความต้องการของลูกค้า (customer' s needs) นักการผลิตทุกคนชอบผลิตของที่ง่ายแก่การผลิต ขายตามเวลาที่สะดวกของตน

การมีแนวความคิดของการตลาดที่ถูกต้อง คือ มุ่งการตลาด สามารถกำกับให้การกระทำทุกอย่างมีจุดมุ่งหมายร่วมไปในแนวทางที่ถูกต้อง คือ

1. ช่วยให้มั่นใจ ผู้บริหารรู้ถึงแหล่งตลาดที่เป็นลูกค้าของบริษัทได้ถูกต้อง
2. ช่วยให้สามารถจัดหาผลิตภัณฑ์/บริการสนองตอบแก่ลูกค้าอย่างมีประสิทธิภาพ

3. ช่วยให้สามารถสนองด้วยผลิตภัณฑ์ที่ถูกต้อง ตรงตามสถานที่ที่ต้องการ และในราคาน้ำหนักที่เหมาะสม

4. ช่วยให้สามารถขายไปยังลูกค้ากลุ่มใหญ่ที่สุด โดยวิธีการขายและช่องทางการจำหน่ายที่มีประสิทธิภาพสูงสุด

5. ช่วยให้การสนับสนุนต่าง ๆ คือ การโฆษณาและการส่งเสริมการขายได้มีส่วนช่วยสนับสนุนต่อผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ อย่างพอเพียง ไม่น้อยจนเกินไปจนเกิดเป็นปัญหา

แนวความคิดการตลาดมุ่งสนับสนุนผู้บริโภคหรือลูกค้า (consumer or customer orientation) แนวความคิดนี้มีความสำคัญและมีความหมายที่สมบูรณ์ 3 ประการ คือ

1. ลูกค้าคือหน่วยสำคัญ กล่าวคือ ลูกค้าคือหัวใจของการตลาด หรือที่พูดกันคิดปากว่า “customer is king” หรือ ลูกค้าคือพระราชา ที่นักการตลาดทุกคนต้องให้ความสำคัญสนับสนุนใจและเอาใจด้วยการตอบสนองความพอกใจต่าง ๆ

2. วิธีการตอบสนองความพอกใจอยู่ที่การเข้าใจลูกค้า การเข้าใจพฤติกรรมของผู้บริโภคหรือเข้าใจถึงกลุ่มไกภายใน ตลอดจนปัจจัยต่างๆ ที่มีอิทธิพลต่อพฤติกรรม การตลาดในปัจจุบันเป็นยุคสมัยของการแข่งขันที่เข้มข้น และสภาพแวดล้อมที่มีข้อจำกัดมากมาย การศึกษาผู้บริโภคโดยละเอียดลึกซึ้งไปกว่าเดิมจนถึง พฤติกรรมผู้บริโภค กลายเป็นภาระของนักการตลาดที่ต้องการความสำเร็จที่ต้องติดตามศึกษา

3. การสำเร็จในเป้าหมายระยะยาวจะอยู่ที่การซื้อสัมภาระ กล่าวคือ ลูกค้า หรือผู้บริโภคจะมีความสำคัญต่อกิจกรรมการตลาด ซึ่งธุรกิจต้องมุ่งตอบสนองความพอกใจโดยไม่เอามาเปรียบลูกค้า มากหลอกลวง ซื้อสัมภาระ ไม่เห็นแก่ได้และมีการคำนึงถึงผลประโยชน์ของผู้บริโภคที่จะได้รับทั้งระยะสั้นและระยะยาว

ทั้งนี้นักการตลาดต้องมุ่งพยายามส่งเสริมให้ผู้บริโภค มีโอกาสบริโภคในสิ่งที่มีคุณค่า เสริมความสุขอยู่ดี กินดี และต่อต้านการป้องกันการหลอกลวงเอาไว้ด้วย โดยต่อต้านธุรกิจที่ไม่ซื้อสัมภาระ หรือไม่คำนึงถึงผลประโยชน์ของผู้บริโภค

กลยุทธ์การตลาด 4P's

พวรรณพิมล ก้านกนก (2539: 49-51) ได้อธิบาย กลยุทธ์การตลาดว่าประกอบด้วย 4P's ดังนี้

1. กลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์ (product strategy) ยึดหลักคุณภาพดี และการสร้างภาพพจน์ในตราสินค้า หลักที่สำคัญ คือ การพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสมที่สุดสำหรับผู้บริโภค เป้าหมาย คุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ ตราสินค้า การบรรจุหีบห่อ ขนาดมีผลต่อการตัดสินใจเลือกซื้อ ผลิตภัณฑ์ ของผู้บริโภค

2. กลยุทธ์ด้านสถานที่ (place strategy) คือ ความพยายามที่จะจัดทำผลิตภัณฑ์ที่ได้กำหนดขึ้นในลักษณะที่เหมาะสมกับผู้บริโภค กลุ่มเป้าหมาย ไปสู่ตลาดที่เป็นเป้าหมาย ของกิจการผลิตภัณฑ์นี้ ไม่มีความเหมาะสมกับผู้บริโภคทั่วไปทั้งหมดในตลาด แต่จะเหมาะสมสำหรับกลุ่มใด ๆ หรือทั้งปีกกลุ่มเป้าหมายของกิจการเท่านั้น ดังนั้น หากมีการสั่งซื้อสินค้าจำนวนมากและสินค้าราคาต่ำหน่วยสูง จะใช้การขายตรง (direct sales) แต่หากลูกค้ากระจายความภูมิภาค จะใช้ช่องทางจากผู้ผลิต ผ่านผู้จัดจำหน่ายหรือตัวแทนจำหน่าย

3. กลยุทธ์ด้านการส่งเสริมการตลาด (promotion strategy) เป็นการพยายามที่จะบอกกล่าวเรื่องราวด้วยการให้ผู้บริโภครับรู้รายละเอียดนานาประการและในขณะเดียวกัน ก็พยายามซักจุ่งให้ผู้บริโภคเหล่านี้เลือกซื้อสินค้าไปด้วย ขอบข่ายด้านการส่งเสริมตลาดเน้นหนักไปทางด้านสื่อสารกับผู้บริโภค และกระตุ้นเร้าใจให้ผู้บริโภคต้องการซื้อสินค้านั้น โดยเน้นการขายโดยใช้พนักงานขายเป็นหลัก กำหนดสื่อกลุ่มเป้าหมาย จดหมาย แอดคำลีอิก

4. กลยุทธ์ด้านราคา (price strategy) การกำหนดราคานี้ที่เหมาะสม (the right price) การปรับราคาขึ้นและลงจะมีผลทางการตลาดทั้งในด้านบวกและลบ อีกประการหนึ่ง รา飮าจึงเป็นปัจจัยสำคัญสำหรับการตัดสินใจซื้อของผู้บริโภค ความพยายามของนักการตลาดที่ทุ่มเทเพื่อสร้างผลิตภัณฑ์คุณภาพ

ส่วนผสมทางการตลาด (the marketing mix)

ธงชัย สันติวงศ์ (2534: 36-38) ได้อธิบาย ส่วนผสมทางการตลาดว่า แบ่งเป็นหมวดหมู่ที่สำคัญ ได้ 4 ด้าน คือ ด้านผลิตภัณฑ์ (product) ด้านสถานที่ (place) ด้านการส่งเสริมการจำหน่าย (promotion) และด้านราคา (price)

หรือ 4Ps ของส่วนผสมทางการตลาด 4 ด้านที่เกี่ยวข้องสัมพันธ์กัน เพื่อมุ่งสนใจ ตอบสนองลูกค้า ส่วนผสมทางการตลาดแต่ละด้านมีความหมายและรายละเอียด ดังนี้

1. ผลิตภัณฑ์ (product) ต้องมีการพิจารณาออกแบบหรือพัฒนาขึ้นมาได้ตรงกับ ความต้องการของตลาดและลูกค้า ส่วนสำคัญที่สุดของเรื่องผลิตภัณฑ์นี้ คือ การมุ่งพยาบาลพัฒนา ให้มีสิ่งซึ่งสามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ ผลิตภัณฑ์นั้นว่ามีความสำคัญเฉพาะตัว ผลิตภัณฑ์เป็นสิ่งที่ลูกค้าสนใจพิจารณามากที่สุดมากกว่าส่วนผสมการตลาดอื่น ๆ

2. สถานที่ (place) หรือการไปให้ถึงเป้าหมาย กล่าวคือ ผลิตภัณฑ์ที่ดีหากไม่ สามารถไปถึงทันเวลาและในสถานที่ที่ซึ่งมีความต้องการแล้ว ผลิตภัณฑ์นั้น ๆ ก็จะไร้ความหมาย ระบบการจ้าน่าย คือ จากผู้ผลิตไปถึงผู้บริโภค การขายมักต้องเกี่ยวกับคนกลาง และความสภาพ ความเป็นจริง ผู้บริหารการตลาดมี躅ุ่นรุ่นในเป้าหมายตลาดหลาย ๆ แห่งพร้อมกัน ต้องอาศัยช่อง ทางการจัดจำหน่ายหลาย ๆ ทาง

3. การส่งเสริมการจำหน่าย (promotion) หรือการแจ้ง การบอกกล่าวและการ ขายความคิดความเข้าใจให้ลูกค้าได้รู้ การส่งเสริมการจำหน่ายจะเกี่ยวข้องกับวิธีการต่าง ๆ ที่ใช้ สำหรับสื่อความให้ถึงตลาดเป้าหมาย ให้ได้ทราบถึงผลิตภัณฑ์ที่ต้องการว่าได้มีจำหน่าย ณ ที่ใด ณ ระดับราคาใด การส่งเสริมการจำหน่ายประกอบด้วยการขายโดยพนักงานขาย การขายโดยทัวร์ไป และการส่งเสริมการขาย ซึ่งต้องเลือกใช้วิธีต่าง ๆ ประกอบเข้าด้วยกัน ให้เป็นการส่งเสริมการ จำหน่ายที่มีประสิทธิภาพที่สุด

4. ราคา (price) ต้องมีการกำหนดให้ถูกต้องเหมาะสม ราคานี้เป็นใจกลางของ ส่วนผสมการตลาดทั้งหมด และเป็นกลไกที่สามารถคงคุณภาพและตอบสนองให้เกิดขึ้นมาได้ การกำหนด ราคานี้ต้องมีการพิจารณาทั้งลักษณะของการแข่งขันในตลาด เป้าหมาย และปฏิกริยาของลูกค้าต่อ ราคานี้ แตกต่างกัน ราคานี้เป็นตัวกำหนดให้เหมาะสมที่สุดใช้ผลักดันผลิตภัณฑ์ที่ดีอยู่ให้ออกไปสู่ที่ที่ มีความต้องการ โดยวิธีการส่งเสริมการจำหน่ายที่ดี เหมาะกับตลาดเป้าหมาย

ส่วนผสมทางการตลาดที่กล่าวมานี้เป็นสิ่งที่ต้องเกี่ยวข้องซึ่งกันและกัน โดยไม่ แยกเป็นอิสระจากกัน และแต่ละส่วนต่างมีความสำคัญไม่น้อยไปกว่ากัน ในการกำหนดหรือจัด ส่วนผสมทางการตลาดนี้ เมื่อได้ส่วนผสมทางการตลาดที่ต้องมีการตัดสินใจเกี่ยวกับส่วนผสมแต่ ละอย่างให้เสร็จสิ้นพร้อมกัน การคำนับส่วนผสมทางการตลาด โดยการเริ่มต้นด้วยผลิตภัณฑ์ เป็น วิธีที่คิดว่าดีที่สุดที่น่าจะเป็นความต้องการของลูกค้าเป้าหมายจากนั้นเป็นเรื่องของการหาช่องทาง หรือวิธีทางที่จะไปถึงลูกค้าเป้าหมาย แล้วมีการบอกกล่าวส่งเสริม ให้ลูกค้าเป้าหมายได้ทราบถึง ผลิตภัณฑ์ที่ได้ออกแบบมาเฉพาะ จากนั้นต้องมีราคาของทั้งหมด โดยราคาที่กำหนดให้อยู่ใน

ขอบเขตของลูกค้าที่สนใจและยอมรับที่เป็นราคาราของกิจกรรมที่ออกแบบขาย รวมทั้งต้นทุนการขายและการนำสินค้าไปให้ลูกค้าในที่สุด

แนวคิดเกี่ยวกับการผลิต

ระบบการผลิต

ระบบการผลิต และการจัดทำสายการผลิตให้สมดุล (Production system & assembly line balancing) ใน การผลิตโดยทั่วไปจะประกอบไปด้วย 3 ส่วนด้วยกัน คือ ปัจจัยการผลิต (input) ได้แก่ คน (man) วัสดุคุณภาพ (materials) เครื่องจักร (machines) พลังงาน (energy) เงิน (money) ข่าวสารข้อมูล (information) ส่วนกระบวนการผลิต (process) ได้แก่ การเตรียมวัสดุคุณภาพ ด่าง ๆ การนำส่วนประกอบต่าง ๆ เข้าด้วยกันการสร้างรูปทรง การตกแต่ง รูปทรงตลอดทั้งการบรรจุผลิตภัณฑ์เพื่อการจำหน่าย และส่วนที่เป็นผลผลิต (output) ได้แก่ ผลิตภัณฑ์สำเร็จรูป (products) ซึ่งผลผลิตจะถูกนำมาในรูปของสินค้าหรือบริการ ซึ่งรวมเรียกว่า ระบบการผลิต

เป็นกระบวนการที่ทำให้เกิดการสร้างสิ่งหนึ่งสิ่งใดขึ้นมาจากการใช้ทรัพยากรหรือปัจจัยการผลิตที่มีอยู่ การดำเนินการผลิตจะเป็นไปตามลำดับขั้นตอนของการกระทำการก่อนหลังกันไป จากวัสดุคุณภาพที่มีอยู่จะถูกแปลงสภาพให้เป็นผลผลิตที่อยู่ในรูปตามต้องการ เพื่อให้การผลิตบรรลุวัตถุประสงค์ ดังกล่าวที่นี้ จึงจำเป็นต้องมีการจัดการให้อยู่ในรูปของระบบการผลิต ซึ่งประกอบด้วยส่วนที่สำคัญ 3 ส่วน คือ ปัจจัยการผลิต (input) กระบวนการแปลงสภาพ (conversion process) และผลผลิต (control) ที่อาจเป็นสินค้า และบริการ

การผลิตที่มีประสิทธิภาพนั้น จะต้องคำนึงถึงปัจจัยด้านปริมาณ คุณภาพ เวลา และราคา ซึ่งทั้งหมดนี้จะต้องนำมาร่วมไว้ในระบบการผลิต โดยมีการวางแผนและควบคุมการผลิต เป็นแกนกลาง กิจกรรมต่าง ๆ ที่มีอยู่ในระบบการผลิตนั้นสามารถจำแนกได้เป็น 3 ขั้นตอน คือ การวางแผน (planning) การดำเนินงาน (operation) และการควบคุม (control)

1. การวางแผน เป็นขั้นตอนของการวิเคราะห์ข้อมูลที่มีอยู่ และวางแผนการใช้ทรัพยากรให้ตรงตามเป้าหมายที่ต้องการ และเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ ในแผนการผลิตจะกำหนดเป้าหมายย่อยไว้ในแผนกต่าง ๆ ในทุกของเวลาที่กำหนดไว้ก่อนล่วงหน้า และจากเป้าหมายย่อย ๆ ที่ถูกกำหนดขึ้นเหล่านี้ ถ้าประสบผลสำเร็จก็จะส่งผลไปยังเป้าหมายที่ต้องการ

2. การดำเนินงาน เป็นขั้นตอนของการดำเนินการจะเริ่มต้นได้ก็ต่อเมื่อรายละเอียดต่าง ๆ ในขั้นตอนการวางแผนได้ถูกกำหนดไว้ในแผนการผลิตเรียบร้อยแล้ว

3. การควบคุม เป็นขั้นตอนของการตรวจสอบให้คำแนะนำและติดตามผลเกี่ยวกับการดำเนินงาน โดยใช้การป้อนกลับของข้อมูล (feed back information) ในทุก ๆ ขณะที่งานกำลังไปผ่านกลไกการควบคุม (control mechanism) โดยที่กลไกนี้จะทำหน้าที่ปรับปรุงแผนงาน และเป้าหมายเพื่อให้เป็นที่เชื่อแน่ได้ว่าจะบรรลุเป้าหมายหลัก

ระบบการผลิตและการปฏิบัติการ

ระบบการผลิตและการปฏิบัติการ ประกอบด้วยองค์ประกอบที่สำคัญ 5 ส่วน ซึ่งได้แก่ ปัจจัยนำเข้า (input) กระบวนการผลิตและแปลงสภาพ (production or conversion process) ผลได้ (output) ส่วนป้อนกลับ (feedback) และผลกระทบจากภายนอกที่เปลี่ยนแปลงโดยไม่ได้คาดหมาย (random fluctuations)

ปัจจัยนำเข้า คือ ส่วนของทรัพยากรหรือสิ่งที่จำเป็นต้องใช้ในการผลิตสินค้าหรือบริการ ซึ่งโดยทั่วไปประกอบด้วย เงินทุน แรงงาน เครื่องจักร ที่ดิน วัตถุคงเหลือ และความรู้ ความสามารถในด้านการจัดการกระบวนการผลิตและแปลงสภาพ คือส่วนที่ทำหน้าที่นำเอาปัจจัยนำเข้ามาผลิต และแปลงสภาพเพื่อให้ได้เป็นสินค้าหรือบริการตามที่ต้องการ กระบวนการผลิตหรือแปลงสภาพประกอบด้วย วิธีการในการผลิตสินค้า วิธีการจัดลำดับการผลิต การวางแผนการผลิต การจัดสรรกำลังคนเพื่อการผลิต และอื่น ๆ ส่วนป้อนกลับ คือส่วนที่ใช้ในการควบคุมการทำงานของกระบวนการ เพื่อให้การทำงานของระบบการผลิตบรรลุเป้าหมายที่ตั้งไว้ ส่วนป้อนกลับนี้จะทำหน้าที่ประเมินผลได้ เช่น ปริมาณและคุณภาพของสินค้าที่ผลิตได้ นำมาเปรียบเทียบกับเป้าหมายที่วางแผนไว้ จากผลการเปรียบเทียบจะนำไปสู่การปรับปัจจัยนำเข้าหรือกระบวนการผลิตหรือแปลงสภาพ เพื่อสร้างผลได้ตามที่ต้องการอีกครั้ง

การเปลี่ยนแปลงที่ไม่ได้คาดหมาย ระบบการผลิตและการปฏิบัติการใด ๆ เมื่อตัวดำเนินการอยู่อาจมีการเปลี่ยนแปลงที่ไม่ได้คาดหมายแต่มีผลกระทบต่อการดำเนินการ โดยทั่วไปการเปลี่ยนแปลงนี้จะมาจากภายนอกระบบหรือองค์การ และอยู่นอกเหนืออำนาจการควบคุมของผู้บริหาร ตัวอย่างเช่น สภาพการเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจ ภัยธรรมชาติ ภัยธรรมชาติ การขัดข้องเสียหายของเครื่องจักร เหล่านี้เป็นต้น

แนวคิดเกี่ยวกับปูยอินทรี

ความหมายของปูยอินทรี

พิชิต พงษ์สุกุล (2542) ปูยอินทรี คือ ปูที่ได้หรือทำมาจากการบดกับหนักร่อนหรือทำมาจากวัสดุอินทรีและไม่ใช่ปูเย็นมีและปูขาวภาพ ปูยอินทรีที่สำคัญและใช้กันอย่างแพร่หลายได้แก่ปูยหนัก ปูยพืชสด ปูขอก กการผลิตและการใช้ปูยอินทรีเกี่ยวข้องโดยตรงกับกระบวนการทางชีวภาพที่เกิดจากกิจกรรมของจุลินทรีหลายประเภท เช่นกิจกรรมของจุลินทรี ในระหว่างการย่อยสลาย กิจกรรมตระหง่านในโตรเจนจากอากาศโดยเชื้อราโizo เป็นมิ่นในป่าราบที่ระดับต่ำในปูยพืชส่วนถึงกิจกรรมของจุลินทรีในดิน เมื่อเกิดกระบวนการ mineralization และ immobilization ของธาตุอาหารพืชที่มีการใส่ปูยอินทรีในดิน

นุกด้า สุขสวัสดิ์ (2545) ปูยอินทรีหมายถึง สารประกอบอินทรีที่มีชาตุอาหารพืช เป็นองค์ประกอบ และเป็นสารปรับปรุงดิน ทำให้ดินมีคุณสมบัติทางกายภาพดีขึ้น มีแหล่งกำเนิดมาจากสารอินทรี เช่น ปูขอก ปูยหนัก และปูยพืชสด

อินทรีย์ตุ หมายถึง สิ่งที่ได้จากการย่อยสลายของสารอินทรี และเปลี่ยนจากรูปเอนโดบีติกสมบูรณ์แล้วสารอินทรี คือ เศษของชาตพืช ชาตตัว สิ่งขับถ่ายของมนุษย์และสัตว์รวมทั้งเศษขยะต่าง ๆ ที่เป็นผลิตภัณฑ์จากสิ่งมีชีวิต

ผลที่ได้จากการย่อยสลายของปูยอินทรี

ปูยอินทรีเมื่อย่อยสลายตัวจะกลายเป็นอินทรีย์ตุ ซึ่งในสภาพของดินที่มีการถ่ายเทอากาศและเพียงพอ การสลายตัวของอินทรีย์ตุเป็นไปอย่างค่อนข้างสมบูรณ์ องค์ประกอบส่วนใหญ่ที่สลายตัวง่าย ๆ จะถูกเปลี่ยนเป็นคาร์บอนไดออกไซด์ คงเหลือแต่สารประกอบอินทรีที่สลายตัวยาก ส่วนนี้เรียกว่า ชิวมัส (humus) กรดอินทรี และสารเมือก

ชิวมัส เป็นอินทรีย์ตุในดินที่คงทนต่อการสลายตัวมาก ปกติจะมีสีน้ำตาลหรือสีดำ มีชาตุเป็นองค์ประกอบทางเคมี ได้แก่ คาร์บอน ไฮโตรเจน ออกซิเจน ในโตรเจนฟอฟอรัส จำนวนถ้น และชาตอื่น ๆ

กรดอินทรี จากการสลายตัวสารอินทรีจะปลดปล่อยกรดอินทรีที่มีผลต่อความเป็นประโยชน์ของชาตอาหารพืชในดิน โดยช่วยในการทำละลายชาตต่าง ๆ ให้อยู่ในรูปที่พืชสามารถนำไปใช้ประโยชน์ได้ทันที

สารเมื่อถูก เป็นสารที่มีผลต่อสมบัติทางกายภาพของคิน โดยสารเมื่อจะช่วยในการจัดเรียงตัวของอนุภาคติน เป็นสารเชื่อมที่ช่วยให้คินมีโครงสร้างคล้ายทรงกรวย ซึ่งเป็นคินที่มีช่องว่างที่พอเหมาะสม ร่วนชุมเนาะต่อการซ่อนไขของรากพืช

ความสำคัญของปูยอินทรีย์

ปูยอินทรีย์หรือสารอินทรีย์ต่าง ๆ เป็นแหล่งที่ให้อินทรีย์ตุณในคินซึ่งมีบทบาททั้งตรงและทางอ้อม ทางตรงคือพืชสามารถดูดใช้สารอินทรีย์ต่าง ๆ ที่มีน้ำหนักโมเลกุลค่อนข้างจะมีผลต่อการเจริญเติบโตและการเพิ่มผลผลิต ส่วนทางอ้อมคือ ผลกระทบจากการย่อยลายของสารอินทรีย์จะคงเหลือสารอิมัสที่มีคุณสมบัติปรับเปลี่ยนโครงสร้างทางกายภาพของคิน ทำให้คินมีความสามารถในการอุ้มน้ำ การแตกเปลี่ยนก้าวทำให้เกิดความสมดุลขององค์ประกอบของคินได้แก่ ธาตุอาหาร อากาศ น้ำ อินทรีย์ตุณจึงมีบทบาทสำคัญต่อการปรับปรุงบำรุงคินทำให้พืชเจริญเติบโต และเพิ่มผลผลิต

ประโยชน์ของปูยอินทรีย์เมื่อเปรียบเทียบกับปูยเคมี

1. ช่วยปรับปรุงคิน โดยเพิ่มคุณสมบัติทางกายภาพของคินให้ดีขึ้น เช่น ความโปร่ง ความร่วนชุม ความสามารถในการอุ้มน้ำ และการปรับสภาพความเป็นกรดเป็นด่างของคิน
2. การปลดปล่อยธาตุอาหารพืชจะเป็นลักษณะค่อยเป็นค่อยไป จึงมีโอกาสสูญเสียน้อยกว่าปูยเคมีและธาตุอาหารจะอยู่ในคินได้นานกว่าปูยเคมี
3. เมื่อไส้ร่วมกับปูยเคมี ปูยอินทรีย์จะส่งเสริมปูยเคมีให้เป็นประโยชน์แก่พืชอย่างมีประสิทธิภาพมีธาตุอาหารรอง และธาตุอาหารเสริม ลดความค้องของการของพืช
4. ส่งเสริมให้คินทรีย์ในคินโดยเฉพาะอย่างยิ่งกลุ่มที่ก่อประโยชน์กับการบำรุงคินเกิดทำงานอย่างมีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น (นูกดา สุขสวัสดิ์, 2545)

แนวคิดเกี่ยวกับการมีส่วนร่วม

ความหมายของการมีส่วนร่วม

นิรันดร์ วงศ์มิลเวตน์ (2527: 182 อ้างใน เวชี ศรีจาริญ, 2544: 16) ได้ให้ความหมาย ไว้ว่า การเกี่ยวข้องทางจิตใจและอารมณ์ของบุคคลหนึ่งสถานการณ์กลุ่มซึ่งผลของการเกี่ยวข้อง ดังกล่าวเป็นเหตุเร้าใจให้มีการกระทำให้การบรรลุจุดหมายของกลุ่มนั้นกันทั้งให้เกิดความรู้สึกร่วม รับผิดชอบกับกลุ่มดังกล่าว

กรรณิกา ชมดี (2524: 11 อ้างใน อัศวิน ศรีเทพ, 2551: 20) ให้ความหมายของการ มีส่วนร่วมไว้ว่า การมีส่วนร่วมของประชาชนหมายถึง ความร่วมมือของประชาชนไม่ว่าของปัจจุบัน บุคคล หรือกลุ่มคนที่เห็นพ้องด้องกัน และเข้าร่วมรับผิดชอบเพื่อดำเนินการพัฒนา และ เปเลี่ยนแปลงไปในทิศทางที่ต้องการ โดยกระทำผ่านกลุ่มองค์กรเพื่อให้บรรลุถึงความเปลี่ยนแปลงที่ ปัจจุบัน

นำชัย ทนุผล (2529) ได้มีแนวคิดว่า การมีส่วนร่วมเป็นกระบวนการที่ประชาชนมี อิสรภาพและความเต็มใจในการเข้าร่วม โดยมีการร่วมมือร่วมใจในการระบุปัญหาของความ ต้องการ การวางแผนและการตัดสินใจในการดำเนินกิจกรรมต่างๆ เพื่อแก้ไขปัญหาที่ตนประสบอยู่ และร่วมมือกันดำเนินกิจกรรมต่างๆ เพื่อแก้ไขปัญหาที่ตนประสบอยู่ และร่วมมือกันดำเนิน กิจกรรมเหล่านี้ให้ถูกต้องไปเพื่อประโยชน์ของชุมชน นอกจากนี้ การมีส่วนร่วมยังช่วยสร้าง ความรู้สึกผิดชอบและเป็นเจ้าของให้เกิดขึ้นกับประชาชน ทำให้การดำเนินโครงการต่างๆ ที่วางแผนไปสู่ชุมชนมาอย่างล้ำทั้งได้ และมีผลให้ประชาชนสามารถช่วยเหลือตนเองได้ในระยะยาว โดยไม่ต้องพึ่งพาความช่วยเหลือจากภาครัฐบาลหรือเอกชนต่อไป

พระราชนี้จะเห็นได้ว่า การพัฒนาอย่างมีส่วนร่วมเป็นวิธีการสำคัญอย่างหนึ่งที่มี บทบาทอย่างยิ่งในการพัฒนาประเทศ ซึ่งสามารถดำเนินการโดยใช้กระบวนการมีการพัฒนาอย่างส่วน ร่วมได้ดังนี้

1. ทำให้ประชาชนทราบถึงปัญหาที่แท้จริงของชุมชน และการมีส่วนร่วมในการแก้ไขปัญหาของตน
2. ทำให้ประชาชนจะได้มีโอกาสใช้ความสามารถของตนเองในรูปแบบของ ความคิด การตัดสินใจ และการกระทำอย่างเต็มที่และทำให้ประชาชนจะมีความรู้สึกในความเป็น เจ้าของในการแก้ไขปัญหาของชุมชน

3. ทำให้การใช้งบประมาณจากภาครัฐมีประสิทธิภาพและประสิทธิผล เพราะว่า ภาคประชาชนเป็นผู้ที่รู้ปัญหาในการพัฒนาและเป็นผู้ดำเนินการ รวมไปจนถึงตอบสนองความต้องการของภาคประชาชนได้อย่างแท้จริง

กระบวนการมีส่วนร่วม

เจมศักดิ์ ปันทอง และอคิน รพีพัฒน์ (2535 อ้างใน เปรมวดี สิทธิโกศัย, 2539: 10) ได้แบ่งขั้นตอนการมีส่วนร่วมของชุมชนออกเป็น 5 ขั้นตอนคือ

1. การมีส่วนร่วมในการศึกษาปัญหาและความต้องการที่แท้จริง ตลอดจนการจัดลำดับความสำคัญของปัญหา

2. ร่วมวิเคราะห์สาเหตุปัญหา ตลอดจนวิธีการแก้ปัญหา

3. ร่วมเดือดแนวทางและวางแผนการพัฒนาแก้ไขปัญหา

4. ร่วมกิจกรรมพัฒนาแผน

5. ร่วมในการติดตามประเมินผลงานกิจกรรมการพัฒนา

อคิน รพีพัฒน์ (2527: 49) กล่าวถึง กระบวนการมีส่วนร่วมในการพัฒนามี 5 ขั้นตอน

ขั้นตอนที่ 1 ชาวบ้านมีส่วนร่วมในการศึกษาปัญหาพิจารณาและจัดลำดับตามความสำคัญของปัญหา

ขั้นตอนที่ 2 ชาวบ้านมีส่วนร่วมในการศึกษาสาเหตุแห่งปัญหา

ขั้นตอนที่ 3 ชาวบ้านมีส่วนร่วมในการศึกษาและพิจารณาแนวทางวิธีการในการแก้ปัญหา

ขั้นตอนที่ 4 ชาวบ้านมีส่วนร่วมในการดำเนินกิจกรรมเพื่อแก้ปัญหา

ขั้นตอนที่ 5 ชาวบ้านมีส่วนร่วมในการประเมินผลกิจกรรมในการพัฒนา

บัณฑร อ่อนคำ (2533) กล่าวถึงการมีส่วนร่วมของการพัฒนา 5 ขั้น ดังนี้

ขั้นที่ 1 มีส่วนร่วมในการศึกษาปัญหาและสาเหตุของปัญหาในชุมชนตลอดจนกำหนดความต้องการของชุมชนและมีส่วนร่วมในการจัดลำดับความสำคัญของความต้องการ

ขั้นที่ 2 มีส่วนร่วมในการวางแผนพัฒนา โดยประชาชนมีส่วนร่วมกำหนดนโยบายและวัตถุประสงค์ของโครงสร้างการกำหนดวิธีการและแนวทางการดำเนินงานตลอดจนทรัพยากรและแหล่งทรัพยากรที่ใช้

ข้อที่ 3 มีส่วนร่วมในการดำเนินงานพัฒนาเป็นขั้นตอนที่ประชาชนมีส่วนร่วมในการสร้างประโยชน์โดยการสนับสนุนทรัพย์ วัสดุอุปกรณ์และแรงงานหรือเข้าร่วมบริหารงานประสานงานและดำเนินการขอความช่วยเหลือจากภายนอก

ข้อที่ 4 มีส่วนร่วมในการรับผลประโยชน์จากการพัฒนา เป็นขั้นตอนที่ประชาชน มีส่วนร่วมในการรับผลประโยชน์ที่เพียงได้จากการพัฒนาหรือการยอมรับผลประโยชน์อันเกิดจาก การพัฒนาทั้งด้านวัตถุและจิตใจ

ข้อที่ 5 มีส่วนร่วมในการประเมินผลการพัฒนา เป็นขั้นที่ประชาชนเข้าร่วม ประเมินการพัฒนาที่ได้กระทำไปนั้นสำเร็จตามวัตถุประสงค์เพียงใด

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

ถนนศรี ตะวิทย์ (2537) ได้ศึกษาองค์กรเพื่อการเกษตร : กรณีสหกรณ์การเกษตร เพื่อการตลาดสู่ภาค ชกส. สาขาเชียงใหม่ จำกัด และสหกรณ์การเกษตรสันป่าตอง จำกัด พบว่า แต่ ละองค์การมีเป้าหมายในการดำเนินงานเหมือนกัน คือ เพื่อช่วยให้เกษตรกรรมมีฐานะความเป็นอยู่ดี ขึ้นส่งเสริมให้มีพลังอำนาจในการต่อรองในหมู่เกษตรกร การดำเนินงานของทั้งสององค์การให้ ความพึงพอใจระดับกลางแก่สมาชิก

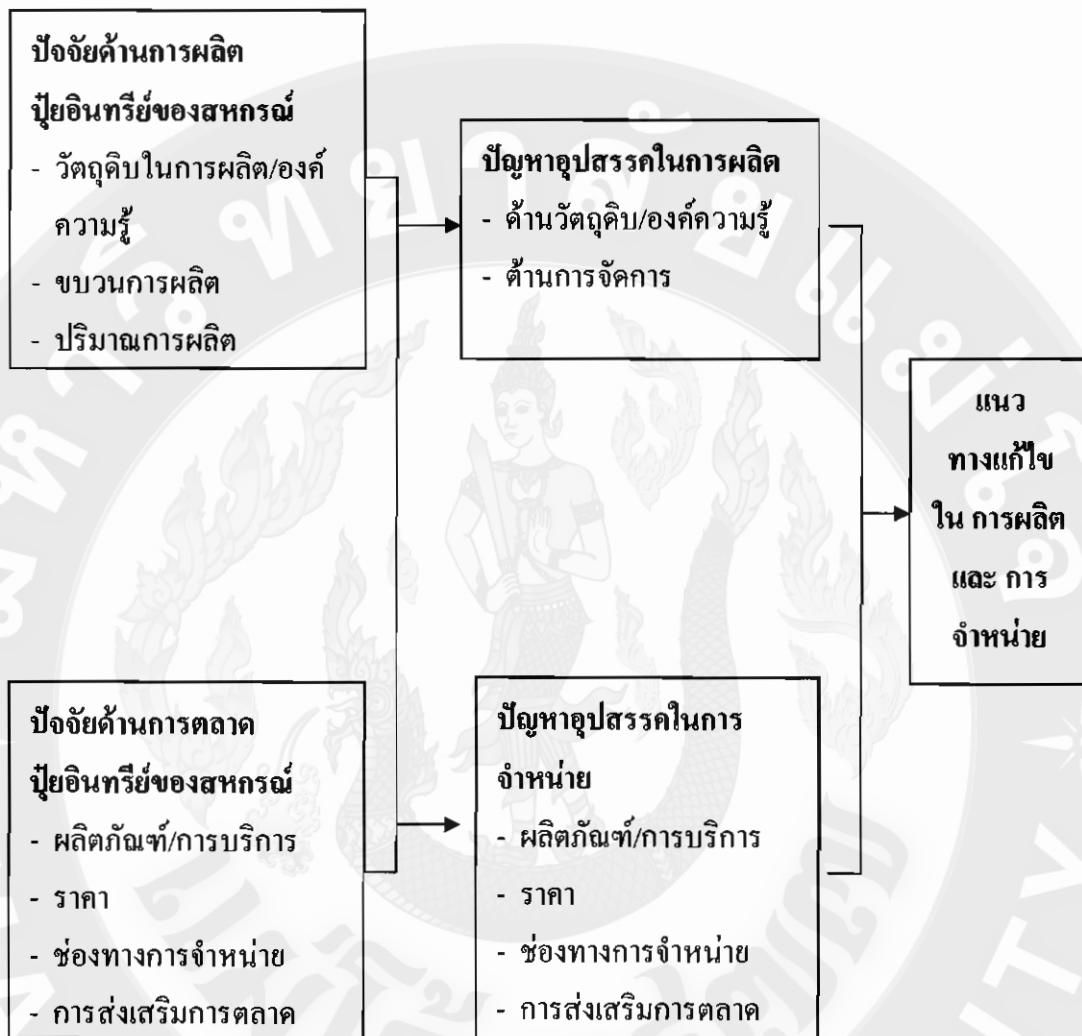
ภัมราษฎร์ จิตอ่อนพร (2552: (3)-(4)) ได้ศึกษาถึงปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการจัดการธุรกิจผลิตภัณฑ์นมของสหกรณ์โคนมหนองโพราชบุรี จำกัด (ในพระบรมราชูปถัมภ์) พบว่าปัญหานักจากกระบวนการจัดการของสหกรณ์ที่ไม่ประสบผลสำเร็จเท่าที่ควรเนื่องจาก ประสบปัญหานักจากการน้ำนมดิบตั้งแต่ การรวบรวม การเก็บรักษา การขนส่งน้ำนมดิบไปถึง การจัดสรรน้ำนมดิบเพื่อการแปรรูป ปัญหาน้ำนมดิบไม่เพียงพอต่อกำลังการผลิต ปัญหาน้ำนมดิบ สัมตลาด ความไม่เข้าใจระบบสหกรณ์ของสมาชิก การขาดการมีส่วนร่วมของสมาชิกกับสหกรณ์ และบุคลากรขาดทักษะในการบริหารจัดการที่ไม่สอดคล้องกับสภาพการเปลี่ยนแปลงของตลาด การแข่งขันกับธุรกิจขนาดใหญ่ที่มาจากการค้าต่างประเทศ (Modern trade) ส่วนแนวทางในการแก้ไข ปัญหานมสหกรณ์กรณีนมลื้นตลาดใช้กลยุทธ์ทางการตลาดในการลดราคาขายส่งหรือแฉมเพื่อเป็น ส่วนลดสำหรับตัวแทนจำหน่ายที่เป็นลูกค้าประจำ ส่วนภาวะนมขาดตลาดสหกรณ์สร้างแรงจูงใจ ให้กับสมาชิกด้วยการกำหนดเป็นผลตอบแทนเป็นทุนเรือนหุ้นให้กับสมาชิก จากสภาพปัญหาที่ เกิดขึ้นทำให้สหกรณ์ต้องสร้างกระบวนการที่เกี่ยวข้องกับการมีส่วนร่วมในการทำธุรกิจของสมาชิก มากที่สุด ตลอดจน การอบรมบุคลากรสหกรณ์ สมำเสมอในทุกรูปแบบ อีกทั้งการจำหน่ายอาหาร สัตว์ในราคายุติธรรม การประสานความร่วมมือระหว่างหน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนาบรรจุ

กับตัวและมีคุณภาพดี ต้นทุนต่ำการผลิตเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม การสร้างหลักประกันกับผู้แทนจำหน่าย การปรับปรุงและสร้างมาตรฐานบริหารที่มีทักษะที่เหมาะสม เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารงานสหกรณ์

โภมล นาคสิงห์ (2550: ง-จ) ได้ศึกษาปัจจัยส่วนผสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกซื้อปูยอินทรีย์ของเกษตรกร อ่านเอกสารปีราย จังหวัดลำปาง พบว่า เกษตรกรทุกคนรู้จักปูยอินทรีย์ และเคยซื้อปูยอินทรีย์คราค้างความเหยียบโลก ซึ่งที่สหกรณ์การเกษตรสนับปราบฯ จำกัด เกษตรกรจะซื้อในวันจันทร์-ศุกร์ครั้งละ 1 - 3 กระสอบ การตัดสินใจซื้อปูยอินทรีย์ 1 ครั้งต่อ 1 ปี เพราะทำให้ช่วยปรับปรุงสภาพดิน ในด้านปัจจัยส่วนประสมการตลาดมีผลต่อการซื้อผลิตภัณฑ์ปูยอินทรีย์แล้วโดยรวมมีความสำคัญอยู่ในระดับมาก คือด้านการจัดจำหน่าย ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ปัจจัยค่าน้ำค่า ตามลำดับ ส่วนปัจจัยด้านส่งเสริมการตลาดมีระดับความสำคัญปานกลาง ส่วนปัญหาเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อปูยอินทรีย์แล้วโดยรวมมีความสำคัญระดับปานกลาง ระดับปัญหาของปัจจัยย่อยทุกปัจจัยมีผลต่อปัญหาต่อการตัดสินใจซื้อปูยอินทรีย์มีค่าเฉลี่ยในระดับความสำคัญปานกลาง

อุดุลย์ สิทธิวงศ์ (2546: ง-จ) ได้ศึกษาถึงผลของปูยอินทรีย์และหินฟอสเฟตต่อการเจริญเติบโตผลผลิตและคุณภาพของข้าวพันธุ์ กข 10 ทำการทดลองใส่ปูยอินทรีย์ร่วมกับหินฟอสเฟตใส่ในนาข้าว พบว่าการใช้ปูยอินทรีย์ อัตรา 3,000 กิโลกรัมต่อไร่ ทำให้ได้ผลผลิตข้าวเพิ่มขึ้นมากกว่าการไม่ใส่ปูยอินทรีย์อีกทั้งทำให้คุณภาพของเมล็ดข้าว ดีขึ้นและไม่มีผลกระทบกับคุณภาพการสีเปลี่ยนแปลงแด้อย่างใด และ การใส่ปูยอินทรีย์ทำให้ดัชนีของใบเพิ่มขึ้น อีกทั้งในดินจะมีปริมาณอินทรีย์ต่ำสูงซึ่งช่วยปรับปรุงคุณสมบัติทางเคมี กายภาพ ชีวภาพ ของดินดีขึ้น โดยทำให้อุณภูมิของดินเก้าอี้ตัวกัน การระบายน้ำอากาศของดินเพิ่มขึ้น ระบบ rakพืชแพรกระจายออกกว้างมากกว่าปกติ เมื่อจากการใส่ปูยอินทรีย์เป็นการเพิ่มธาตุอาหารแก่ดิน โดยตรง และยังมีชาตุอาหารรอง อาหารเสริมสำหรับข้าวในการเจริญเติบโต การใส่ปูยอินทรีย์ร่วมกับปูยเคมี ปูยอินทรีย์จะเป็นตัวเพิ่มประสิทธิภาพของปูยเคมีให้เกิดประโยชน์สูงสุด ตลอดจนเป็นการเพิ่มแหล่งที่อยู่อาศัยและอาหารของจุลินทรีย์ทำให้จุลินทรีย์มีปริมาณเพิ่มมากขึ้น อันก่อให้เกิดกิจกรรมต่าง ๆ ของจุลินทรีย์ที่เป็นประโยชน์ต่อดิน

กรอบแนวคิดในการวิจัย



ภาพ 1 กรอบแนวคิดในการวิจัย

บทที่ 3

วิธีการดำเนินการวิจัย

ในการศึกษาครั้งนี้ เป็นการศึกษาเรื่อง ปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิต และจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสนับปราบ จำกัด อำเภอ สนับปราบ จังหวัด ลำปาง

สถานที่ดำเนินการวิจัย

พื้นที่ในการศึกษาครั้งนี้ คือ ตำบลสนับปราบ ตำบลนาယง ตำบลสมัย และ ตำบลเม่กัวะ อำเภอสนับปราบ จังหวัด ลำปาง

ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

การศึกษาครั้งนี้ได้ดำเนินการศึกษาเฉพาะสมาชิกสหกรณ์การเกษตรสนับปราบ จำกัด อำเภอสนับปราบ จังหวัด ลำปาง จำนวนกลุ่มสมาชิก 42 กลุ่ม (มีสมาชิกรวม 4,178 คน) โดยเลือกกลุ่มตัวอย่างแบบเจาะจง ซึ่งแบ่งออกเป็น 2 ประเภท ได้แก่

1. ประธานกลุ่มผู้ใช้ปุ๋ยอินทรีย์อย่างค่อนเนื่อง กลุ่มละ 1 คน จำนวน 22 คน
2. ประธานกลุ่มที่ไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ กลุ่มละ 1 คน จำนวน 20 คน รวมทั้งสิ้น 42 คน

ตาราง 1 จำนวนประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

ตำบล	หมู่บ้าน	ประชากร	กลุ่มตัวอย่าง : ประธานกลุ่ม	
			ผู้ใช้ปุ๋ย	ผู้ที่ไม่ใช้ปุ๋ย
สนับปราบ	กลุ่ม 6 บ้านหล่าบช่องปู	118	-	1
	กลุ่ม 7 บ้านหล่าบ	168	1	-
	กลุ่ม 8 บ้านสนับปราบ	119	1	-
	กลุ่ม 9 บ้านวังพร้าว	144	-	1

ตาราง 1 (ต่อ)

ตำบล	หมู่บ้าน	ประชากร	กลุ่มตัวอย่าง : ประชาชนกลุ่ม	
			ผู้ใช้ปุ๋ย	ผู้ที่ไม่ใช้ปุ๋ย
	กลุ่ม 10 บ้านวัฒนา	78	-	1
	กลุ่ม 11 บ้านทุ่ง	119	-	1
	กลุ่ม 19 บ้านแพะ	118	1	-
	กลุ่ม 23 บ้านหล่าขาย	112	-	1
	กลุ่ม 24 บ้านสนปราบ	94	-	1
	กลุ่ม 25 บ้านทุ่ง	139	-	1
	กลุ่ม 26 บ้านวัฒนา	49	1	-
	กลุ่ม 30 บ้านทุ่ง	126	-	1
	กลุ่ม 31 บ้านทุ่ง	127	-	1
	กลุ่ม 32 บ้านหล่าขายซองปู	74	1	-
	กลุ่ม 40 บ้านสนเรียง	122	1	-
นายาง	กลุ่ม 1 บ้านนายาง	117	1	-
	กลุ่ม 2 บ้านหนองวัวแดง	98	-	1
	กลุ่ม 15 บ้านนาปราบ	68	1	-
	กลุ่ม 18 บ้านกัด, คง, ไร่	134	-	1
	กลุ่ม 27 บ้านนาไม้แดง	70	1	-
	กลุ่ม 35 บ้านแก่น	96	1	-
แม่กัวะ	กลุ่ม 3 บ้านแม่กัวะ	60	1	-
	กลุ่ม 4 บ้านปงก้า	57	-	1
	กลุ่ม 5 บ้านวังขาว	79	1	-
	กลุ่ม 17 บ้านอ้อ	71	1	-
	กลุ่ม 22 บ้านแม่กัวะ	91	1	-
	กลุ่ม 29 บ้านแม่กัวะ	61	-	1
	กลุ่ม 33 บ้านสันบุญเรียง	92	1	-

ตาราง 1 (ต่อ)

ตำบล	หมู่บ้าน	ประชากร	กลุ่มตัวอย่าง : ประธานกลุ่ม	
			ผู้ใช้ปุ๋ย	ผู้ที่ไม่ใช้ปุ๋ย
สมัย	กลุ่ม 36 บ้านแม่กัวะ	65	1	-
	กลุ่ม 37 บ้านแม่กัวะ	46	-	1
	กลุ่ม 38 บ้านวังยา	44	1	-
	กลุ่ม 42 บ้านอ้อ	62	1	-
	กลุ่ม 12 บ้านสมัย	106	1	-
	กลุ่ม 13 บ้านน้ำหลง	136	1	-
	กลุ่ม 14 บ้านจัว	126	-	1
	กลุ่ม 16 บ้านอุมลอง	142	1	-
	กลุ่ม 20 บ้านจัว	97	-	1
	กลุ่ม 21 บ้านสมัยชัย	94	-	1
	กลุ่ม 28 บ้านจัว	141	-	1
	กลุ่ม 34 บ้านสมัย	80	-	1
	กลุ่ม 39 บ้านจัว	128	1	-
	กลุ่ม 41 บ้านสมัยเด่น	110	-	1
รวม		4,178	22	20

เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูล

การศึกษาครั้งนี้ เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพผู้ศึกษาได้กำหนดเครื่องมือให้ครอบคลุม กับขอบเขตการศึกษาที่ระบุไว้ โดยเครื่องมีจะนำมาร่วมรวมข้อมูลได้แก่

1. การจัดเวทีประชุมระดมความคิดเห็น จากกลุ่มตัวอย่างทั้ง 2 ประเภท ประกอบด้วยผู้ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ จำนวน 20 คน ผู้ไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ จำนวน 22 คน รวมเป็น 42 คน และใช้ SWOT Analysis ในการวิเคราะห์หาจุดอ่อน จุดแข็ง อุปสรรค และโอกาสในการผลิตและจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสวนป่าบาน จำกัด

2. การประชุมกลุ่มย่อย (focus group) โดยแบ่งกลุ่มย่อย เป็นผู้ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของ สหกรณ์ฯ จำนวน 10 คน และไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ จำนวน 10 คน รวมเป็น 20 คน เพื่อให้

ได้ปัญหา และแนวทางแก้ไข การผลิตและการจำหน่ายการใช้และไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ ของสหกรณ์ การเกษตรสนับปรง จำกัด

การรวบรวมข้อมูล

1. ข้อมูลขั้นปฐมภูมิ (primary data) เป็นการเก็บรวบรวมข้อมูลจากการจัดทำที่โดยใช้วิธี SWOT Analysis มีประเด็นในการศึกษา

1.1 ปัญหาด้านการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ เช่น วัตถุคิดในการผลิต ขนาดการผลิต/องค์ความรู้ ปริมาณการผลิต

1.2 ปัญหาด้านการตลาด เช่น ผลิตภัณฑ์/การบริการ ราคา ช่องทางการจัดจำหน่าย การส่งเสริมการตลาด

จากการรวบรวมประเด็นปัญหา อุปสรรค ข้อเสนอแนะ และแนวทางแก้ไขที่เกิดขึ้นและนำข้อมูลที่ได้จากการประชุมกลุ่มย่อย (focus group) มาสรุปให้ได้ข้อมูลที่ชัดเจน รวบรวมจัดเป็นหมวดหมู่เพื่อหาแนวทางแก้ไขปัญหาให้เหมาะสมต่อไป

2. ข้อมูลทุติยภูมิ (secondary data) ข้อมูลที่ได้จากการรวบรวมบทความทุกข์ และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง ได้แก่ สิ่งพิมพ์ เอกสารที่เกี่ยวข้องจากภาครัฐ ภาคเอกชน ข้อมูลเผยแพร่ผ่านระบบอินเตอร์เน็ต คำราที่เผยแพร่ข้อมูล และงานวิจัยต่าง ๆ

การวิเคราะห์ข้อมูล

ในการศึกษาปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสนับปรง จำกัด จะทำการวิเคราะห์ข้อมูลที่รวบรวมได้จากแหล่งต่าง ๆ นำมาดำเนินการวิเคราะห์ตามขั้นตอนดังต่อไปนี้

1. ทำการสังเคราะห์ข้อมูลจากการทำเวทีระดมความคิดเห็น โดยวิธีการ SWOT Analysis และข้อมูลจากการประชุมกลุ่มย่อย (focus group) เพื่อหาจุดอ่อน จุดแข็ง อุปสรรค โอกาส และแนวทางแก้ไขในการผลิตและจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสนับปรง จำกัด

2. การวิเคราะห์เชิงพรรณนา (descriptive method) เป็นข้อมูลที่รวบรวมได้มาซึ่ง ปัญหาด้านการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ปัญหาด้านการตลาดปุ๋ยอินทรีย์ เพื่อให้เห็นกระบวนการผลิตและการตลาด ซึ่งแต่ละขั้นตอนจะเกิดปัญหาต่าง ๆ ที่จะต้องหาแนวทางแก้ไขให้สอดคล้องกับวิธีการในขั้นตอนต่อไปตามที่ได้จากการประชุมกลุ่มย่อย

บทที่ 4

ผลการศึกษา

การศึกษาปัญหาและ แนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและจัดจำหน่ายปุ่ยอินทรีย์ ของสหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาการผลิตและ จัดจำหน่ายรวมทั้ง ศึกษา แนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและจัดจำหน่ายปุ่ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด จากการจัดทำ SWOT Analysis และการประชุมกลุ่ม ย่อย (focus group) ระหว่างประธานกลุ่ม ผู้ใช้ปุ่ยอินทรีย์อย่างต่อเนื่อง และผู้ที่ไม่ใช้ปุ่ยอินทรีย์

ในการประชุมดังกล่าวผู้จัดการสหกรณ์ได้นำเสนอ สภาพปัญหาต่าง ๆ ใน การผลิต และจัดจำหน่ายปุ่ยอินทรีย์ของสหกรณ์ในรอบปีบัญชีสหกรณ์ 2552/2553 ซึ่งมียอดจำหน่ายต่ำ ต้นทุนการผลิตสูงและปัญหาความไม่มั่นใจ จากการใช้ปุ่ยอินทรีย์ ตลอดจนปัญหาการจำหน่าย การ ส่งมอบผลิตภัณฑ์ที่ล่าช้า การขาดการส่งเสริมการตลาด อย่างไรก็ตามสหกรณ์ฯ ได้นำหลักการ และ วิธีการสหกรณ์ฯ เข้ามาใช้เพื่อแก้ไขปัญหา เพื่อให้เกิดแนวทางและรูปแบบในการผลิตและการจำหน่าย ปุ่ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ

ดังนั้น ผลที่ได้จากการรวบรวมข้อมูลและวิเคราะห์ข้อมูลสามารถสรุปเป็น 3 ส่วน ดังนี้

ส่วนที่ 1 การผลิต และ การจัดจำหน่ายปุ่ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด

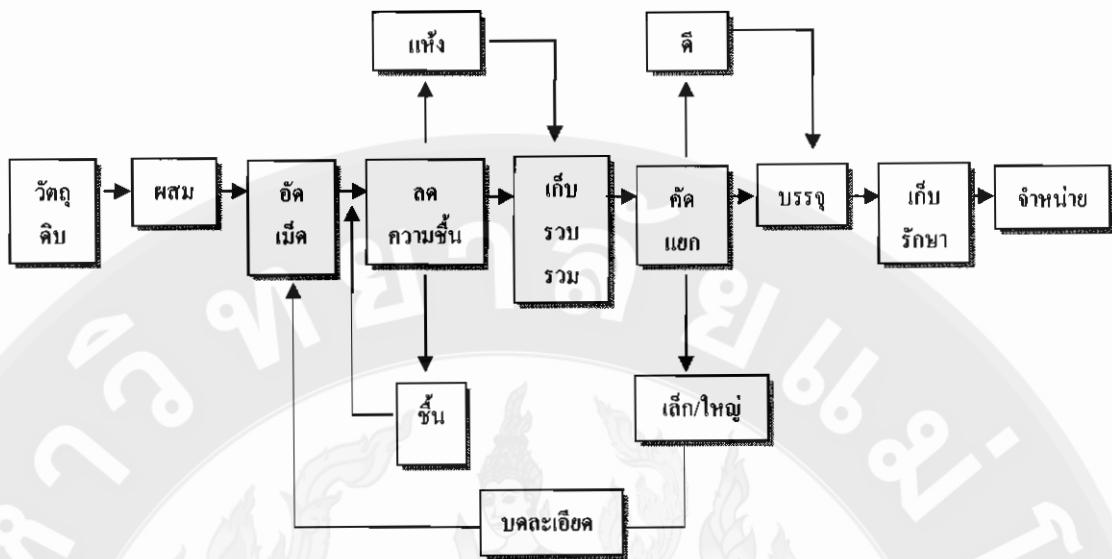
ส่วนที่ 2 จุดอ่อน จุดแข็ง ปัญหา อุปสรรค โอกาสของการผลิตและการจัดจำหน่ายปุ่ยอินทรีย์

ส่วนที่ 3 ปัญหา และแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและการจำหน่าย

ส่วนที่ 1 การผลิต และ การจัดจำหน่ายปุ่ยอินทรีย์ของ
สหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด

ด้านการผลิต

1. ขบวนการผลิตของสหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด ใน การผลิตปุ่ยอินทรีย์ เป็นการผลิตปุ่ยอินทรีย์แบบอัดเม็ด ทำให้สามารถสูญเสียปุ่ยเกิดความสูญเสียในขณะหัว่านปุ่ย ซึ่งมี ข้อด้อยของการผลิตตามรายละเอียดดังภาพ 2



ภาค 2 ขบวนการผลิตปูยอินทรี

หมายเหตุ

จากขั้นตอนที่จะมาลงใน SWOT Analysis

จากภาค 2 มีรายละเอียดของขั้นตอนในกระบวนการผลิตปูยอินทรีของ สถาบัน
การเกษตรสหป่าบ้าน จำกัด ดังนี้

1.1 ผสมวัตถุคิบในการผลิตซึ่งประกอบด้วย ชี๊ดความคงคละเอียด ชี๊วหมัก บดคละเอียด ปูนโคลไมท์ ปูยเคลมีสูตร 21-0-0 และชี๊เด็กแกลบ น้ำหนักร่วม 1,100 กิโลกรัม ผสมให้เข้ากันโดยใช้แรงงานคน 3 คนในการดำเนินงาน ซึ่งวัตถุคิบที่ใช้ผลิต ทำการผสมครั้งละ 500 กิโลกรัม โดยนำเข้าห้องความคงคละเอียดอัตรา 200 กิโลกรัม ชี๊วหมักบดคละเอียดอัตรา 200 กิโลกรัม ปูยเคลมีสูตร 21-0-0 อัตรา 50 กิโลกรัม ปูนโคลไมท์ อัตรา 50 กิโลกรัม และชี๊เด็กแกลบ อัตรา 500 กิโลกรัม ผสมเข้าด้วยกัน ลักษณะคล้ายกับการผสมปูน เมื่อวัตถุคิบผสมเข้ากันดีแล้ว แรงงาน 1 คน จะเป็นคนตักวัตถุคิบเข้าสู่สายพานลำเลียงไปสู่เครื่องปั้นเม็ดปูย

1.2 ลำเลียงวัตถุคิบที่ผสมแล้วเข้าสู่เครื่องอัดเม็ดปูยอินทรี ความเร็วรองเริ่มต้นอยู่ 38 รอบ หมุน ขึ้นรูปเม็ดปูยที่มาจากการพัฒนา ลำเลียงส่งต่องานหมุน ใช้เวลาปั้นหมุนรอบตัวเอง ปั้นปืนเม็ดปูย นาน ประมาณ 30 นาที และระหว่างการปั้นเม็ดปูยจะต้องน้ำเป็นผอย ละเอียดใส่ปูยที่อยู่ในงานเพื่อให้เกิดการจับตัวกันเป็นเม็ด หลังจากที่เม็ดปูยเริ่มจับตัวกันเป็นเม็ด และมีขนาดตามที่ต้องการคือมีเส้นผ่าศูนย์กลางประมาณ 4.00 มิลลิเมตร แรงงานที่ประจำหน้าเครื่องปั้นเม็ดปูยทำการตักปูยออก แล้วแรงงานคนที่ 3 จะเป็นคนลำเลียงเม็ดปูยที่ได้ไปภาคเดด ลดความชื้น

1.3 ขั้นตอนระหว่างการลดความชื้นแรงงานคนที่ 4 ทำหน้าที่เกลี่ยปูยที่รอดเข็นนำมากองไว้ เพื่อรอภาคแครดโดยจะเกลี่ยบาง ๆ และถอยกลับปูยที่ภาคแครดอยู่แล้วลดความชื้นให้แสงแดดส่องได้ทั่วถึงทำให้มีค่าปูยที่ภาคแครดมีความชื้นลดลงอย่างรวดเร็ว โดยใช้เวลาในการภาคแครดประมาณ 5-6 ชั่วโมง เม็ดปูยจะแข็งเป็นเม็ด ๆ

1.4 การเก็บรวบรวมเพื่อรอการคัดแยก ปูยที่แห้งดีแล้วจะนำมาเก็บใส่กระสอบเพื่อรอการคัดแยก ส่วนปูยที่ยังคงความชื้นอยู่จะกองรวมกัน มีวัสดุปักกลุ่มเพื่อป้องกันน้ำฝน แล้วทำการตากในวันถัดไป

1.5 ปูยที่แห้งดีแล้วมีมีปริมาณมากพอ ต้องทำการร่อนผ่านเครื่องร่อนแบบตระแกรง ลักษณะการทำงานของตระแกรงจะเป็นลักษณะเคลื่อนที่ไปข้างหน้า และถอยกลับ เม็ดปูยที่มีขนาดเล็กจะหลุดผ่าน ตระแกรง ส่วนเม็ดที่ขนาดใหญ่จะอยู่บนตระแกรง เม็ดปูยที่มีขนาดตามความต้องการจะไหลลงสู่กระสอบ และถูกบรรจุเป็นบรรจุภัณฑ์ทันทีโดยชั่วหน้า กะสอบละ 50 กิโลกรัม ในขั้นตอนการคัดแยกใน 1 วัน จะสามารถคัดแยกปูยอินทรีย์ได้ 80 กะสอบ หรือคิดเป็นหน้าหานักที่ 4,000 กิโลกรัม ใช้แรงงานทั้งหมด 4 คน

1.6 การบรรจุกระสอบ ใช้พลาสติกรองภายในกระสอบปูยเพื่อป้องกันความชื้นและป้องกันความเสียหายจากจัดเก็บ โดยจะบรรจุกระสอบละ 50 กิโลกรัม

1.7 เมื่อบรรจุเป็นบรรจุภัณฑ์เรียบร้อยจะถูกเก็บเพื่อรอการจำหน่าย ในโภดังสินค้าของสหกรณ์ฯ ส่วนเม็ดปูยที่มีขนาดเล็ก และใหญ่เกินไปจะถูกนำไปหักล้างน้ำด้วยอุปกรณ์เพื่อเข้าสู่กระบวนการปั้นเม็ดต่อไป

2. วัตถุดินในการผลิตและองค์ความรู้ของสหกรณ์การเกษตรสวนป่าวน จำกัด ในการผลิตปูยอินทรีย์ สหกรณ์ฯ มีการผลิตปูยเป็นครั้งแรกในปีบัญชีสหกรณ์ปี 2553 โดยปีบัญชีของสหกรณ์เริ่มต้นวันที่ 1 กรกฎาคม 2552 และสิ้นสุด วันที่ 30 มิถุนายน 2553 สำหรับการผลิตปูยอินทรีย์เริ่มผลิตครั้งแรกเดือน มกราคม 2553 และเริ่มจำหน่ายให้กับสมาชิกในเดือนพฤษภาคม 2553 ด้านองค์ความรู้การผลิตและวัตถุดินในการผลิต สหกรณ์ฯ ได้ทำการศึกษาดูงานและฝึกอบรมจากสหกรณ์การเกษตรคงสามัคคี จำกัด รวมทั้งจัดซื้อวัตถุดินจากสหกรณ์การเกษตรคงสามัคคี จำกัด จังหวัดนครราชสีมาเช่นเดียวกัน

ในการผลิตปูยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ ใช้วัตถุดินที่เป็นส่วนผสมหลักในการผลิตคือ ปูดี้ค้างคาวหมักบดละเอียด ปูดี้วัวหมักบดละเอียด ปูนโคลาไมท์ ปูยเคมีสูตร 21-0-0 และปูดี้ถ่านแกลบ อัตราการผสมของส่วนผสมวัตถุดิน รวมหน้าหานัก 1,100 กิโลกรัม สามารถผลิตเป็นปูยอินทรีย์ได้ 1,000 กิโลกรัมดังนี้

1. ชี้ก้างความคละอียค จำนวน 400 กิโลกรัม
2. ชี้วัวหมักคละอียค จำนวน 400 กิโลกรัม
3. ปูนโคลาไมท์ จำนวน 100 กิโลกรัม
4. ปูย Kemiseuth 21-0-0 จำนวน 100 กิโลกรัม
5. ชี้ถ้าแกลบ จำนวน 100 กิโลกรัม

3. ต้นทุนและปริมาณการผลิตปูยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสนปราบ จำกัด การผลิตในปีบัญชีสหกรณ์ ปี 2553

การผลิตในปีบัญชีสหกรณ์ ปี 2553 ใช้วัตถุคิบในการผลิตทั้งหมดรวม 74,200.00 กิโลกรัม ต้นทุนต้านวัตถุคิบรวม 288,926.22 บาท ต้นทุนค่าแรงงานและอื่น ๆ รวม 147,625.01 บาท รวมเป็นต้นทุนทั้งสิ้น 436,551.23 บาท สามารถผลิตปูยได้ 65,450 กิโลกรัม จำนวน 1,309 กระสอบ ต้นทุนการผลิต เฉลี่ยกระสอบละ 333.46บาท รายละอึดตามตาราง 2-4

ตาราง 2 ปริมาณ ราคา มูลค่า วัตถุคิบ และต้นทุนการผลิตอื่น ๆ ใน การผลิตปูยในปีสหกรณ์ ปี 2553

รายการ	ปริมาณ	ราคา/หน่วย	มูลค่า
วัตถุคิบ	74,200.00	220.72	288,926.22
ชี้ก้างความคละอียค	27,050.00	36.45	125,782.50
ชี้วัวหมักคละอียค	26,750.00	36.05	68,212.50
ปูนโคลาไมท์	3,200.00	4.30	6,560.00
ปูย Kemiseuth 21-0-0	6,650.00	8.96	58,750.00
ชี้ถ้าแกลบ	6,650.00	8.96	6,395.00
สารปรับปรุงคิบ	3,750.00	5.05	21,000.00
ปุ๋ยสูตร 0-0-60	150.00	0.20	101.72
肖ร์โมนน้ำ ขาว			1,215.00
ค่าแรงงาน	คน	ค่าจ้าง บาท/วัน	วันทำงาน
คนงาน	4.00	180.00	57.00
ผู้ควบคุม	1.00	200.00	57.00
ค่าขนส่ง	1,309.00	34.34	44,954.00
ค่ารถสอง	1,309.00	14.00	18,326.00

ตาราง 2 (ต่อ)

รายการ	ปริมาณ	ราคา/หน่วย	มูลค่า
ค่าใช้จ่ายอื่นๆ	1,309.00	1.94	2,536.86
ค่าเสื่อมราคา	1,309.00	23.29	30,493.15
รวมค่านิรันดร์ทุนการผลิต			436,511.23
ปริมาณการผลิต	1,309.00		
ต้นทุนการผลิตเฉลี่ยต่อกระสอบ (50 กก.)		333.46	
วัตถุดิน		220.72	
ค่าน้ำส่าง		34.35	
ค่าแรงงาน		39.17	
ค่ากระแสฟาร์ม		14.00	
ค่าเสื่อมราคา		23.29	
ค่าใช้จ่ายอื่นๆ		1.94	

หมายเหตุ จากการคำนวณ

ตาราง 3 ปริมาณ ราคา และแหล่งที่จัดซื้อวัตถุดินที่ใช้ผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ปี 2553

(หน่วย : บาท)

ประเภทวัตถุดิน	ปริมาณ (กิโลกรัม)	ราคา (บาท)	แหล่งที่จัดซื้อ
ชีตังคาวบคละเอี้ยด	27,050.00	125,782.50	สหกรณ์ฯ คงสามัคคี จำกัด จ.นครราชสีมา
ชีวะหมักบคละเอี้ยด	26,750.00	68,212.50	สหกรณ์ฯ คงสามัคคี จำกัด จ.นครราชสีมา
ปุ๋ยเคมีสูตร 21-0-0	6,650.00	58,750.00	สหกรณ์ฯ คงสามัคคี จำกัด จ.นครราชสีมา
โถโลไมท์	3,200.00	6,560.00	สหกรณ์ฯ คงสามัคคี จำกัด จ.นครราชสีมา
ชีต้าแกลบ	6,650.00	6,395.50	สหกรณ์ฯ คงสามัคคี จำกัด จ.นครราชสีมา
สารปรับปรุงดิน	3,750.00	21,000.00	สหกรณ์ฯ สนปราน จำกัด
ปุ๋ยเคมีสูตร 0-0-6	150.00	1,010.72	สหกรณ์ฯ สนปราน จำกัด
ธอร์โนน้ำ 6 ขวด	-	1,215.00	สหกรณ์ฯ สนปราน จำกัด
รวม	74,200.00	288,926.22	

หมายเหตุ จากการคำนวณ

ตาราง 4 ค่าเสื่อมราคา ค่าแรงงาน ค่าขนส่ง และค่าใช้จ่ายอื่นๆ เคลี่ยต่อประสบปี 2553

(หน่วย : บาท)

รายการ	จำนวนเงิน (บาท)	ราคารถลี่ย์/ประสบ
ค่าขนส่ง	44,954.00	34.34
ค่าแรงงานผลิตปุ๋ย	51,275.00	39.17
ค่าประสบ 1,309 ใบ	18,326.00	14.00
ค่าใช้จ่ายอื่นๆ	2,536.86	1.94
ค่าเสื่อมราคา	30,493.15	23.29
รวม	147,585.01	112.74

หมายเหตุ จากการคำนวณ

การผลิตในปีบัญชีสหกรณ์ปี 2553 นี้ใช้วัตถุคิบิทั้งหมด น้ำหนักรวม 74,200 กิโลกรัม ต้นทุนค่าวัตถุคิบิ จำนวน 288,926.22 บาท สามารถแยกวัตถุคิบิ ที่ใช้ผลิตดังนี้ จี้ก้างความคงคละเอียง น้ำหนัก 27,050 กิโลกรัม ราคา 125,782.50 บาท จี้วัวหมักบดلةเอียง น้ำหนัก 26,750 กิโลกรัม ราคา 68,212.50 บาท ปุ๋ยเคมีสูตร 21-0-0 น้ำหนัก 6,650 กิโลกรัมราคา 58,750 บาท ปุ๋นโคลาโน่ น้ำหนัก 3,200 กิโลกรัม ราคา 6,560 บาท จี้เล้าแกลน 6,650 กิโลกรัมราคา 6,395.50 บาท สารปรับปรุงสภาพดินดิน น้ำหนัก 3,750 กิโลกรัม ราคา 21,000 บาท ปุ๋ยเคมีสูตร 0-0-60 น้ำหนัก 150 กิโลกรัม ราคา 1,010.72 บาท ชอร์โนนชนิดน้ำขนาด 250 มิลลิลิตร จำนวน 6 ขวด ราคา 1,215 บาท ผลิตปุ๋ย อินทรีย์ได้ 65,450 กิโลกรัมจำนวน 1,309 ประสบ มีต้นทุนค่าวัตถุคิบิในการผลิต 288,926.22 บาท ส่วนต้นทุนการผลิตอื่นๆ เช่น ค่าขนส่งจำนวน 44,954 บาท ค่าแรงงาน 51,275 บาท ค่าประสบ จำนวน 1,309 ใบราคา 18,326 บาท และค่าใช้จ่ายอื่นๆ 2,536.86 บาท ค่าเสื่อมราคา 30,493.15 บาท รวม ค่าแรงงาน ค่าขนส่ง ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ในการผลิตปุ๋ย 147,585.01 บาท เคลี่ยประสบละ 112.74

ดังนั้น ต้นทุนการผลิตปุ๋ย 1,309 ประสบ ละ 50 กิโลกรัม น้ำหนักรวม 65,450 กิโลกรัม ต้นทุนการผลิตรวม ค่าวัตถุคิบิ ค่าแรงงาน ค่าขนส่ง ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่นๆ เคลี่ยประสบละ 333.46 บาท

ปี 2553 เริ่มผลิตในเดือน มกราคม จำนวนที่ผลิตปุ๋ยอินทรีย์ จากเดือน มกราคม – มีนาคม ผลิตได้จำนวน 69,450 กิโลกรัม น้ำหนัก ค่าการผลิต 436,511.23 บาท คิดเป็นจำนวน 1,309

ตรวจสอบต้นทุนการผลิตรวมค่าวัสดุคงเหลือ ค่าขนส่ง ค่าแรงงาน ค่าตรวจสอบ ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เนื่องจากตรวจสอบรวม 333.46 บาท แยกเป็นต้นทุนประเภทต่างๆ ดังนี้

ค่าวัสดุคงเหลือ	จำนวน 220.72 บาท	คิดเป็นร้อยละ 66.02
ค่าขนส่ง	จำนวน 34.34 บาท	คิดเป็นร้อยละ 10.30
ค่าแรงงาน	จำนวน 39.17 บาท	คิดเป็นร้อยละ 11.75
ค่าตรวจสอบ	จำนวน 14.00 บาท	คิดเป็นร้อยละ 4.20
ค่าเสื่อมราคา	จำนวน 23.29 บาท	คิดเป็นร้อยละ 6.98
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	จำนวน 1.94 บาท	คิดเป็นร้อยละ 0.58

ดังนั้นต้นทุนที่มีราคาแพงที่สุดต่อตรวจสอบคือ ค่าวัสดุคงเหลือ คิดเป็นร้อยละ 66.02 รองลงมาเป็นค่าแรงงาน ค่าขนส่ง ค่าเสื่อมราคา ค่าตรวจสอบ และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เพราะการผลิตปูย อินทรีย์ของสหกรณ์ดำเนินการผลิตเป็นครั้งแรก ต้องซื้อวัสดุคงเหลือในการผลิตย่อนมีต้นทุนที่สูง เพราะยังไม่ทราบแหล่งวัสดุคงเหลือที่มีต้นทุนต่ำ และต้องเสียค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับการค่าขนส่ง ส่วนค่าแรงงาน สหกรณ์ยังขาดความชำนาญในการผลิตต้องจ้างแรงงานมาผลิตและฝึกให้เกิดความชำนาญ ค่าตรวจสอบเป็นตรวจสอบที่มีการทำสัญญาลักษณ์ ตราสหกรณ์สอบปราบและต้องสั่งพร้อมกับวัสดุคงเหลือ เครื่องจักรเพื่อให้ทันต่อการผลิต ส่วนค่าเสื่อมราคานั้นเป็นค่าใช้จ่ายคงที่ของสหกรณ์ต้องคิดค่าเสื่อม รปี ในแรกคิดค่าเสื่อมราคาเครื่องจักรครึ่งหนึ่งของค่าเสื่อมราคากอง凸 แต่ละปี และค่าใช้จ่ายอื่นๆ เป็นค่าใช้จ่ายเบ็ดเตล็ดของการผลิตปูย อินทรีย์ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายที่ต่ำมาก

การผลิตในปีบัญชีสหกรณ์ ปี 2554 สหกรณ์ฯ เริ่มเปลี่ยนวัสดุคงเหลือในการผลิตปูย อินทรีย์จากโคลไม้ที่มีเปลี่ยนเป็นชีโวไลท์แทน เนื่องจากชีโวไลท์มีจำหน่ายในจังหวัดลำปางและมีราคาถูก โดยสหกรณ์ซื้อมาในราคากิโลกรัมละ 1 บาท พร้อมส่งถึงสหกรณ์ ส่วนขี้วัวหมักคละเอียดก็ได้เปลี่ยนแหล่งซื้อใหม่ที่มาจากกลุ่มวิสาหกิจชุมชนเวียงตลาด จังหวัดลำปาง ราคาวัสดุคงเหลือพร้อมส่งถึงสหกรณ์ในราคากิโลกรัมละ 3 บาทซึ่งเป็นราคาน้ำที่แพงกว่ากับขี้วัวหมักคละเอียดของสหกรณ์ การเกษตรคงสามารถจัดจ้างหัวคนครรภ์สืบมาแต่ไม่มีค่าขนส่งเมื่อเทียบราคาก่อต่อหน่วยจะมีราคาที่ใกล้เคียง

การผลิตในปีบัญชีสหกรณ์ ปี 2554 ใช้วัสดุคงเหลือในการผลิตทั้งหมดรวม 30,760.00 กิโลกรัม ต้นทุนค่าน้ำวัสดุคงเหลือรวม 111,091.67 บาท ต้นทุนค่าแรงงานและอื่นๆ รวม 113,546.00 บาท รวมเป็นต้นทุนทั้งสิ้น 224,637.67 บาท สามารถผลิตปูยได้ 30,100 กิโลกรัม จำนวน 602 ตรวจสอบต้นทุนการผลิต เนื่องจากตรวจสอบรวม 373.16 บาท รายละเอียดตามตาราง 5-7

ตาราง 5 ปริมาณ ราคา และมูลค่าวัตถุดิบ และต้นทุนการผลิตอื่น ๆ ในการผลิตปุ๋ยในปีบัญชีปี 2554

รายการ	ปริมาณ	ราคา/อัตรา	มูลค่า
วัตถุดิบ			
ขี้ค้างคาวคละເອີ້ນ	30,760.00	184.53	111,091.67
ขี้วัวหมักคลະເລື້ອດ	10,500.00	34.13	52,500.00
ญี่วนหมักคลະເລື້ອດ	11,000.00	35.76	33,000.00
ญี่วนໂຕໄຕໄມ໌			
ญี่ຍເຄນີສູງ 21-0-0	3,020.00	9.82	16,858.97
ญື່ເດົກແກລນ	1,525.00	4.96	762.50
สารปรับน้ำประปา	50.00	0.16	280.00
ญື່ສູງ 0-0-60	30.00	0.10	202.20
ဆອຣີມອິນນໍາ 6 ຂວດ			345.00
ຊີໂໄໄລທ໌	4,578.00	14.90	4,578.00
ຜົນເກົ້າແພລນ	57.00	0.17	2,565.00
ค่าแรงงาน	คน	ค่าจ้าง บาท/วัน	วันทำงาน
คนงาน	4.00	200.00	45.00
ผู้ควบคุม	1.00	200.00	45.00
ค่าขนส่ง	602.00	-	-
ค่ากระแสไฟฟ้า	602.00	14.00	8,428.00
ค่าใช้จ่ายอื่นๆ	602.00	7.24	4,358.00
ค่าเสื่อมราคา	602.00	116.28	70,000.00
รวมต้นทุนการผลิต			224,637.67
ปริมาณการผลิต	602.00		
ต้นทุนการผลิตเฉลี่ยต่อ กระสอบ		373.16	
วัตถุดิบ		184.54	
ค่าขนส่ง		-	
ค่าแรงงาน		51.10	
ค่ากระแสไฟฟ้า		14.00	
ค่าเสื่อมราคา		116.28	
ค่าใช้จ่ายอื่นๆ		7.24	

ตาราง 6 ปริมาณ ราคา และแหล่งที่จัดซื้อวัสดุคิบที่ใช้ผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ปี 2554

(หน่วย : บาท)

ประเภทวัสดุคิบ	ปริมาณ (กิโลกรัม)	ราคา (บาท)	แหล่งที่จัดซื้อ
ปี๊ค้างคาวนคละเอี้ยด	10,500.00	52,500.00	สหกรณ์ฯคงสามัคคี จำกัด จ.นครราชสีมา
ปี๊วั่วหมักบคละเอี้ยด	11,000.00	33,000.00	กลุ่มวิสาหกิจชุมชนเวียงดาล จ.ลำปาง
ปุ๋ยเคมีสูตร 21-0-0	3,020.00	16,858.97	สหกรณ์ฯสนปราน จำกัด
สารปรับปรุงคิน	50.00	280.00	สหกรณ์ฯสนปราน จำกัด
ปี๊ถ้าแกลบ	1,525.00	762.50	สหกรณ์ฯสนปราน จำกัด
ปุ๋ยเคมีสูตร 0-0-60	30.00	202.20	สหกรณ์ฯสนปราน จำกัด
ชอร์โนนน้ำ 6 ขวด		345.00	สหกรณ์ฯสนปราน จำกัด
ซีไอไลท์	4,578.00	4,578.00	หจก.สมบัติ กิตติภัณฑ์ จ.ลำปาง
ผงเมก้าแพลน	57.00	2,565.00	สหกรณ์ฯสนปราน จำกัด
รวม	30,760.00	111,091.67	

หมายเหตุ จากการคำนวณ

ตาราง 7 ค่าเสื่อมราคา ค่าแรงงาน ค่าน้ำส่าง และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เนื่องด้วยต่อกระสอบ ปี 2554

(หน่วย : บาท)

รายการ	จำนวนเงิน (บาท)	ราคากล่อง/กระสอบ
ค่าน้ำส่าง		
ค่าแรงงานผลิตปุ๋ย	30,760.00	51.10
ค่ากระสอบ 602 ใบ	8,428.00	14.00
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	4,358.00	7.24
ค่าเสื่อมราคา	70,000.00	116.28
รวม	113,546.00	188.62

หมายเหตุ จากการคำนวณ

การผลิตในปีนี้สหกรณ์ฯ ปี 2554 สหกรณ์ฯใช้วัสดุคิบทั้งหมดในการผลิตรวม 30,760 กิโลกรัม มีค่าน้ำส่างรวม 111,091.67 บาท และในปีนี้สหกรณ์ฯเริ่มเปลี่ยนวัสดุคิบในการผลิตปุ๋ยอินทรีย์จากโตโล ไม้ที่มาเป็นซีไอไลท์แทน เนื่องจากซีไอไลท์มีจำหน่ายในจังหวัดลำปาง

และมีราคากู้โดยสหกรณ์ซื้อมาในราคากิโลกรัมละ 1 บาท พร้อมส่งถึงสหกรณ์ส่วนที่วัวหมัก บดคละเอี้ยดก็ได้เปลี่ยนเหล่งจัดซื้อใหม่ที่มาจากกลุ่มวิสาหกิจชุมชนเวียงตลาด จังหวัดลำปาง ราคา วัวตุตุดินพร้อมส่งถึงสหกรณ์ในราคากิโลกรัมละ 3 บาทซึ่งเป็นราคาน้ำเพลงกว่ากับขี้วัวหมักบดคละเอี้ยด ของสหกรณ์การเกษตรสามัคคี จำกัด จังหวัดนนทบุรีไม่มีค่าน้ำส่งเมื่อเทียบราคาน้ำเพลง จำนวน 10,500 กิโลกรัม ราคา 52,500 บาท ขี้วัวหมักบดคละเอี้ยด 11,000 กิโลกรัม ราคา 33,000 บาท ปูยเคลมีสูตร 21-0-0 จำนวน 3,020 กิโลกรัมราคา 16,858.97 บาท สารปรับสภาพดิน 50 กิโลกรัม ราคา 280 บาท ปูเด้งเกลน 1,525 กิโลกรัมราคา 762.50 บาท ปูยเคลมีสูตร 0-0-60 จำนวน 30 กิโลกรัม ราคา 202.20 บาท ซีโอไลท์ 4,578 กิโลกรัม ราคา 4,578 บาท ซอร์โนมน้ำ 1 ลิตร ราคา 345 บาท พุงเม็ก้าเพลน 57 กิโลกรัม ราคา 2,565 บาท รวมราคาวัวตุตุดินเท่ากับ 111,091.67 บาท สามารถ พลิตปูยอินทรีย์ได้ 30,100 กิโลกรัม จำนวน 602 กระสอบ ราคาเฉลี่ยวัวตุตุดินกระสอบละ 184.54 บาท ส่วนต้นทุนค่าขนส่ง ไม่มี ต้นทุนด้านค่าแรงงานพลิตปูย 30,760 บาท ค่ากระสอบ 602 กระสอบ ราคา 8,428 บาท และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ 4,358 บาท ค่าเสื่อมราคา 70,000 บาท รวมต้นทุนค่าขนส่ง ค่าแรงงาน ค่ากระสอบ ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เท่ากับ 113,546 บาท เฉลี่ยกระสอบละ 188.62 บาท

ดังนั้น ต้นทุนการ พลิตปูย 602 กระสอบ น้ำหนักรวม 30,760 กิโลกรัม ต้นทุนการ พลิตรวม ค่าวัวตุตุดิน ค่าแรงงาน ค่าขนส่ง ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เฉลี่ยกระสอบละ 373.16 บาท

ปี 2554 เริ่มผลิตในเดือน มีนาคม ถึงเดือน พฤษภาคม ผลิตได้จำนวน 30,760 กิโลกรัม มูลค่า 224,637.67 บาท คิดเป็นจำนวน 602 กระสอบต้นทุนการผลิตรวมค่าวัวตุตุดิน ค่าขนส่ง ค่าแรงงาน ค่ากระสอบ ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เฉลี่ยกระสอบละ 373.15 บาท แยกเป็นต้นทุนประเภทต่างๆ ต่อกระสอบได้ดังนี้

ค่าวัวตุตุดิน	จำนวน	184.53 บาท	คิดเป็นร้อยละ	49.46
ค่าขนส่ง	จำนวน	0.00 บาท	คิดเป็นร้อยละ	0.00
ค่าแรงงาน	จำนวน	51.10 บาท	คิดเป็นร้อยละ	13.70
ค่ากระสอบ	จำนวน	14.00 บาท	คิดเป็นร้อยละ	3.75
ค่าเสื่อมราคา	จำนวน	116.28 บาท	คิดเป็นร้อยละ	31.16
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	จำนวน	7.24 บาท	คิดเป็นร้อยละ	1.94

ดังนั้นต้นทุนที่มีราคาน้ำเพลงที่สูดต่อกระสอบคือ ค่าวัวตุตุดิน คิดเป็นร้อยละ 49.46 รองลงมาเป็น ค่าเสื่อมราคา ค่าแรงงาน ค่ากระสอบ และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ส่วนค่าขนส่งไม่มี เพราะ การผลิตปูยอินทรีย์ของสหกรณ์ดำเนินการผลิตปีที่ 2 ต้องซื้อวัวตุตุดินในการผลิตย่อนมีต้นทุน แต่ สหกรณ์ได้ปรับเปลี่ยนแหล่งวัวตุตุดินโดยไม่ใช้ปูนโคลาไมท์ และลดสารปรับสภาพดิน เป็นซี

โอลิท์ แทนทำให้ต้นทุนค่าวัสดุคงคลังจากปี 2553 ร้อยละ 9.71 โดยปูนโคลไมท์ ลดลง 5.71 สารปรับสภาพดินคงคลัง 4.00 อิกทั้งชิ้งไม่มีค่าขนส่งเพราระการซื้อวัสดุดินจะรวมค่าขนส่งด้วย ส่วนค่าแรงงานเพิ่มขึ้น 12.00 บาทต่อกระสอบ เป็นผลมาจากการขึ้นค่าแรงและในปีนี้ฟันตอกก่อนตุ่นทำให้เกิดการสูญเสียชั่วโมงทำงานของแรงงาน และค่าใช้จ่ายเพิ่มมากที่สุดจะเป็นค่าเสื่อมราคาเครื่องจักรที่เพิ่มขึ้นจากปีก่อนร้อยละ 24.18 ในปี 2554 การคิดราคาเสื่อมราคาเครื่องจักรคิดเต็มจำนวนที่ 70,000 บาทต่อปี ค่าตรวจสอบต่อหน่วยคงคลังเพราะปริมาณการผลิตคงคลังส่วนค่าใช้จ่ายอื่นๆ ซึ่งเป็นสัดส่วนค่าใช้จ่ายที่ปกติ

การผลิตในปีบัญชีสหกรณ์ปี 2555 ใช้วัสดุคงทิ้งหมดในการผลิตรวม 41,031.50 กิโลกรัมต้นทุนค่านวัสดุคงรวม 159,805.30 บาท ต้นทุนค่าแรงงานและอื่น ๆ รวม 119,471.79 บาทรวมเป็นต้นทุนทั้งสิ้น 279,277.09 บาท สามารถผลิตปุ่ยได้ 39,350 กิโลกรัม จำนวน 787 กระสอบ ต้นทุนการผลิต เฉลี่ยกระสอบละ 354.86 บาท รายละเอื้ดตามตาราง 8-10

ตาราง 8 ปริมาณ ราคา และมูลค่าวัสดุคง แลดต้นทุนการผลิตอื่น ๆ ในการผลิตปุ่ยในปีบัญชี 2555

รายการ	ปริมาณ	ราคา/อัตรา	มูลค่า
วัสดุคง	41,031.50	203.07	159,805.30
ชี้ถางความคงละเอื้ด	15,300.00	37.29	76,194.00
ชี้วัวนักบดคงละเอื้ด	15,200.00	37.04	45,600.00
ปูนโคลไมท์	-	-	-
ปุ่ยเคมีสูตร 21-0-0	3,100.00	7.56	24,378.04
จีถ้าแกลบ	1,100.00	2.68	781.00
สารปรับปรุงคง	-	-	-
ปุ่บสูตร 0-0-60	820.00	2.00	5,389.76
ซอร์ไนฟ์น้ำ	-	-	345.00
ชีโอลิท์	5,475.00	13.34	5,475.00
ผงเมก้าแพลน	36.00	0.09	1,642.50
ค่าแรงงาน	คน	ค่าจ้าง บาท/วัน	วันทำงาน
คนงาน	4.00	200.00	32.00
ผู้ควบคุม	1.00	200.00	25.00
ค่าขนส่ง	-	-	-

ตาราง 8 (ต่อ)

รายการ	ปริมาณ	ราคา/อัตรา	มูลค่า
ค่ากระสอบ		14.00	11,018.00
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ		7.82	6,513.79
ค่าเดือนราคา		88.95	70,000.00
รวมต้นทุนการผลิต			279,277.09
ปริมาณการผลิต	787.00		
ต้นทุนการผลิตเฉลี่ยต่อกระสอบ		354.86	
วัตถุคิบ		203.05	
ค่าน้ำส่ง		-	
ค่าแรงงาน		41.04	
ค่ากระสอบ		14.00	
ค่าเดือนราคา		88.95	
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ		7.82	

หมายเหตุ จากการคำนวณ

ตาราง 9 ปริมาณ ราคา และแหล่งที่จัดซื้อวัตถุคิบที่ใช้ผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ปี 2555

(หน่วย : บาท)

ประเภทวัตถุคิบ	ปริมาณ (กิโลกรัม)	ราคา (บาท)	แหล่งที่จัดซื้อ
เข็มข่างความคละอีกด	15,300.00	76,194.00	สหกรณ์ฯ คงสามัคคี จำกัด จ.นครราชสีมา
เข็ว้าหมักบดคละอีกด	15,200.00	45,600.00	กลุ่มวิสาหกิจชุมชนเวียงตาล จ.ลำปาง
ปุ๋ยเคมีสูตร 21-0-0	3,100.00	24,378.04	สหกรณ์ฯ สนับปราบ จำกัด
เข็มแกลบ	1,100.00	781.00	สหกรณ์ฯ สนับปราบ จำกัด
ปุ๋ยเคมีสูตร 0-0-60	820.00	5,389.76	สหกรณ์ฯ สนับปราบ จำกัด
ซีไอไลท์	5,475.00	5,475.00	หจก. สมบัติ กิตติภัณฑ์ จ.ลำปาง
ผงเมก้าแพลน	36.50	1,642.50	สหกรณ์ฯ สนับปราบ จำกัด
ออร์โนนน้ำ 6 ขวด		345.00	สหกรณ์ฯ สนับปราบ จำกัด
รวม	41,031.50	159,805.30	

หมายเหตุ จากการคำนวณ

ตาราง 10 ค่าเสื่อมราคา ค่าแรงงาน ค่าขนส่ง และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เฉลี่ยต่อประสบปี 2555

(หน่วย : บาท)

รายการ	จำนวนเงิน (บาท)	ราคานเฉลี่ย/ประสบ
ค่าขนส่ง		
ค่าแรงงานผลิตปุ๋ย	32,300.00	41.04
ค่าประสบ 787 ใบ	11,018.00	14.00
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	6,153.79	7.82
ค่าเสื่อมราคา	70,000.00	88.95
รวม	119,471.79	151.81

หมายเหตุ จากการคำนวณ

การผลิตปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด ในปีบัญชี 2555 ใช้วัตถุดิบทั้งหมดในการผลิตรวม 41,031.50 กิโลกรัม ตันทุนค่าน้ำวัตถุดิบรวม 159,805.30 บาท สามารถแยกได้ดังนี้ จี้ก้างคาดคละเอียด 15,300 กิโลกรัม ราคา 76,194 บาท จี้วัวหมักบดคละเอียด 15,200 กิโลกรัม ราคา 45,600 บาท ปุ๋ยเคมีสูตร 21-0-0 จำนวน 3,100 กิโลกรัม ราคา 24,378.04 บาท ขี้เด้าแกลง 1,100 กิโลกรัม ราคา 781 บาท ปุ๋ยเคมีสูตร 0-0-60 จำนวน 820 บาท ราคา 5,389.76 บาท ซีโอไฮท์ 5,475 กิโลกรัม ราคา 5,475 บาท พงเมก้าแพลน 36.50 กิโลกรัม ราคา 1,642.50 บาท ซอร์โนน้ำ 1 ลิตร 1 ขวด ราคา 345 บาท ตันทุนวัตถุดิบทั้งหมด 41,031.50 กิโลกรัม รวมราคาวัตถุดิบทั้งหมด 159,805.30 บาท สามารถผลิตปุ๋ยได้ 39,350 กิโลกรัม จำนวน 787 ประสบ ราคาเฉลี่ยวัตถุดิบประสบละ 203.05 บาท ส่วนค่าน้ำทั้งหมด ของ สหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด นั้นไม่มีเนื้องจาก การสั่งซื้อวัตถุดิบภายในจังหวัดลำปาง คือ ซีโอไฮท์ และจี้วัวหมักบดคละเอียด ที่บริการส่งถึง สหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด ค่าแรงงานผลิตปุ๋ยอินทรีย์ 32,300 บาท ค่าประสบ 787 ราคา 11,018 บาท ค่าใช้จ่ายวัตถุดิบอื่น ๆ 6,153.79 บาท ค่าเสื่อมราคา 70,000 บาท รวมค่าใช้จ่ายของค่าแรงงาน ค่าประสบ ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ 119,471.79 บาท ผลิตปุ๋ยอินทรีย์ได้ 787 ประสบ ราคาเฉลี่ยประสบละ 151.81 บาท

ดังนั้น ตันทุนการ ผลิตปุ๋ย 787 ประสบ นำหนักร่วม 39,350.00 กิโลกรัม ตันทุน การผลิตรวม ค่าวัตถุดิบ ค่าแรงงาน ค่าขนส่ง ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เฉลี่ยประสบละ 354.86 บาท

ปี 2555 ผลิตในเดือนเมษายน ถึงเดือน มิถุนายน ผลิตได้จำนวน 39,350 กิโลกรัม น้ำตาลค่า 279,277.09 บาท คิดเป็นจำนวน 787 กระสอบ ต้นทุนการผลิตรวมค่าวัสดุคิบ ค่าน้ำส่าง ค่าแรงงาน ค่ากระแสอุปกรณ์ ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เฉลี่ยกระสอบละ 354.86 บาทแยกเป็น ต้นทุนประเภทต่าง ๆ ดังนี้

ค่าวัสดุคิบ	จำนวน	203.05 บาท	คิดเป็นร้อยละ 57.22
ค่าน้ำส่าง	จำนวน	0.00 บาท	คิดเป็นร้อยละ 0.00
ค่าแรงงาน	จำนวน	41.04 บาท	คิดเป็นร้อยละ 11.57
ค่ากระแสอุปกรณ์	จำนวน	14.00 บาท	คิดเป็นร้อยละ 3.94
ค่าเสื่อมราคา	จำนวน	88.95 บาท	คิดเป็นร้อยละ 25.07
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	จำนวน	7.82 บาท	คิดเป็นร้อยละ 2.20

ดังนั้นต้นทุนที่มีราคาแพงที่สุดต่อกระแสอุปกรณ์คือ ค่าวัสดุคิบ คิดเป็นร้อยละ 57.22 รองลงมาเป็น ค่าเสื่อมราคา ค่าแรงงาน ค่ากระแสอุปกรณ์ และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ส่วนค่าน้ำส่างไม่มี เพราะ การผลิตปูยอนทรีซึ่งสหกรณ์ดำเนินการผลิตปีที่ 3 ต้องซื้อวัสดุคิบในการผลิต

ต้นทุนค่าวัสดุคิบเพิ่มขึ้น 18.49 บาทต่อกระสอบจำนวน 14,550 บาท คิดเป็นร้อยละ 9.76 เพราะในการทดสอบวัสดุคิบใช้ปริมาณ

ชีวมวลน้ำตาลค่า 3.16 เพิ่มร้อยละ 3.16 น้ำหนัก 484 กิโลกรัม ราคา 2,417 บาท

ชีวมวลน้ำตาลค่า 1.28 เพิ่มร้อยละ 1.28 น้ำหนัก 195 กิโลกรัม ราคา 585 บาท

ปูยเคนมีสูตร 21-0-00 ลดลงร้อยละ 2.26 น้ำหนัก 70 กิโลกรัม ราคา 455 บาท แต่ ราคาน้ำตาลค่า 6,964 บาท และเพิ่มปูยเคนมีสูตร 0-0-60 น้ำหนัก 790 กิโลกรัม คิดเป็นเงิน 5,135 บาทดังนั้นค่าปูยเคนมีมีราคาเพิ่มขึ้นเท่ากับ 11,644 บาท

ชีวมวลน้ำตาลค่า 1.58 น้ำหนัก 18 กิโลกรัม ราคา 13 บาท

ชีวมวลน้ำตาลค่า 1.56 น้ำหนัก 81 กิโลกรัม ราคา 81 บาท

จะนั้นต้นทุนค่าวัสดุคิบ เพิ่มทั้งหมดรวมกันเท่ากับ 14,552 บาท ต้นทุนค่าแรงงาน ปรับลดลง ร้อยละ 10.13 เพราะในปีนี้ฝนตกช้ากว่าปี 2553 ทำให้แรงงานทำงานได้เต็มประสิทธิภาพ ค่าเสื่อมราคายังคงลดลงร้อยละ 27.33 เป็นผลมาจากการปริมาณการผลิตเพิ่มขึ้นถึง 185 กระสอบ ทำให้ ค่าเสื่อมราคายังคงลดลงส่วนค่ากระแสอุปกรณ์และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ยังเป็นสัดส่วนค่าใช้จ่ายที่ปกติ

เมื่อเปรียบเทียบปริมาณการผลิตและ ต้นทุนการผลิตปูยอนทรีปี 2553 – 2555

ตามรายละเอียดในตาราง 11-13 พนวจ

ปริมาณ การผลิตปูยอนทรีซึ่งสหกรณ์ดำเนินการเกย์ตรอบปี 2553 เริ่ม ผลิตในเดือน มกราคม จำนวนที่ผลิตปูยอนทรี จากเดือน มกราคม – มีนาคม ผลิตได้จำนวน

69,450 กิโลกรัม มูลค่าการผลิต 436,511.23 บาท คิดเป็นจำนวน 1,309 กระสอบตันทุนการผลิต รวมค่าวัสดุคง ค่าขนส่ง ค่าแรงงาน ค่าตรวจสอบ ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เคลี่ยงตรวจสอบละ 333.45 บาท

ปี 2554 เริ่มผลิตในเดือน มีนาคม ถึงเดือน พฤษภาคม ผลิตได้จำนวน 30,760 กิโลกรัม มูลค่า 224,637.67 บาท คิดเป็นจำนวน 602 กระสอบตันทุนการผลิตรวมค่าวัสดุคง ค่าขนส่ง ค่าแรงงาน ค่าตรวจสอบ ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เคลี่ยงตรวจสอบละ 373.14 บาท

ปี 2555 ผลิตในเดือนเมษายน ถึงเดือน มิถุนายน ผลิตได้จำนวน 39,350 กิโลกรัม มูลค่า 279,277.09 บาท คิดเป็นจำนวน 787 กระสอบตันทุนการผลิตรวมค่าวัสดุคง ค่าขนส่ง ค่าแรงงาน ค่าตรวจสอบ ค่าเสื่อมราคา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เคลี่ยงตรวจสอบละ 354.86 บาท

จากการผลิตในปี 2553 มีตันทุนการผลิตตรวจสอบ 333.45 บาท และในปี 2554 มีตันทุนการผลิต 373.14 บาท เพิ่มขึ้น 39.70 บาท เนื่องจากค่าแรงงานเพิ่มขึ้นร้อยละ 23.94 และค่าเสื่อมราคาเพิ่ม ร้อยละ 399.27 เกิดจากการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสวนป่าวน จำกัด ไม่ได้มีกำลังการผลิต ปริมาณที่ผลิตได้น้อยกว่าปี 2553 จำนวน 707 กระสอบ ค่าเสื่อมราคา ปี 2554 เพิ่มขึ้น จากเดิม ร้อยละ 92.99 ต่อกระสอบ ค่าแรงงานที่เพิ่มขึ้น มีผลกระทบการปรับค่าแรง จากเดิม 180 บาท เป็น 200 บาท ต่อกอน และสภาพอากาศที่ฝนตกก่อนฤดูกาล การผลิตไม่สามารถผลิตได้ เนื่องจากสภาพอากาศที่ไม่เอื้ออำนวย ทำให้ต้องลดจำนวนการผลิตลง

ปี 2555 การผลิตปุ๋ยอินทรีย์ สหกรณ์การเกษตรสวนป่าวน จำกัด ได้ปรับลดตันทุน การผลิตจากปี 2554 จำนวน 373.16 บาท เหลือ 354.86 บาท ลดลงจำนวนร้อยละ 18.30 และสามารถผลิตปุ๋ยเพิ่มปริมาณมากขึ้นจาก 602 กระสอบ ในปี 2554 มาเป็น 787 กระสอบ ในปี 2555 เพิ่มขึ้น 185 กระสอบ ส่วนค่าเสื่อมราคาก็ลดลง ร้อยละ 23.50 เนื่องจากการผลิตได้เพิ่มปริมาณมากขึ้น 185 กระสอบ ทำให้ค่าเสื่อมราคานี้ลดลง ส่วนตันทุนแรงงานมีค่าเฉลี่ยลดลงร้อยละ 18.98 เนื่องจากการผลิตไม่มีสภาพอากาศที่ไม่เอื้ออำนวย ทำให้ต้องลดจำนวนการผลิตปุ๋ยอินทรีย์เพิ่มขึ้นจากปี 2554 ถึง 185 กระสอบ

ตาราง 11 เปรียบเทียบมูลค่าการผลิตปุ๋ยอินทรี และต้นทุนการผลิต ปี 2553-2555

(หน่วย: พันบาท)

รายการ	2553	2554	2555
จำนวนปุ๋ยที่ผลิตได้ (gramm)	1,309.00	602.00	787.00
วัตถุคิบ	288.92	111.09	159.80
ค่าขนส่ง	44.95		
ค่าแรงงาน	51.27	30.76	32.30
ค่ากระแสไฟ	18.32	8.42	11.01
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	2.54	4.36	6.15
ค่าเสื่อมราคา	30.49	70.00	70.00
รวม	436.49	224.63	279.26
ต้นทุนเฉลี่ยต่อ gramm(บาท)	333.46	373.16	354.86

หมายเหตุ จากการคำนวณ

ตาราง 12 เปรียบเทียบต้นทุนเฉลี่ยต่อหน่วยของการผลิตปุ๋ยอินทรี ปี 2553-2555

(หน่วย: gramm)

รายการ	2553	2554	2555
จำนวนปุ๋ยที่ผลิตได้ (gramm)	1,309.00	602.00	787.00
วัตถุคิบ	220.72	184.54	203.05
ค่าขนส่ง	34.34		
ค่าแรงงาน	39.17	51.10	41.04
ค่ากระแสไฟ	14.00	14.00	14.00
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	1.94	7.24	7.82
รวม	310.17	256.88	265.91

หมายเหตุ จากการคำนวณ

ตาราง 13 เปรียบเทียบต้นทุนของวัสดุคงและต้นทุนอื่น ๆ ในการผลิตปุ๋ยอินทรีปี 2553-2555

(หน่วย: กระสอบ)

รายการ	2553	2554	2555
จำนวนปุ๋ยที่ผลิตได้ (กระสอบ)	1,309.00	602.00	787.00
ปั๊ก้างคาดคละเอี๊ด	96.09	87.21	96.82
ปั๊วัวหมักคละเอี๊ด	52.11	54.82	57.94
โคลโไมล์	5.01	-	-
ซีไอไลท์	-	7.60	6.96
ปั๊เก้าแกลบ	4.89	1.27	0.99
ปุ๋ยเคมีสูตร 21-0-0	44.88	28.00	30.98
สารปรับสภาพดิน	16.04	0.47	-
ปุ๋ยเคมีสูตร 0-0-60	0.77	0.33	6.86
ซอร์โนมน้ำ 6 ขวด	0.93	0.58	0.44
ผงเม็กแพลง	-	4.26	2.06
ค่าขนส่ง	34.34	-	-
ค่าแรงงาน	39.17	51.10	41.04
ค่ากระแสไฟฟ้า	14.00	14.00	14.00
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ	1.94	7.24	7.82
ค่าเสื่อมราคา	23.29	116.28	88.95
รวม	333.46	373.16	354.86

หมายเหตุ

จากการคำนวณ

ด้านการจัดจำหน่าย

1. ช่วงเวลาการจำหน่ายรายเดือน

ปริมาณการจำหน่ายปุ๋ยอินทรีของสหกรณ์การเกษตรสนปราบ จำกัด ให้แก่ สมาชิกและผู้ที่ไม่ใช่สมาชิกเป็นรายเดือน ปรากฏตามตาราง 14

ตาราง 14 ปริมาณการจำหน่ายปุ้ยอินทรี เป็นรายเดือน ในปี 2553-2555

เดือน	ปีบัญชีสหกรณ์			หมายเหตุ
	2553	2554	2555	
มกราคม		15		
กุมภาพันธ์		299		
มีนาคม		3		
เมษายน		23	31	
พฤษภาคม	142	51	47	
มิถุนายน	9(1)	51		
กรกฎาคม		359	524	
สิงหาคม		123(1)	142(2)	
กันยายน		13(1)	5	
ตุลาคม		13(87)	1	
พฤศจิกายน		27(24)	3	
ธันวาคม		8		
รวม	152	1098	755	

หมายเหตุ จากการคำนวณ (ตัวเลขในวงเล็บคือจำนวนบุคคลภายนอกที่ไม่ใช่สมาชิกแต่ซื้อปุ้ยอินทรีของสหกรณ์ฯ)

ปี 2553 เริ่มจำหน่ายในเดือน พฤษภาคม จำนวน 142 กระสอบ ให้กับสมาชิก สหกรณ์ มูลค่า 149,700 บาท และเดือนมิถุนายน จำหน่ายให้กับสมาชิก 9 กระสอบ ไม่ใช่สมาชิก 1 กระสอบ มูลค่า 3,500 บาท ดังนั้นในปี 2553 สามารถจำหน่ายปุ้ยอินทรี กับสมาชิก 151 กระสอบ ไม่ใช่สมาชิก 1 กระสอบรวมมูลค่า 53,200 บาท จากการจำหน่ายดังกล่าวสหกรณ์ฯ จำหน่ายปุ้ยได้เพียง 2 เดือนเพราะสิ้นสุดปีบัญชีสหกรณ์

ปี 2554 การจำหน่ายปุ้ยของสหกรณ์การเกษตรสนับปราบ จำกัด เป็นการจำหน่าย โดยเริ่นต้นปีบัญชีในเดือน กรกฎาคม 2553 ถึง มิถุนายน 2554 สามารถจำหน่ายได้ 1,098 กระสอบ มูลค่า 384,300 บาท โดยเป็นสมาชิก ซื้อปุ้ยจำนวน 985 กระสอบ มูลค่า 344,750 บาท และไม่ใช่สมาชิก 113 กระสอบ มูลค่า 39,500 บาท

ปี 2555 การจำหน่ายปุยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด เป็นการจำหน่ายโดยเริ่มต้นปีบัญชีในเดือน กรกฎาคม 2554 ถึง มิถุนายน 2555 ได้ จำนวน 755 กระสอบ มูลค่า 264,250 บาท โดยจำหน่ายให้กับสมาชิกสหกรณ์ฯ ที่ซื้อปุยจำนวน 753 กระสอบ มูลค่า 263,550 บาท และ ไม่เป็นสมาชิก ของสหกรณ์ฯ จำนวน 2 กระสอบ มูลค่า 700 บาท

การจำหน่ายปุยอินทรีย์ของ สหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด ในปี 2553 - ปี 2555 พนวจการจำหน่ายมากในช่วงเดือน พฤษภาคม ถึงสิงหาคม ของทุก ๆ ปี ในเดือน พฤษภาคม ปี 2553 มียอดจำหน่ายกับสมาชิก คิดเป็นร้อยละ 94.04 ของยอดจำหน่ายทั้งหมดในปีนั้น ส่วนปี 2554 และ ปี 2555 สมาชิกซื้อปุยในช่วงเดือนกรกฎาคม ปี 2554 คิดเป็นร้อยละ 36.45 ปี 2555 คิดเป็นร้อยละ 69.60 ส่วนผู้ไม่เป็นสมาชิกจะซื้อปุย ในปี 2554 ช่วงเดือน ตุลาคม คิดเป็นร้อยละ 76.99 และเดือนพฤษจิกายน คิดเป็นร้อยละ 21.23 เกิดจากสหกรณ์ฯ ได้นำปุยอินทรีย์ที่ผลิตได้ มาประชาสัมพันธ์ โดยการแจกให้กับกลุ่มสมาชิก ในการประชุมใหญ่ประจำปี ให้กับกลุ่มสมาชิกดูก่อนแล้วจึงนำไปใช้ จำนวน 10 กลุ่ม กลุ่มละ 10 กระสอบ

การจำหน่ายปุยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสบปราบจำกัดในปี 2553 - ปี 2555 พนวจว่า จะจำหน่ายได้มากหลังจากสิ้นสุดการปิดบัญชีของสหกรณ์ฯ เพราะการให้บริการสินเชื่อ ปลดдол้อกเบี้ยกับสมาชิก ดำเนินการเบิกเงินกู้ซื้อวัสดุ ได้ปีละ 1 ครั้ง จึงทำให้มีการซื้อในปริมาณที่มากในเดือนกรกฎาคม ปี 2554 คิดเป็นร้อยละ 36.45 ปี 2555 คิดเป็นร้อยละ 69.06 ส่วนปี 2553 ที่เป็นปีแรกของการผลิตปุย การจำหน่ายปุยในเดือนพฤษจิกายน ให้กับสมาชิก คิดเป็นร้อยละ 94.04 ของยอดจำหน่ายรวมที่จำหน่ายให้กับสมาชิกเนื่องจากความต้องการใช้ปุย เริ่นใช้ในเดือน พฤษภาคม สมาชิกต้องซื้อปุยเป็นเงินสด ส่งผลให้ยอดจำหน่ายในเดือนพฤษจิกายน ปี 2554 และ 2555 มียอดจำหน่ายลดลงเหลือ ร้อยละ 5.18 และ 4.12

การจำหน่ายในปี 2554 ที่มีการจำหน่ายมากถึง 1,098 กระสอบ แดปปี 2555 การจำหน่ายได้ลดลงเหลือ 755 กระสอบ เพราะในการจำหน่ายปี 2554 เป็นการจำหน่ายครั้งแรกเป็นช่วงต่อสิ้นปีบัญชี 2553 ของสหกรณ์ฯ สมาชิกได้ซื้อปุยจากการทำสินเชื่อปีจัดการผลิตปลดдол้อกเบี้ย ส่วนในปี 2555 กลับลดลง เพราะการให้บริการลักษณะดังกล่าวต้องรอการปิดบัญชีในเดือนมิถุนายน ก่อน ดังนั้นการให้บริการที่กล่าวมา ไม่ทันกับความต้องการส่งผลให้สมาชิกซื้อปุยอินทรีย์จากบริษัทเอกชนแทน

2. ราคาจำหน่าย

ราคา การจำหน่ายปุยอินทรีย์ตรา สหกรณ์การสบปราบ จำกัด จำหน่ายให้สมาชิกในราคา 350 บาท ต่อกระสอบ เป็นราคาที่สหกรณ์จำหน่ายให้กับสมาชิกที่สำนักงาน และเป็นราคากลางที่จำหน่ายในกลุ่มพร้อมจัดส่งไปยังกลุ่มเป้าหมาย ในการจัดส่งไม่คิดค่าขนส่งกับ

สมาชิกเป็นการออกให้บริการของสหกรณ์ฯ เนื่องจากสมาชิกที่ซื้อปุ๋ยจากกลุ่มจะอยู่ไกลจากสหกรณ์ต้อง เสียค่าใช้จ่ายในการเดินทางมาซื้อปุ๋ยกับสหกรณ์ฯ โดยให้บริการกับสมาชิกที่อยู่ตำบลสมัย ตำบลแม่กัวะ ตำบลนาสงส์ ส่วนตำบลสนบปราบ อยู่ใกล้กับสำนักงานให้สมาชิกมาซื้อที่สำนักงาน

3. ช่องการจัดจำหน่าย

ในการจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสนบปราบ จำกัด เป็นการจำหน่ายจากการผลิตของสหกรณ์ฯ ไปยังผู้ซื้อที่เป็นสมาชิกโดยตรงและไม่ผ่านพ่อค้าคนกลาง ลักษณะการจำหน่ายแบ่งได้ 2 รูปแบบ คือ

3.1 การจำหน่ายที่สำนักงานสหกรณ์การเกษตรสนบปราบ จำกัด จำหน่ายเป็นเงินสด และจำหน่ายในรูปแบบสินเชื่อปัจจัยการผลิตให้บริการกับสมาชิกที่อยู่ใกล้และไกลจากสำนักงาน สำหรับการรับปุ๋ยที่ซื้อจะได้รับทันทีหลังจากเจ้าหน้าที่ออกใบเสร็จรับเงิน

3.2 การจำหน่ายที่กลุ่มสมาชิกประจำหมู่บ้านของสหกรณ์ เป็นการออกให้บริการของเจ้าหน้าที่สหกรณ์ฯ กับสมาชิกในหมู่บ้านในลักษณะการให้สินเชื่อปัจจัยการผลิต สมาชิกสหกรณ์ จะรับสินค้าตามแผนการจัดส่งปุ๋ยของสหกรณ์ฯ ถึงหมู่บ้าน

4. ด้านผลิตภัณฑ์และบริการ ในการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ของ สหกรณ์การเกษตรสนบปราบ จำกัด เป็นปุ๋ยอินทรีย์แบบอัดเม็ด เม็ดปุ๋ยมีขนาดประมาณ 4 มิลลิเมตร บรรจุกระสอบฯ ละ 50 กิโลกรัม บรรจุในกระสอบ ตราสหกรณ์สนบปราบ เหมาะสำหรับพืชทุกชนิดทั้งพืชไร่และพืชสวน เช่น ข้าว ข้าวโพด อ้อย ลำไย พืชผักอัตราราที่ใช้ 25 ถึง 50 กิโลกรัมต่อไร่ เป็นการผลิตเพื่อจำหน่ายเฉพาะกลุ่มสมาชิก และลูกค้าสหกรณ์โดยที่สมาชิกที่ซื้อในสำนักงาน จะรับปุ๋ยได้ทันที ส่วนสมาชิกที่ซื้อปุ๋ยจากในกลุ่มจะต้องรอรับปุ๋ยตามแผนการจัดส่งปุ๋ยของสหกรณ์ฯ

5. การส่งเสริมการตลาด สหกรณ์ฯ มีการประชาสัมพันธ์ทางสื่อวิทยุชุมชนของสหกรณ์ฯ ระบบ FM คลื่นความถี่ 90.50 MHz ออกรายการทุกวันในช่วงเวลา 09.00 – 10.00 น. เว้นวันหยุดราชการ สหกรณ์ฯ มีการให้บริการสินเชื่อปัจจัยการผลิตปลอดดอเบี้ย อีกทั้งประธานกลุ่มสมาชิกสหกรณ์ฯ ประจำหมู่บ้านมีการนัดหมายให้เจ้าหน้าที่สหกรณ์ฯ ออกให้บริการสินเชื่อปลอดดอเบี้ยยังกลุ่มสมาชิกสหกรณ์ฯ ประจำหมู่บ้านพร้อมทั้งให้ สหกรณ์ฯ จัดส่งปุ๋ยถึงกลุ่มสมาชิกในหมู่บ้าน

ส่วนที่ 2 จุดอ่อน จุดแข็ง ปัญหา อุปสรรค โอกาสของการผลิต และการจัดจำหน่ายป้ายอินทรี

การวิเคราะห์หา จุดอ่อน จุดแข็ง ปัญหา อุปสรรค ได้จัดทำเวทีเพื่อร่วมสมองและวิเคราะห์โดยวิธีการ SWOT analysis วันที่ 10 ตุลาคม 2554 เวลา 9.30 – 12.00 น. ที่ห้องประชุมรวมใจสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด มีผู้ร่วมร่วมสมองเป็นประธานกลุ่มที่เป็นกลุ่มตัวอย่างจำนวนทั้งสิ้น 42 คน และมีผู้เข้าร่วมประชุมคือ นายประวัติ อินจันทร์ ประธานคณะกรรมการสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด นางสาวสมศิด อุ่นแก้ว ผู้จัดการสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด รองศาสตราจารย์สมชาย องค์ประเสริฐ กรรมการที่ปรึกษาปัญหาพิเศษ นายนิรันดร์ มนันช์บ ผู้ดำเนินการจัดเวทีร่วมสมอง และนายสุพรรณ์ มูลเสน ผู้ช่วยดำเนินการ (ดังภาพ 3) ผลการวิเคราะห์สรุปได้ดังนี้



ภาพ 3 จัดเวทีร่วมสมองเพื่อวิเคราะห์ SWOT Analysis



ภาพ 3 (ต่อ)

หมายเหตุ เมื่อวันที่ 10 ตุลาคม 2554 ณ สำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมกิจกรรมสร้างอาชญากร จำกัด

ซึ่งสามารถสรุป จุดอ่อน จุดแข็ง ปัญหา อุปสรรค และแนวทางแก้ไข ได้ดังนี้

จุดอ่อน <ul style="list-style-type: none"> - การบริหารจัดการผลิต - องค์ความรู้การผลิต (สูตรปูย) /การจัดเก็บวัสดุ - การให้บริการไม่ตรงความต้องการใช้ปูยของสมาชิก - สมาชิกไม่เชื่อมั่นในคุณภาพสินค้า 	จุดแข็ง <ul style="list-style-type: none"> - มีสื่อประชาสัมพันธ์ เช่นวิทยุชุมชน/ประธานกกลุ่ม - มีเงินทุนเพียงพอต่อการผลิตและการประชาสัมพันธ์ - สมนาคุณหน้าที่ดี/มีความครัวธรรมานะกับองค์การ - การให้บริการสินเชื่อปลดдол奔เบี้ย
อุปสรรค <ul style="list-style-type: none"> - สภากาชาดชั้นนำ - สมาชิกเชื่อมั่นในคุณภาพและตราสินค้าปูยเคน尼 	โอกาส <ul style="list-style-type: none"> - สมาชิกรู้จักปูยอินทรีย์จากการโฆษณาของบริษัท เอกชน - สำนักงานฯมีสมาชิกเป็นลูกค้า - การให้ความรู้และความสนใจในการใช้ปูย
แนวทางแก้ไข <ul style="list-style-type: none"> - การรณรงค์การใช้ปูยอินทรีย์อย่างจริงจัง กรรมการ ผู้นำกกลุ่ม สมาชิก - การส่งเสริมการขาย/การมีส่วนร่วมของผู้นำประธานกกลุ่ม - การจัดการกระบวนการผลิตให้คุ้มกับต้นทุน - การส่งเสริมการกินผักอินทรีย์และการตลาดผักอินทรีย์ - การให้บริการสินเชื่อปลดдол奔เบี้ยที่เร็วขึ้น/เลื่อนเป็นบัญชี - การดำเนินการขอใบอนุญาตผลิตปูยอินทรีย์หรือปรับเปลี่ยนชื่อจากปูยอินทรีย์เป็นสารปรับสภาพดิน 	

ภาพ 4 สรุป จุดอ่อน จุดแข็ง ปัญหา อุปสรรค และแนวทางแก้ไข

จุดอ่อน

1. การจัดการผลิตมีปัญหาคือ การผลิตปุ๋ยของสหกรณ์ฯในการผสมวัตถุคิบในการผลิตใช้แรงงานคนจำนวน 4 คนคิดค่าแรงวันละ 180 บาท และผู้ควบคุมการผลิต คิดค่าแรงวันละ 200 บาท ทำการผลิตปุ๋ยได้วันละ 20 กระสอบ ถึง 30 กระสอบหรือ น้ำหนัก 1,000 กิโลกรัม ถึง 1,500 กิโลกรัม มีต้นทุนค่าแรงงานสูง เมื่อเทียบกับปุ๋ยที่ผลิตออกมากและการผสมวัตถุคิบในผลิตปุ๋ย ต้องใช้วัตถุคิบ น้ำหนัก 1,100 กิโลกรัมผลิตเป็นปุ๋ยอินทรีย์ เนื่องจากระหว่างการผลิตจะเกิดการสูญเสียวัตถุคิบ การผลิตจึงต้องเดิน ขี้ล้าแกลง อีก 100 กิโลกรัม ได้น้ำหนักปุ๋ยที่ออกมาก 1,000 กิโลกรัมเดือนตามจำนวนที่ผลิตปุ๋ยออกมากเป็นการลดปัญหาวัตถุคิบขาดหายระหว่างการผลิต บรรจุในกระสอบๆ ละ 50 กิโลกรัม การผลิตปุ๋ยเกิดความล่าช้าเนื่องจากเกิดฝนตกจึงต้องหยุดการผลิต และใช้เวลาการผลิตหลายวัน

การผลิตปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ มีแผนการผลิตแต่เนื่องจากขาดการสำรวจความต้องการใช้ปุ๋ยในการเพาะปลูกของสมาชิก ทำให้แผนการผลิตไม่เหมาะสมกับระยะเวลาในการผลิต ส่งผลต่อการผลิตที่ไม่เป็นไปตามแผน ปุ๋ยที่ผลิต ได้จึงไม่ทันกับความต้องการของสมาชิก ทำให้ สมาชิกสหกรณ์ซื้อปุ๋ยอินทรีย์จากบริษัทเอกชน ที่เข้ามาจำหน่ายในหมู่บ้านช่วงเดือนเมษายนหลังเทศบาลลงงานศรีจังหวัดปุ๋ยจะซื้อจะเพื่อรอการปลูกข้าวลักษณะการใช้ปุ๋ยจะใช้ปุ๋ยอินทรีย์เป็นปุ๋ยรองพื้นก่อนการดำเนินการและใช้ปุ๋ยอินทรีย์ผสมกับปุ๋ยเคลือบคราส่วน 1 ต่อ 1 หรือ 2 ต่อ 1 ใช้หัวว่านหลังปักดำ เพื่อเร่งการแตกกอของข้าวอีกทั้งเป็นการลดดันทุนการผลิต

2. องค์ความรู้การผลิตหรือ สูตรปุ๋ย ใน การผลิตปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ เจ้าหน้าที่สหกรณ์หรือผู้ควบคุมการผลิตยังไม่ผ่านการฝึกอบรมหรือได้รับวุฒิบัตรจากสถาบันทางวิชาการ ว่ามีองค์ความรู้เกี่ยวกับปุ๋ยอินทรีย์ ส่วนการผลิต อาศัยความรู้จากการศึกษาดูงาน แต่ยังไม่ได้ทดลองใช้กับพืชชนิดต่าง ๆ ที่สมาชิกปลูก เช่น ข้าว ถั่วเหลือง อ้อย ข้าวโพด พืชผัก สมาชิกสหกรณ์ฯ เกิดความลังเลใจในการตัดสินใจซื้อปุ๋ยอินทรีย์ และองค์ความรู้ในการผลินี้ผู้ควบคุมการผลิตยังขาดความคิดเห็น การผลิตแต่ละครั้ง ไม่ได้ชั่งน้ำหนักการผลิต โดยอาศัยการคำนวณจากการสอบวัตถุคิบแต่ละชนิดซึ่งน้ำหนักของวัตถุคิบแต่ละชนิดมีน้ำหนักที่ด่างกัน ในการผสมวัตถุคิบใช้วัตถุคิบแต่ละชนิดซึ่งน้ำหนักของวัตถุคิบแต่ละชนิดมีน้ำหนักที่ด่างกัน ในการผสมวัตถุคิบใช้วัตถุคิบหลากหลายชนิด และไม่ผ่อนวัตถุคิบตามสูตรที่กำหนด ทำให้ปุ๋ยที่ผลิตออกมากในแต่ละชุด มีความหลากหลายของสูตรการผลิตที่ไม่สม่ำเสมอ ก่อให้เกิดความคลาดเคลื่อน เมื่อนำมาใช้กับพืชชนิดต่าง ๆ ยากต่อต้านการติดตามและประเมินผลการใช้ปุ๋ย ส่วนการจัดเก็บวัตถุคิบเก็บในที่โล่งแจ้ง และมีสักคุกคุม เช่นผ้ายาง ผ้ายางกลุ่มกระสอบวัตถุคิบ แต่ไม่สามารถป้องกันน้ำฝนได้ตลอด น้ำฝน

สามารถซึ่มผ่านรอยร้าว รอยฉีกขาดและสามารถซึ่มผ่านกระสอบวัตถุคิบที่อยู่ด้านล่างส่งผลให้คุณภาพของวัสดุคิบลดลง

3. การออกแบบที่ของเจ้าหน้าที่สหกรณ์เพื่อให้การบริการไม่ตรงความต้องการของสมาชิก เนื่องจาก ความต้องปัจจัยการผลิตมีสูงในช่วงต้นฤดูฝนในเดือน มิถุนายน ของทุกปี สมาชิกสหกรณ์จะซื้อปัจจัยการผลิตเพื่อรักษาปลูกข้าว เช่น ปุ๋ย เกมีกัมท์ชนิดต่าง ๆ สหกรณ์ไม่สามารถออกให้บริการสินเชื่อปลอดดอกเบี้ยได้ เนื่องจากการ ให้สินเชื่อดังกล่าวทำได้ปีละครึ่งในรอบปีบัญชีสหกรณ์และเจ้าหน้าที่สินเชื่อต้องออกคิดตาม เร่งรัดหนี้สินในรอบสินปีบัญชีของสหกรณ์ภายใน วันที่ 30 มิถุนายนของทุกปี จะให้บริการสินเชื่อได้ในเดือนถัดไป จึงเป็นโอกาสที่บริษัทเอกชน เข้ามาเสนอขายปุ๋ยอินทรีย์กับสมาชิกสหกรณ์ฯ และบุคคลทั่วไป ลักษณะการจำหน่ายของบริษัทเอกชนในรูปแบบ ผ่านผู้นำชุมชนในหมู่บ้าน อาทิเช่น ผู้ใหญ่บ้าน ผู้นำกลุ่มอาชีพ ซึ่งสมาชิกจะซื้อปุ๋ยใช้เพื่อเป็นการทดลอง และบางรายจะซื้อรอบที่สอง เพราะจากทดลองใช้กับข้าวที่ปลูกพบว่าดี จึงนำไปใช้เพื่อเป็นการทดลอง และบางรายจะซื้อรอบที่สอง เพราจะจากทดลองใช้กับข้าวที่ปลูก พนักงานของบริษัทเอกชนจะได้รับค่าตอบแทนจากบริษัทเอกชน ทำให้สมาชิกซื้อปุ๋ยอินทรีย์จากบริษัทเอกชนจำนวนมากและซื้อปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ปริมาณน้อย แต่กลับรอซื้อปุ๋ยเคมีเพื่อใช้เป็นส่วนผสมร่วมกับปุ๋ยอินทรีย์ในวันทำสัญญาสินเชื่อ ปุ๋ยปลอดดอกเบี้ยจากบริการของสหกรณ์

4. ความไม่เชื่อมั่นในคุณภาพของสินค้า เนื่องจาก การประชาสัมพันธ์และการส่งเสริมตลาดของเจ้าหน้าที่สหกรณ์ฯ ให้ข้อมูลที่ไม่ชัดเจนในคุณสมบัติของปุ๋ยอินทรีย์ซึ่งเป็นปุ๋ยที่มีคุณสมบัติในการ ปรับปรุงดินเมื่อใช้หัวนกกับพืชชนิดต่างๆ จะเห็นผลช้า ทำให้สมาชิกเกิดความเข้าใจว่าปุ๋ยอินทรีย์ ให้ผลตอบสนองกับพืชช้า ใช้แล้วไม่ได้ผลและให้ข้อมูลที่สับสนเนื่องสหกรณ์มีการจำหน่ายปุ๋ยเคมี และปุ๋ยอินทรีย์ของบริษัทเอกชน จากการทำการตลาดปุ๋ยของบริษัทเอกชนทำได้ดีกว่าปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์อีกทั้งสมาชิกสหกรณ์ซึ่งไม่ได้ทดลองใช้ปุ๋ยอินทรีย์ ที่สหกรณ์ฯ ผลิตและจำหน่าย จึงไม่ทราบถึงคุณภาพและคุณสมบัติเป็นอย่างไร หมายเหตุกับชนิดพืช ที่ปลูก เช่น ข้าว ข้าวโพด ถั่วเหลือง อ้อย และปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ ยังมีราคาจำหน่ายที่ถูกกว่าปุ๋ยอินทรีย์ของบริษัทเอกชนเมื่อเทียบหนัก กระสอบต่อกระสอบ โดยที่ปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ มีหนัก 50 กิโลกรัม ราคา 350 บาท ส่วนปุ๋ยอินทรีย์ของบริษัทเอกชน หนัก 30 กิโลกรัม ขายในราคา 450 บาท ถึง 480 บาท ซึ่งมีราคาที่แพงกว่า สมาชิกผู้ซื้อเข้าใจว่าปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ มีราคาถูก คุณภาพต่ำกว่า จึงเกิดความไม่มั่นใจในคุณภาพของปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ ในกระบวนการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ เป็นการผลิตที่ไม่ได้ผ่านการอนุญาตผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ไม่มีทะเบียนรับรองจาก กรมวิชาการเกษตร และขาดการบันทึกข้อมูลที่เป็นระบบ เช่น วัตถุคิบเข้า

การผสมอัตราส่วนของวัตถุคิบ การตากแฉลลความชื้น ตลอดจนการบำรุงรักษาเครื่องจักร จึงเกิดความไม่น่าเชื่อถือในคุณภาพของปูยอินทรี

จุดแข็ง

1. สากรณ์ฯ มีประธานกลุ่มและผู้นำกลุ่มช่วยในการประชาสัมพันธ์ครอบคลุม ในพื้นที่อำเภอสนปราบ ทั้ง 4 ตำบล จำนวน 42 กลุ่ม 42 คน ช่วยประชาสัมพันธ์ และสร้างความมั่นใจในการจำหน่ายปูยอินทรี
2. สากรณ์ฯ มีเงินทุนที่เพียงพอต่อการผลิตและการประชาสัมพันธ์ตลอดจนการส่งเสริมการตลาดซึ่งมีเงินทุนศึกษาอบรมที่สะสมมาจากการปักก่อนจำนวน 1,723,436.25 บาท และการจัดสรรจากกำไรสุทธิประจำปี ณ 30 มิถุนายน 2553 คิดเป็นร้อยละ 6.89 จำนวน 1,000,000 บาท รวมทั้งสิ้น 2,723,436.25 บาท
3. สามารถรู้หน้าที่ดี และ มีความศรัทธาในองค์กร ซึ่งจากการประชุมของกลุ่มประจำปีของสากรณ์สมาชิกเข้าร่วมประชุมเป็นจำนวนมาก คิดเป็นร้อยละ 90 ของสมาชิก ที่เข้าร่วมประชุมของแต่ละกลุ่ม สมาชิก และผู้ที่สมควรเป็นสมาชิกใหม่ ทราบว่าสากรณ์ฯ เป็นสถานที่จำหน่ายปัจจัยการผลิตชนิดต่าง ๆ เช่นปูย เกมีกัณฑ์ และ มีความต้องการซื้อปัจจัยการผลิตตลอดจนต้องการสินเชื่อปลอดดอกเบี้ยของสากรณ์ฯ
4. การให้บริการสินเชื่อปลอดดอกเบี้ย โดยเริ่มให้บริการจำหน่ายที่ก่อตั้งสมาชิกในเดือนกรกฎาคม หลังสิ้นสุดปีบัญชีของสากรณ์ฯ ซึ่งเจ้าหน้าที่ของสากรณ์จะออกใบให้บริการที่ก่อตั้งเป้าหมาย พร้อมจัดส่งสินค้าให้ก่อตั้งเป้าหมาย ส่วนการให้บริการสินเชื่อปลอดดอกเบี้ยที่สำนักงานจะให้บริการเช่นเดียวกัน
5. สากรณ์ฯ มีงบประมาณในการศึกษา และฝึกอบรมให้ความรู้ความเข้าใจในการใช้ปูยอินทรี

อุปสรรค

1. สภาพอากาศที่ฝนตก เนื่องจากการผลิตปูยของสากรณ์ฯ ผลิตข้ากว่าแผนงานที่กำหนดในบางครั้งเมื่อเข้าสู่เดือนเมษายนและพฤษภาคม ฝนตกทำให้ต้องหยุดการผลิตฝนที่ตกลงมาทำให้ปูยที่ตากแฉลลเพื่อลดความชื้น เปี่ยกมีความชื้นสูง จำเป็นต้องนำกลับมาตากแฉลลซ้ำอีกครั้ง

หรือวัตถุคิบบางชนิดตากฝน เมื่อต้องนำมาผลิตปูยเกิดการจับตัวกันเป็นก้อน จึงต้องนำมาบดละเอียดใหม่อีกรังส์ เพื่อใช้เป็นส่วนผสมในการผลิตปูยทำให้ต้นทุนค่าแรงงานเพิ่มสูงขึ้น

2. สมาชิกมั่นใจในตราสินค้าและคุณภาพปูยเคมี เมื่อจากสมาชิกเคยใช้ปูยเคมีมาเป็นเวลานาน ทำให้เกิดความคุ้นเคย มีความสะดวกในการห่ว่าน ปูยเคมีไม่มีกลิ่นเหม็น และปูยเคมีตอบสนองต่อพืชเห็นผลชัดเจนรวดเร็ว ส่วนปูยอินทรีย์ให้ผลตอบสนองต่อพืชช้ากว่าปูยเคมี การใช้ต้องใช้ร่วมกับปูยเคมีในการห่ว่าน อีกทั้งปูยอินทรีย์ยังมีกลิ่นแอมโมเนีย ที่เกิดจากซึ้งค้างคาวทำให้สมาชิกไม่กล้าใช้ ปูยอินทรีย์ และ คิดว่าปูยอินทรีย์เป็นปูยที่มีคุณภาพต่ำ ส่งผลให้ผลผลิตที่ได้ต่ำกว่าการใช้ปูยเคมี

โอกาส

1. สมาชิกสหกรณ์ฯ จัดปูยอินทรีย์จากบริษัทเอกชน ในการทำการตลาดของบริษัทเอกชน จะให้ตัวอย่างปูยเพื่อทดลองและมีการประชาสัมพันธ์ให้ความรู้ เรื่องคุณสมบัติของปูยอินทรีย์ ที่มีผลต่อการปรับปรุงโครงสร้างของดินทำให้ดินเกิดความร่วนซุย สามารถเข้าสู่เม็ดดิน ได้ดี ส่งผลให้รากพืชเจริญเติบโต ทำให้ต้นพืชแข็งแรง ต้านทานโรคและแมลงได้ในระดับหนึ่ง คินเกิดการปรับตัวของค่า pH ที่เป็นกลาง การปลดปล่อยธาตุอาหารแบบค่อยเป็นค่อยไป มีโอกาสสูงเสียบอย่างกว่าปูยเคมี เมื่อไหร่รวมกับปูยเคมี ปูยอินทรีย์จะส่งเสริมปูยเคมีเป็นประโยชน์ด้านธาตุอาหารรอง ธาตุอาหารเสริม ตรงความต้องการของพืชประโยชน์ ดังนั้นสมาชิกที่ซื้อปูยจึงเข้าใจว่าการใช้ปูยอินทรีย์เป็นการปรับปรุงคุณภาพของดิน และปูยอินทรีย์ของสหกรณ์มีราคาขายที่ถูกกว่า เพราะเป็นการผลิตและจำหน่าย ให้กับสมาชิกโดยไม่ได้ผ่านพ่อค้าคนกลางและสหกรณ์ฯ ยังมีวัตถุประสงค์ในการผลิตเพื่อให้สมาชิกสหกรณ์ได้ใช้ปูยคุณภาพดี ราคากลูกเป็นการลดต้นทุนให้กับสมาชิก

2. สหกรณ์มีสมาชิกเป็นลูกค้า จำนวนสมาชิกสหกรณ์ทั้งหมด 42 กลุ่ม มีสมาชิกรวม 4,178 คน ประกอบอาชีพทางการเกษตร เช่น ปลูกข้าว ข้าวโพด อ้อย และพืชผักคิดเป็นร้อยละ 80 ของสมาชิกทั้งหมด จึงเป็นโอกาสที่จะจำหน่ายปูยอินทรีย์ให้กับสมาชิก

3. สหกรณ์สามารถทำให้สมาชิกเข้าใจเรื่องการผลิตและการจำหน่ายปูยอินทรีย์ โดยคัดเลือกประธานกลุ่ม ผู้นำกลุ่มสมาชิกที่มีความสนใจเข้ารับการฝึกอบรมถ่ายทอดความรู้เรื่องปูยอินทรีย์และประธานกลุ่ม ผู้นำกลุ่มสามารถที่จะทำการตลาดช่วยสหกรณ์ได้ ซึ่งประธานกลุ่มหรือผู้นำเป็นส่วนหนึ่งของระบบสหกรณ์ที่ช่วยพัฒนางานสหกรณ์

4. สำหรับมีสื่อประชาสัมพันธ์ หลากหลายประเภท เช่น สื่อวิทยุชุมชนของ สำหรับระบบ FM คลื่นความถี่ 90.5 MHz และเว็บไซต์ของสำหรับ <http://www.coopthai.com/sobprab> ซึ่งสื่อวิทยุชุมชน และเว็บไซต์ของสำหรับฯ สามารถเข้าถึงกันได้ทั่วไป หมายความว่า ได้อ่านรู้และทั่วถึง

แนวทางแก้ไข

1. การรณรงค์การใช้ปุ๋ยอินทรีย์อย่างดีเนื่องและเป็นรูปธรรม โดยเริ่มจาก กรรมการ ประธานกลุ่ม ผู้นำกลุ่ม บุคคลเหล่านี้เป็นเครื่องมือหรือกลไกของระบบสำหรับฯ ให้ ดำเนินการตามอุดมการณ์วิธีการหลักการของสำหรับฯ ที่เชื่อว่าสำหรับฯ เป็นการรวมคนมากกว่า สินทรัพย์และช่วยเหลือ ซึ่งกันและกันเพื่อแก้ไขปัญหาการนำໄปสู่การ กินดี อยู่ดี มีความสุข เพื่อ ประโยชน์ของมวลสมาชิก ดังนั้น บุคคลเหล่านี้ต้องเป็นผู้นำในการใช้ปุ๋ยอินทรีย์และเป็นตัวอย่าง ให้กับสมาชิก หรือ การคัดเลือกสมาชิกที่มีความสนใจมีแนวคิดสมัยใหม่ ที่ต้องการลดต้นทุนการ ผลิตปรับปรุง โครงสร้างดินด้วยการใช้ปุ๋ยอินทรีย์ เป็นแปลงตัวอย่างให้กับสมาชิกในกลุ่มแต่ละ กลุ่ม ได้ศึกษาเรียนรู้

2. การส่งเสริมการตลาดแบบมีส่วนร่วมของประธานกลุ่มผู้นำกลุ่ม เนื่องจาก สำหรับฯ เป็นองค์กรที่ให้ความสำคัญกับสมาชิก ใน การผลิตและจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ได้คำนึงถึง ประโยชน์ที่สมาชิกจะได้รับเพื่อเป็นการลดต้นทุนการผลิต ปุ๋ยที่ผลิตได้ยังมีราคาถูกกว่าปุ๋ยอินทรีย์ ของบริษัทเอกชนอีกทั้งมีคุณภาพที่ดีกว่า มีความหลากหลายของวัตถุติบะที่ใช้ในการผลิต สำหรับฯ มีสมาชิกจำนวนมาก จึงเป็นโอกาสที่เข้าไปทำการตลาดได้มากกว่าบริษัทเอกชน ดังนั้น ประธาน กลุ่ม ผู้นำกลุ่ม ต้องเข้ามามีส่วนร่วมในการค้นหาปัญหาในการจัดจำหน่ายตลอดจนร่วม วางแผนการผลิต การจำหน่าย ให้สอดคล้องกับความต้องการของสมาชิก ส่วนสำหรับฯ ต้องให้ ผลตอบแทนจากการจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ในรูปแบบต่าง ๆ เช่น การทัศนศึกษาดูงานนอกสถานที่ การให้ค่าตอบแทน เป็นเงินสด หรือ ค่าตอบแทนที่เป็นเงินสดส่วนกลาง เพื่อใช้ในการบริหาร จัดการกลุ่มหรือใช้เพื่อการสาธารณประโยชน์ในกลุ่มสมาชิก

การจัดเทศกาลกินผักที่ปลูกและใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสำหรับฯ เป็นประจำทุกปี หรือ การจัดตลาดผักอินทรีย์ที่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสำหรับฯ เป็นการส่งเสริมการขาย และประชาสัมพันธ์ ปุ๋ยอินทรีย์ของสำหรับฯ ทำให้สมาชิกและบุคคลทั่วไปทราบ

3. การจัดการกระบวนการผลิตให้คุ้มกับต้นทุนและสร้างความเชื่อมั่นกับปุ๋ย อินทรีย์ของสำหรับฯ โดยที่สำหรับฯ ต้องมีการวางแผนการผลิตและจัดกำลังคนในการผลิตให้ เหมาะสมกับช่วงระยะเวลาของฤดูกาล ให้สอดคล้องกับความสามารถในการผลิตไม่ให้แรงงานที่

จ้างมาเกิดการว่างงานระหว่างวัน หรือเพิ่มปริมาณการผลิตปุ๋ยให้มากขึ้น จัดหาแหล่งวัตถุคิดที่มีคุณสมบัติดีด้วยกัน และมีราคาถูกภายในพื้นที่จังหวัดลำปาง ทดแทนวัตถุคิดที่มาจากการจังหวัดนครราชสีมา

ในขั้นตอนการผลิตต้องจดบันทึกการผลิตอย่างเป็นระบบ และบันทึกข้อมูลวัตถุคิดในการผลิตให้ชัดเจนใช้วัตถุคิดในการผลิตสม่ำเสมอไม่ปรับสูตรการผลิต หากไม่เกิดปัญหาเมื่อสมาชิกนำไปใช้ เพราะจะต้องในการติดตามประเมินผลปุ๋ยอินทรีย์อย่างไรก็ตามสูตรการผลิตที่สามารถนำไปใช้ไม่เหมาะสมก็ควรปรับปรุงในประสิทธิภาพของปุ๋ย และการผลิตต้องจัดทำบันทึกข้อมูล การบันทึกข้อมูลที่เป็นระบบ เช่น วัตถุคิดเข้า การผสมอัตราส่วนของวัตถุคิด ปริมาณที่ผลิตได้แต่ละชุด การคาดคะเนความชื้น ตลอดจนการนำร่องรักษาเครื่องจักร เพื่อสร้างความน่าเชื่อถือในคุณภาพของปุ๋ยอินทรีย์

4. การให้บริการสินเชื่อปลดหนี้เบี้ยที่เริ่วขึ้น สำหรับผู้ด้อยความสามารถขอให้บริการสินเชื่อให้ตรงกับความต้องการของสมาชิก จัดทำเป็นโครงการที่ใช้ระยะเวลาสั้นๆ แบ่งเจ้าหน้าที่หลายๆฝ่ายเข้ามาร่วมในการทำสัญญา และให้เจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตร ทำความสะอาดให้ความรู้เกี่ยวกับปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์กับสมาชิกก่อน หรืออาจเลื่อนปีบัญชีสหกรณ์ออกไป เป็นเดือน มีนาคม ของทุกปี ในเดือนดังกล่าว สมาชิกสหกรณ์จะวางแผนการประกอบอาชีพทางการเกษตรจึงเหมาะสมที่จะปีบัญชีสหกรณ์ฯ เพราะในเดือนมิถุนายน จะเป็นช่วงที่เตรียมการปลูกข้าวซึ่งสมาชิกที่ประกอบอาชีพการเกษตรส่วนใหญ่จะประกอบอาชีพปลูกข้าวเป็นหลัก

5. การดำเนินการขอใบอนุญาตผลิตปุ๋ยอินทรีย์ หรือปรับเปลี่ยนชื่อจากปุ๋ยอินทรีย์เป็นสารปรับสภาพดิน เมื่อจากสหกรณ์ฯได้รับการอนุญาตผลิตปุ๋ยอินทรีย์ เป็นการสร้างความน่าเชื่อถือในคุณภาพของปุ๋ยอินทรีย์ ตราสหกรณ์ฯบนปราบ และในอนาคตสามารถที่จะจำหน่ายได้ทุกพื้นที่ หากเกรงว่าในส่วนผสมของวัตถุคิดที่มีส่วนผสมของปุ๋ยเคมี จะทำให้การขออนุญาตผลิตปุ๋ยอินทรีย์ไม่ผ่านการรับรองและขึ้นทะเบียนการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ จากรมวิชาการเกษตร ให้สหกรณ์ฯดำเนินการปรับเปลี่ยนชื่อเป็นสารปรับสภาพดินซึ่งสารปรับสภาพดินมีคุณสมบัติที่กว้างกว่าปุ๋ยอินทรีย์ ไม่ผูกติดกับร้อยละของธาตุอาหารชนิดต่างๆ ของมาตรฐานปุ๋ยอินทรีย์ ทำให้สะดวกต่อการขออนุญาตขึ้นทะเบียนจากกรมวิชาการเกษตร

ส่วนที่ 3 ปัญหาและ แนวทางแก้ไขปัญหา ในการผลิตและการจำหน่าย

การศึกษาปัญหา และแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิต และการจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของ สหกรณ์ฯ ทำการศึกษาจากข้อมูลดิบฝ่ายการตลาด และรายงานกิจกรรมประจำปี ระหว่างปี 2553-2554 เพื่อให้ทราบถึงปัญหาที่เกิดขึ้น นอกจากนี้มีการประชุมกลุ่มย่อย (Focus group) ระหว่างประธานกลุ่มที่เป็นกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์อย่างต่อเนื่อง จำนวน 10 คน กับประธานกลุ่มที่เป็นกลุ่มตัวอย่างที่ไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ จำนวน 10 คน เมื่อวันที่ 18 สิงหาคม 2555 เวลา 10.00 น.- 12.30 น. ณ. ห้องประชุมสำนักงานสหกรณ์การเกษตรสหปราน จำกัด ในครั้งนี้มีผู้ร่วมประชุมทั้งหมด 29 คน ประกอบด้วย

1. ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วัฒนา โพธิสุวรรณ ประธานกรรมการที่ปรึกษา
ปัญหาพิเศษ

2. รองศาสตราจารย์สมชาย องค์ประเสริฐ	กรรมการที่ปรึกษา
3. นายประวัติ อินจันทร์	ประธานสหกรณ์ฯสหปราน จำกัด
4. นางสาวสมศิด อุ่นแก้ว	ผู้จัดการสหกรณ์ฯสหปราน จำกัด
5. นางแสงดาว สารทิ	ประธานกลุ่ม 1
6. นางบัวชอน ทองฟู	ประธานกลุ่ม 2
7. นางโสภा คำวัน	ประธานกลุ่ม 4
8. นางวิเชียร อะระ	ประธานกลุ่ม 5
9. นางวิมลรัตน์ วงศ์รินทร์	ประธานกลุ่ม 7
10. นายสนั่น สุกันทา	ประธานกลุ่ม 9
11. นางสาวลักษณ์ มะโนเรือน	ประธานกลุ่ม 10
12. นายหยัด พินัง	ประธานกลุ่ม 11
13. นายจันทร์ คำวงศ์	ประธานกลุ่ม 14
14. นางเพ็ญศรี ภู่กำ	ประธานกลุ่ม 15
15. นายอนันต์ ปavgดี	ประธานกลุ่ม 18
16. นายรวม ค่านอินดา	ประธานกลุ่ม 20
17. นางสายพิน ดวงหมื่น	ประธานกลุ่ม 23
18. นายสมฤทธิ์ ปราินทร์	ประธานกลุ่ม 25
19. นายแก้ว คำศรี	ประธานกลุ่ม 27

20. นายกิตติวัฒน์ แก่นจันทร์	ประธานกลุ่ม 30
21. นายธรีง เต็จฉะ	ประธานกลุ่ม 31
22. นายสมเชง ร่วมสุข	ประธานกลุ่ม 33
23. นายบุญธรรม จันตา	ประธานกลุ่ม 35
24. นายปี๊ เดชะ	ประธานกลุ่ม 39
25. นายนิรันดร์ นานันชัย	ผู้ดำเนินการประจำกลุ่ม
26. นางพนัชกร เพรษชูช่วย	ผู้ช่วยดำเนินการประชุม
27. นางสาวนภภารณ์ ตalaan	ผู้ช่วยดำเนินการประชุม
28. นางสุกาวดี หลวงใน	ผู้ช่วยดำเนินการประชุม
29. นายคราน ดวงหมื่น	ผู้ช่วยดำเนินการประชุม
ในการประชุมดังกล่าวได้แบ่งกลุ่มออกเป็น 2 กลุ่ม ซึ่งแต่ละกลุ่มจะเป็นประธานกลุ่มที่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์อย่างต่อเนื่อง จำนวน 10 คน และกลุ่มไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ จำนวน 10 คน ดังภาพ 5	



ภาพ 5 การประชุมกลุ่มย่อยเพื่อวิเคราะห์ปัญหาและหาแนวทางแก้ไขในการผลิตและการจำหน่ายหมาดเหตุ เมื่อวันที่ 18 มีนาคม 2555 ณ สาขาวิชการเกษตรสับปะราน จำกัด



ภาพ 5 (ต่อ)

ผลการประชุมกลุ่มย่อยสรุปได้ดังนี้

1. กลุ่มที่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์

กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ได้อธิบายว่าปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์เป็นปุ๋ยที่ใช้แล้วได้ผลผลิตดีและเหมือนกับการใช้ปุ๋ยเคมี จากการใช้พบว่าหลังการใช้ปุ๋ยอินทรีย์ต่อเนื่องติดต่อ กันเป็นเวลา 2 ปี ดินมีความร่วนซุย ในการทำงานปลูกข้าว ในดินพบไส้เดือน และมีสัตว์ที่อยู่ในนาข้าว เช่น กบ เจียด กลับคืนมา ตลอดจนรู้สึกว่าเป็นผลดีต่อสุขภาพ รู้สึกปลอดภัย เพราะไม่ใช้สารเคมี และปุ๋ยเคมี ทั้งนี้ เพราะต้องเข้าไปในนาเพื่อปฏิบัติงานเป็นประจำ แปลงข้าวที่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์จะเก็บไว้บริโภคในครอบครัว จึงมั่นใจและเชื่อในคุณภาพของปุ๋ยอินทรีย์ที่ไม่มีสารพิษใด ๆ ลักษณะการใช้ปุ๋ยจะใช้ในระยะเดียวกันคือในช่วงหลังปักดำเพื่อให้ข้าวแตกกอหรือใช้เป็นปุ๋ยรองพื้นก่อนปลูกข้าว และช่วงข้าวตั้งท้อง โดยวิธีใช้ในปัจจุบันจะผสมปุ๋ยอินทรีย์กับปุ๋ยเคมีอัตรา 3 : 1 ผลผลิตที่ได้ไม่ต่างจากการใช้ปุ๋ยเคมี ส่วนราคานั้นเป็นราคาที่เหมาะสมแล้วที่สหกรณ์ขายกระสอบละ 350 บาท น้ำหนัก 50 กิโลกรัม เพราะขายถูกกว่าบริษัทเอกชนที่นำเข้ากันอย่างไรอ่ากัน ทั้งนี้ เพราะสหกรณ์ต้องการให้สมาชิกได้ลดต้นทุนการผลิต เกิดความกินดี อยู่ดีตามปรัชญาสหกรณ์ ส่วนความต้องการใช้ปุ๋ยอินทรีย์จะเริ่มในเดือนพฤษภาคม และมีถูกาย

2. กลุ่มที่ยังไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์

กลุ่มตัวอย่างที่ไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์อธิบายว่า ที่ไม่ใช้เพราะเกิดความไม่มั่นใจในคุณภาพของปุ๋ยอินทรีย์เนื่องจากเคยใช้ปุ๋ยเคมีมาเป็นเวลานานจึงมั่นใจในคุณภาพของปุ๋ยเคมี และบางคนมีความสับสนในข้อมูลการจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ เพราะเจ้าหน้าส่งเสริมการเกษตรของสหกรณ์จะเข้าพื้นที่พร้อมพนักงานขายจากบริษัทเอกชน และ อธิบายคุณภาพของปุ๋ยแต่ละชนิด

ในคราวเดียวกัน ทั้งปุ่ยเคมี ปุ่ยอินทรีย์และให้สมาชิกตัดสินใจเลือกเอง ทำให้ผู้ฟังรับทราบข้อมูล ไม่ซัดเจนเกิดความสับสนของข้อมูล ดังนั้นที่ประชุมได้เสนอแนวทางแก้ไขปัญหาร่วมกันคือ

1. เจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรด้องศึกอบรมและเรียนรู้การเพาะปลูกจาก สมาชิกจนเกิดองค์ความรู้ จะทำให้สมาชิกที่ชื่อปุ่ยอินทรีย์เกิดความมั่นใจในผลิตภัณฑ์และเชื่อถือ ศรัทธาเจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรของสหกรณ์

2. ในการส่งเสริมการขาย สหกรณ์ต้องส่งเสริมการขายเหมือนกับ บริษัทเอกชนในปัจจุบันที่แยกของแคน ของรางวัล การโฆษณาผ่านสื่อชนิดต่าง ๆ เช่น โทรทัศน์ และวิทยุชุมชน

3. กลุ่มที่ไม่ใช้ปุ่ยอินทรีย์ของสหกรณ์ ต้องการให้สมาชิกที่ประสบผลสำเร็จ ถ่ายทอดประสบการณ์และต้องการศึกษาเรียนรู้จากผู้ที่ใช้ปุ่ยอินทรีย์จนประสบความสำเร็จ

4. สหกรณ์ต้องส่งเสริมสนับสนุน ให้สมาชิกมีความสนใจและต้องการใช้ ปุ่ยอินทรีย์มาทดลองใช้ โดยเริ่มจากประธานกลุ่มก่อน อาจจะแบ่งพื้นที่ทดลอง ร้อยละ 30 ของพื้นที่ ทั้งหมดที่เพาะปลูกอยู่ เมื่อประสบความสำเร็จ สหกรณ์ควรมอบของรางวัล และวุฒิบัตร ให้เพื่อเป็น การสร้างแรงจูงใจ

5. สหกรณ์ควรจัดทำเอกสารเผยแพร่และวีดีทัศน์ เกี่ยวกับการใช้ปุ่ยอินทรีย์ และมีรูปภาพ ข้อมูลการผลิต ปริมาณผลผลิตที่เกิดขึ้นของสมาชิกสหกรณ์ที่ประสบความสำเร็จในการใช้ปุ่ยอินทรีย์ของสหกรณ์เพื่อเป็นตัวอย่างให้สมาชิกคนอื่น ๆ ได้ทำความเข้าใจถูกต้อง

ผลที่ได้จากการข้อมูลคุณฝ่ายการตลาด และรายงานกิจกรรมประจำปี ระหว่างปี 2553-2554 รวมทั้งการประชุมกลุ่มย่อยสามารถสรุปปัญหาและ แนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและการ จำหน่ายปุ่ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ ได้ดังนี้

ปัญหาด้านการผลิตและจัดจำหน่ายปุ่ยอินทรีย์ของสหกรณ์

ปัญหาด้านการผลิต

1. ปัญหาในการผลิต สหกรณ์การเกษตรสวนปราบ จำกัด ได้สั่งวัดดูดินในการ ผลิต ที่อยู่ใกล้จากพื้นที่มาจากจังหวัดนราธิวาส ทำให้มีต้นทุนในการขนส่งในปี 2553 จำนวน 44,954 บาทส่วนในปี 2554 และ 2555 ไม่มีค่าใช้เกี่ยวกับค่าขนส่ง

ในด้านแรงงานการผลิตปุ่ยอินทรีย์ในปี 2554 ค่าแรงงานเพิ่มขึ้นจากปี 2553 ร้อยละ 23.94% ซึ่งเกิดจากแรงงานบัขารความชำนาญในการผลิตเกิดความล่าช้า การจ้างแรงงานเป็นการจ้าง

แบบวันต่อวันทำให้การทำงานบางวันขาดแคลนแรงงาน ประสิทธิผลการผลิตปูยึงไม่เป็นไปตามแผนที่วางไว้ การผลิตปูยจะทำได้ด้วยอาศัยแสงแดดเป็นปัจจัยในการลดความชื้น ดังนั้น การผลิตจึงทำได้ช่วงระยะเวลาหนึ่งขาดความต่อเนื่องในการผลิต อีกทั้งสภาพอากาศที่ฝนตกเป็นอุปสรรคในการลดความชื้น

การผลิตปูยอินทรีย์ของสหกรณ์มีแผนการผลิตแต่เนื่องจากขาดการสำรวจความต้องการใช้ปูยในการเพาะปลูกของสมาชิก ทำให้การวางแผนการผลิตไม่เหมาะสมกับระยะเวลาในการผลิต

ด้านองค์ความรู้ในการผลิตปูยอินทรีย์ สหกรณ์ไม่ได้ขอผลการวิเคราะห์ชาตุอาหาร ของวัตถุดินจากแหล่งที่สั่งซึ่ง จึงทำให้ไม่ทราบถึงร้อยละของชาตุอาหารที่มีอยู่ในวัตถุดินแต่ละชนิดว่าเหมาะสมกับพืชชนิดต่างๆมากน้อยเพียงใดและไม่ทราบถึงร้อยละของชาตุอาหารในสูตรการผลิต ตลอดจน องค์ความรู้ที่ได้จากการศึกษาดูงาน ผู้ควบคุมการผลิตปูยังไม่ผ่านการฝึกอบรมจาก กรมวิชาการเกษตรหรือสถาบันทางวิชาการเพื่อเป็นการประกันถึงคุณภาพของปูยที่ผลิตได้ นอกจากนั้นยังขาดความเข้าใจในคุณสมบัติของวัตถุดินชนิดต่าง ๆ ทำให้การทดสอบวัตถุดินบางครั้งเกิดความคลาดเคลื่อนของวัตถุดิน ที่มีส่วนผสมที่ไม่สม่ำเสมอ ขณะที่ขึ้นตอนในการผลิตมีการใส่ปูย่อมี สูตร 21-0-0 เป็นส่วนผสม และไม่มีการส่งตัวอย่างปูยที่ผลิตขึ้นให้กรมวิชาการเกษตรตรวจและรับรองคุณภาพตาม มาตรฐานปูยอินทรีย์

2. ปัญหาด้านกระบวนการผลิต เนื่องจากการผลิตปูยของสหกรณ์เป็นการผลิตแบบปืนอัดเป็นเม็ด ทำให้ขึ้นก่อนการขึ้นรูปให้เป็นเม็ดต้องอาศัยระยะเวลาอย่างน้อย 30 นาที จึงจับตัวกันเป็นเม็ดปูย ในกระบวนการผลิตต้องใช้วัตถุดิน 1,000 กิโลกรัมกับขี้เล้าแกลบอีก 100 กิโลกรัม รวมเป็น 1,100 กิโลกรัม ผลิตปูยได้น้ำหนัก 1,000 กิโลกรัมเพื่อป้องกันน้ำหนักวัตถุดินขาดหายจากการผลิตในการทดสอบวัตถุดินแต่ละครั้ง ๆ ละ 500 กิโลกรัม การทดสอบวัตถุดินใช้วิธีการ จากประมาณการวัตถุดินของกระสอบไม่ได้ชั่งน้ำหนักก่อนการทดสอบ ทำให้วัตถุดินบางชนิดขาด และเกิน ขบวนการปืนเม็ดปูยต้องใช้เวลานาน 30 นาที จึงจะได้เม็ดปูย ในการปืนเม็ดปูยนั้น แรงงานเริ่มทำงานเป็นเวลา เริ่ม 08.30 – 16.30 น. และพักเที่ยงในเวลา 12.00 – 13.00 น. ในขณะที่พักเที่ยงมีการหยุดการผลิตของเครื่องปืนเม็ดปูยพร้อมกับแรงงาน ทำให้ต้องขึ้นรูปปืนเม็ดปูยใหม่ อีกครั้ง เกิดการสูญเสียเวลาการผลิต ในขั้นตอนการลดความชื้นด้วยการตากแดด ปูยที่ผลิตได้ก่อนตากแดดก่อน ผลิตได้หลังตากภายหลัง ซึ่งการตากลดความชื้นต้องอาศัยแสงแดด 5-6 ชั่วโมง ขณะนั้นปูยที่ผลิตได้ตอนเช้า มีความชื้นค่อนข้างมาก ทำให้ต้องขึ้นรูปปืนเม็ดปูยใหม่ อีกครั้ง ที่ผลิตตอนบ่ายยังคงความชื้นสูงเมื่อสิ้นสุดการปืนเม็ดปูยในแต่ละวันต้องกลับมาเก็บปูยที่ปืนในตอนบ่ายเพื่อป้องกันการสูญเสียจากฝนตกแล้วนำมายากแดดในวันถัดไป ในขั้นตอนการรวม

ปูยที่แห้งเพื่อรอการคัดแยก ปูยที่ดีจะถูกนำมาบรรจุกระสอบเพื่อรอการจำหน่าย ปูยที่มีขนาดเล็กจะลดคระแกรง และปูยที่มีเม็ดใหญ่เกินหรือจับตัวเป็นก้อน นำกลับมาบดผสมกับปูยเม็ดเล็กหรือที่เป็นผง กลับเข้าสู่กระบวนการปั้นเม็ดใหม่ ในขั้นตอนการคัดแยกสามารถคัดแยกได้ปูยที่มีคุณสมบัติตามที่ต้องการวันละ 80 กระสอบ น้ำหนัก 4 ตัน

3. ปัญหาด้านปริมาณการผลิต พบว่าการวางแผนการผลิตที่ไม่สอดคล้องกับกำลังการผลิตโดยที่ความต้องการผลิตมากถึง 2,000 กระสอบ หรือน้ำหนัก 100 ตันในการผลิตสหกรณ์เริ่มผลิต วันที่ 18 มกราคม 2553 ถึงกลางเดือน พฤษภาคม ผลิตปูยได้ 1309 กระสอบ หรือน้ำหนัก 65,450 กิโลกรัม ในปี 2554 ปริมาณการผลิตได้ลดลงเหลือ 30,760 กิโลกรัม จำนวน 602 กระสอบ ส่วนปี 2555 ปริมาณการผลิตได้เพิ่มขึ้นจากปี 2554 จำนวน 185 กระสอบ น้ำหนัก 9,250 กิโลกรัม ปัญหาแรงงานขาดความชำนาญในการผลิตทำให้การผลิตมีความล่าช้าและเกิดการสูญเสียเวลาในการผลิต โดยใช้แรงงานคน 5 คน ผลิตปูยได้วันละ 1,000 กิโลกรัมหากต้องการปูยน้ำหนัก 60 ตัน ต้องใช้เวลาผลิต 60 วัน จากการผลิตพบว่า มีปัญหาการหยุดการผลิตในวันเสาร์-อาทิตย์ หยุดทั้งกลางวันพร้อมกัน วันหยุดตามเทศกาล และวันที่ฝนตกหรือสภาพอากาศปีต ปัญหาแรงงานมาทำงานไม่นำเสนอของวันมาครบ บางวันขาด 1 หรือ 2 สองคน สร้างผลให้การผลิตมีปริมาณที่ไม่เป็นไปตามแผนและระยะเวลาที่กำหนดไว้

ปัญหาด้านการจัดจำหน่าย

1. ราคา การจำหน่ายปูยอินทรีย์ตราสหกรณ์การสหปuren จำหน่ายให้สมาชิก ในราคา 350 บาท ต่อกระสอบเป็นราคาที่สมาชิกพอใจซึ่ง เป็นราคาน้ำหนักที่สหกรณ์จำหน่ายให้กับสมาชิกที่สำนักงาน และเป็นราคาน้ำหนักที่จำหน่ายในกลุ่มพร้อมจัดส่งไปยังกลุ่มเป้าหมาย ในการจัดส่งไม่คิดค่าขนส่งกับสมาชิกเป็นการออกให้บริการของสหกรณ์ฯ เนื่องจากสมาชิกที่ซื้อปูยจากกลุ่มจะอยู่ไกลจากสหกรณ์ต้องเสียค่าใช้จ่ายในการเดินทางมาซื้อปูยกับสหกรณ์ฯ โดยให้บริการกับสมาชิก คำนวณ สมัย คำนวณ แม่กัวะ คำนวณ นายาง ส่วน คำนวณสหปuren อยู่ใกล้กับสำนักงานให้สมาชิกมาซื้อที่สำนักงาน ดังนี้สหกรณ์ฯ จึงให้บริการกับสมาชิกที่ซื้อปูยจากกลุ่มประจำหมู่บ้านสหกรณ์ต้องรอรับปูยทุกชนิดทั้งปูยอินทรีย์ ปูยเคมี ตามแผนการจัดส่งของสหกรณ์ ราคาปูยอินทรีย์ที่สหกรณ์จำหน่าย กระสอบละ 350 บาท เป็นการจำหน่ายที่ถูกกว่าบริษัทเอกชนน้ำหนักมากกว่าปูยอินทรีย์สหกรณ์ฯ บรรจุกระสอบละ 50 กิโลกรัม ส่วนปูยอินทรีย์ของบริษัทเอกชน จำหน่าย ราคากระสอบละ 450 - 480 บาท น้ำหนัก 30 – 50 กิโลกรัม

ปัญหาที่พบปี 2554 – 2555 ปี 2554 ราคางานน้ำยกระสอบละ 350 บาทเป็นราคา
งานน้ำย่างต่ำกว่าต้นทุน มีต้นทุนการผลิต 373.15 บาท ต่ำกว่า 23.15 บาท ปี 2555 ราคางานน้ำย
กระสอบละ 350 บาทเป็นราคางานน้ำย่างต่ำกว่าต้นทุนการผลิตมีต้นทุนการผลิต 354.86 บาท ต่ำกว่า
4.86 บาท เมื่อจากสหกรณ์ฯ ต้องการให้สมาชิกใช้ปุ๋ยอินทรีย์เพื่อลดต้นทุนการผลิต และเป็นการ
ประชาสัมพันธ์ ปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ

2. ช่องทางการจำหน่าย สมาชิกสหกรณ์ฯ มีความต้องการใช้ปุ๋ยอินทรีย์ในช่วง
เดือน พฤษภาคม ถึงเดือนสิงหาคม ของทุกปีแต่จะมีการซื้อมากที่สุดในเดือนกรกฎาคม ซึ่งในปี
2554 เดือนดังกล่าวสหกรณ์ฯ สามารถจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ คิดเป็นร้อยละ 36.45 ของยอดจำหน่ายปุ๋ย
อินทรีย์ทั้งหมด ในขณะเดียวกันปี 2555 สมาชิกสหกรณ์ฯ จำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ คิดเป็น
ร้อยละ 69.06 ของยอดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ทั้งหมด ซึ่งจากยอดการจำหน่ายดังกล่าวสหกรณ์ฯ ได้
จำหน่ายปุ๋ยให้กับสมาชิกทั้งการให้สินเชื่อและเงินสด การจำหน่ายรูปแบบสินเชื่อจะ ได้นากกว่า
รูปแบบเงินสด เมื่อจากสหกรณ์ฯ คบัญชีประจำปีทุกวันที่ 30 มิถุนายน จึงทำให้ในการจำหน่ายปุ๋ย
ของสหกรณ์ฯ สำนักงาน และ ออกพื้นที่ให้การบริการสินเชื่อบริการตามหนี้และทำสินเชื่อปลดปลอกเบี้ยได้ป
ละครั้ง แต่ความต้องการซื้อบริการผลิตมีมาก ทำให้การให้บริการสินเชื่อเดือนออกในเดือนต่อไป
จึงเป็นโอกาสของบริษัทเอกชนเข้ามาทำการตลาดแย่งลูกค้าที่เป็นสมาชิกสหกรณ์ฯ

3. ด้านผลิตภัณฑ์และบริการ ในการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ของ สหกรณ์ฯ การเกษตรสน
ปราน จำกัด เป็นปุ๋ยอินทรีย์แบบอัดเม็ด เม็ดปุ๋ยมีขนาดประมาณ 4 มิลลิเมตร บรรจุกระสอบฉาล 50
กิโลกรัม บรรจุในกระสอบ ตราสหกรณ์สบปราน เหมาะสำหรับพืชทุกชนิดทั้งพืชไร่และพืชสวน
 เช่น ข้าว ข้าวโพด อ้อย ลำไย พืชผัก อัตราราทีใช้ 25 ถึง 50 กิโลกรัมต่อไร่

รูปแบบผลิตภัณฑ์ในปี 2553 กระสอบปุ๋ยมีตราสหกรณ์สบปราน แต่เมื่อจาก ทาง
สารวัตการเกษตร ให้คำแนะนำการใช้กระสอบที่มีตราสัญลักษณ์ที่ยังไม่ผ่านการขึ้นทะเบียน ของกรม
วิชาการเกษตร จะมีความผิดตามกฎหมาย ดังนั้นการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ ในปี 2554 -2555 ให้กลับ
กระสอบเป็นรูปแบบกระสอบสีขาว ไม่มีตราสัญลักษณ์ เพราะปุ๋ยอินทรีย์ยังไม่ผ่านการขึ้นทะเบียน
ของ กรมวิชาการเกษตร แต่สามารถใช้เฉพาะกลุ่มสมาชิกได้ซึ่งรูปแบบกระสอบไม่มีผลต่อการซื้อ
ของสมาชิก

4. การส่งเสริมการขาย สหกรณ์ฯ ใช้วิธีประชาสัมพันธ์ทางวิทยุชุมชนของสหกรณ์ฯ
ระบบ FM คลื่นความถี่ 90.50 MH_z ออกอากาศทุกวันในช่วงเวลา 09.00 – 10.00 น. เว้น
วันหยุดราชการ ปัญหาที่พบ คือการออกอากาศของผู้ดำเนินรายการ ไม่สม่ำเสมอบางวัน ไม่มีการ

ออกอากาศและเป็นช่วงเวลาสั้น ๆ สมาชิกไม่เปิดวิทยุ หรือ ไม่ตรงกับระยะเวลาในการรับฟังของ สมาชิก อีกทั้งในพื้นที่ห่างไกลจากสหกรณ์ไม่สามารถรับฟังได้ชัดเจน

สหกรณ์ไม่มีการส่งเสริมการขายลักษณะสร้างแรงจูงใจให้กับผู้ซื้อ และ ไม่มีการ ให้ปัจจัยด้วยตัวของตัวเองกับสมาชิกผู้ซื้อเพื่อทดลอง หรือทำเป็นแปลงตัวอย่างที่ใช้ปัจจัยอินทรีย์เพื่อให้ผู้ซื้อเกิด ความมั่นใจ และประชานกถ่อมผู้นำกถ่อมยังไม่มีส่วนร่วมในการจำหน่ายปัจจัยให้กับสหกรณ์ฯ

เจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรไม่สามารถให้ข้อมูลหรือความรู้เกี่ยวกับปัจจัยอินทรีย์ ของสหกรณ์กับสมาชิกได้ชัดเจนเพราะในการจำหน่ายปัจจัยประจำปีเจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรจะ แนะนำปัจจัยทั้งหมดที่สหกรณ์ฯจำหน่ายทั้งปัจจัยเคมีและปัจจัยอินทรีย์ของบริษัทเอกชนที่สหกรณ์ฯสั่งเข้า มาจำหน่าย ทำให้สมาชิกเกิดความสนับสนุนของข้อมูลปัจจัยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ

แนวทางแก้ไขปัญหาการผลิตและการจัดจำหน่ายปัจจัยอินทรีย์

แนวทางแก้ไขปัญหาการผลิตปัจจัยอินทรีย์

1. การผลิตและองค์ความรู้ มีแนวทางแก้ไขปัญหาดังนี้ ด้านวัตถุคุณภาพในการ จัดซื้อ เข้ามาผลิตของสหกรณ์ จัดซื้อกายในจังหวัดลำปางแทนการจัดซื้อจาก สหกรณ์การเกษตรคง สามัคคี จำกัด จังหวัดนราธิวาสหรือปรับเปลี่ยนส่วนผสมของวัตถุคุณภาพที่มีคุณสมบัติคล้ายคลึงกัน โดยเปลี่ยนปูน โคลาไม่ทามาเป็นซีโอไฮท์ ซึ่งจังหวัดลำปางเป็นแหล่งผลิตและจำหน่ายซีโอไฮท์ ส่วน ชีวะหมักจัดซื้อจากจากโรงปั้ยหมักของสถานีพัฒนาที่ดินจังหวัดลำปาง และข้าวแกебนจัดซื้อ ในจังหวัดไก่เดือยกันที่มีการแปรปูนข้าวเปลือกตัวโรงสีข้าวไฟฟ้าเช่น จังหวัดพะเยา จังหวัด กำแพงเพชรซึ่งจากการศึกษาในปี 2553-2555 ไม่มีความแตกต่างของดัชนวน้ำดูด แต่พบว่า ดัชนวน้ำดูดในปี 2554-2555 ไม่มีค่าขนส่ง

การผลิตปัจจัยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯต้องสำรวจความต้องการใช้ปัจจัยในการเพาะปลูก ของสมาชิกหลังสิ้นสุดการเก็บเกี่ยวจากการดำเนินการเพื่อใช้เป็นแนวทางในการวางแผนการผลิตให้ เหมาะสมกับปริมาณระยะเวลาในการผลิต และคุณภาพ

ด้านองค์ความรู้ สหกรณ์ฯ ต้องขอผลการวิเคราะห์วัตถุคุณภาพที่ใช้ผลิตปัจจัยเพื่อสร้าง ความมั่นใจเป็นหลักประกันของคุณภาพวัตถุคุณภาพที่ใช้ผลิตปัจจัย และส่งเจ้าหน้าที่ ที่เกี่ยวข้องกับการ ผลิตปัจจัยเข้ารับการฝึกอบรมและศึกษาดูงาน จากโรงงานผลิตปัจจัยอินทรีย์ของสถานีพัฒนาที่ดิน จังหวัดลำปางเพื่อให้เกิดความรู้ในด้านการจัดการผลิต ทักษะและความชำนาญ อีกทั้งทำให้ทราบ คุณสมบัติของวัตถุคุณภาพ ตลอดจนคุณภาพของปัจจัยที่ผลิตได้ หรือสหกรณ์สามารถส่งเจ้าหน้าที่ ที่ เกี่ยวข้องกับการผลิต และการจำหน่าย เข้าอบรมจากสถาบันการศึกษาต่างๆ ในจังหวัดลำปางเพื่อเพิ่ม

ความรู้และทักษะในการผลิต การตลาดเป็นการสร้างความเชื่อมั่นให้กับตราสินค้าก่อให้เกิดความมั่นใจในคุณภาพปุ๋ย

4. กระบวนการผลิต มีแนวทางแก้ไขดังนี้ ด้านการจัดการกระบวนการผลิตปุ๋ย ต้องปรับเปลี่ยนเวลาจากเดิม 8.30 น. – 16.30 น. เป็นเวลา 08.00 – 17.00 น. และในเวลาพักกลางวัน ให้คนงานแบ่งสับกันพักโดยที่ไม่ต้องหยุดเครื่องปั้นปุ๋ยเป็นการลดการสูญเสียเวลา เพิ่มช่วงโถงในการทำงาน เมื่อแรงงานเกิดความชำนาญการงานต้องปรับเปลี่ยนเป็นจ้างเหมาให้ได้ปุ๋ยตามลักษณะตามที่กำหนด ตั้งแต่เริ่มนับจนกระบวนการผลิต เพื่อสร้างแรงจูงใจ

การทดสอบวัตถุคุณภาพต้องตรวจสอบน้ำหนักทุกครั้งก่อนการผลิตด้วยการสุ่มตัวอย่าง น้ำหนักวัตถุคุณภาพต้องตรวจสอบที่บรรจุแต่ละชนิดว่า น้ำหนักตั้งแต่น้ำหนักตั้งแต่ 2 กิโลกรัม ให้ถูกต้องตามสัดส่วนการทดสอบปุ๋ยเพื่อลดปัญหาวัตถุคุณภาพที่ขาดหรือเกิน คำนวณให้ถูกต้องตามสัดส่วนการทดสอบปุ๋ยเพื่อลดปัญหาวัตถุคุณภาพที่ขาดหรือเกิน

การผลิตปุ๋ยเมื่อแรงงานเกิดความชำนาญต้องปรับรอบหมุนเครื่องจักรที่ 38 ให้ เหวี่ยงเร็วขึ้น จากการอบเดิมจะทำให้การผลิตปุ๋ยนีปริมาณที่เพิ่มขึ้น

5. ปริมาณการผลิต สาหกรรมต้องวางแผนการผลิตให้สอดคล้องกับความสามารถ ของแรงงานที่ผลิตได้โดยทำแผนการผลิตเพื่อให้คุ้นเคยกับค่าเสื่อมราคาเครื่องจักรและต้นทุนการผลิต โดยคิดจากสมาชิกจำนวน 4,000 คนซึ่งเฉลี่ยคนละ 1 กระสอบผลิตให้ได้ 4,000 กระสอบ น้ำหนัก 200 ตันระยะเวลาผลิตเริ่ม เดือนกรกฎาคม ถึงเดือน เมษายน หยุดวันอาทิตย์และวันหยุดตามเทศกาล ใช้เวลาผลิตประมาณเวลา 100 วัน ๆ ละ 2 ตัน หรือ 40 กระสอบ เครื่องปั้นปุ๋ยเมื่อมีกำลังในการ ผลิตสูงสุดของสาหกรรม การเกษตรคงสามารถจัด สามารถผลิตได้สูงสุด 100 กระสอบ ต่อวัน น้ำหนัก 2 ตัน

แนวทางแก้ไขปัญหาการจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์

1. ด้านราคา สาหกรรมได้จำหน่ายปุ๋ยที่มีราคาต่ำกว่าราคากลางต้นทุนการผลิตซึ่งไม่มี ปัญหาค่าน้ำยา แต่เนื่องจากการผลิตของสาหกรรมไม่สามารถผลิตได้ตามแผนการผลิตและมีต้นทุน ค่าเสื่อมเครื่องจักร แนวทางแก้ไขปัญหาสาหกรรมต้องผลิตให้ได้ปริมาณที่มากขึ้นตามแผนการผลิต และจำหน่ายให้หมดภายในรอบปีบัญชีของสาหารณ์ ในปี 2555 สาหารณ์ผลิตปุ๋ยอินทรีย์ได้ 787 กระสอบ ต้นทุนการผลิตรวมค่าวัตถุคุณภาพ ค่าแรงงาน ค่ากระแสไฟฟ้า และค่าเสื่อมราคา ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ เฉลี่ยละ 354.68 บาท เป็นราคาที่ใกล้เคียงกับสาหารณ์จำหน่าย 350 บาท ดังนั้น การเพิ่มปริมาณการ ผลิตและควบคุมค่าใช้จ่ายทำให้ค่าเสื่อมราคาเฉลี่ยต่อกระสอบลดลงส่งผลต่อต้นทุนการผลิตลดลง ต่ำกว่า 350 บาท

ต้นฉบับในมีหน้านี้

ทคลอง ร้อยละ 30 ของพื้นที่ทั้งหมดที่ทำการเพาะปลูก เมื่อประสมความสำเร็จ สากรณ์ควรมอบ ของรางวัล และวุฒิบัตร ให้เพื่อเป็นการสร้างแรงจูงใจ

สากรณ์ฯ ควรมีการจัดเทศบาลกินผักที่ปลูกและใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสากรณ์ หรือ จัดตลาดผักอินทรีย์ที่ปลูกและใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสากรณ์ โดยจัดในคุณภาพในระยะเวลาการจัดงาน คุณภาพประจำปี เป็นการประชาสัมพันธ์ให้สามารถและบุคคลทั่วไปทราบ

สากรณ์ฯ ควรจัดให้มี การฝึกอบรม มีการศึกษาดูงานโดยไปดูจากสถานศึกษาที่ใช้ปุ๋ย อินทรีย์จนประสบความสำเร็จอีกทั้งการสร้างแรงจูงใจในการซื้อปุ๋ยอินทรีย์โดย การซิงโตก หรือนม ของตนเอง

เจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรของสากรณ์ฯ ควรจะเป็นผู้รู้จริง โดยมีการเรียนรู้การ เพาะปลูกจากสามารถ จะทำให้สามารถที่ซื้อปุ๋ยอินทรีย์เกิดความมั่นใจในผลิตภัณฑ์ของสากรณ์ และ เชื่อถือ ศรัทธาเจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรของสากรณ์ฯ ได้ด้วย

สากรณ์ฯ ควรจัดทำเอกสารเผยแพร่และวีดีทัศน์ เกี่ยวกับการใช้ปุ๋ยอินทรีย์และ มีรูปภาพ ข้อมูลการผลิต ปริมาณผลผลิตที่เกิดขึ้นจริง ของสามารถสากรณ์ที่ประสบความสำเร็จใน การใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสากรณ์เพื่อเป็นตัวอย่างให้สามารถคนอื่น ๆ ได้ศึกษาและทำความอ่านถูกต้อง

บทที่ 5

สรุปผลอภิปรายและข้อเสนอแนะ

การศึกษาปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาการผลิตและจัดจำหน่ายรวมทั้งศึกษาแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด

สรุปผลการศึกษา

การศึกษาปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด โดยการวิจัยครั้งนี้แบ่งผลการศึกษาออกเป็น 3 ส่วนคือ

ส่วนที่ 1 การผลิตและการจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด

ส่วนที่ 2 จุดอ่อน จุดแข็ง ปัญหา อุปสรรค โอกาสของการผลิตและการจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์

ส่วนที่ 3 ปัญหา และแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและการจัดจำหน่าย

ส่วนที่ 1 การผลิต และการจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด

ด้านการผลิต

1. ขบวนการผลิตของสหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด เป็นการผลิตปุ๋ยอินทรีย์แบบอัดเม็ด เพื่อให้สามารถนำไปใช้ปุ๋ยเกิดความสะดวกในขณะหัวน้ำปุ๋ย การผลิตปุ๋ยเริ่มจากการผสมวัตถุดินตามอัตราส่วนเมื่อผสมเสร็จจะลำเลียงเข้าเครื่องปั่นเม็ดปุ๋ยใช้เวลาปั่นเม็ดนาน 30 นาที จะได้เม็ดปุ๋ย หลังจากนั้นทำการลดความชื้นด้วยแสงแดด และคัดแยกโดยเครื่องจักรแบบตระแกรงร่อนเพื่อให้ได้ขนาดที่ต้องการจึงทำการบรรจุกระสอบปริมาณบรรจุกระสอบละ 50 กิโลกรัม และเก็บรักษาไว้ในโกดังเพื่อรอการจัดจำหน่าย

2. วัตถุดินในการผลิตและองค์ความรู้ในการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ สหกรณ์มีการผลิตปุ๋ยเป็นครั้งแรกในปีบัญชีสหกรณ์ปี 2553 ด้านองค์ความรู้และวัตถุดินในการผลิต สหกรณ์ได้จาก

การศึกษาดูงานและฝึกอบรมจากสหกรณ์การเกษตรคงสามัคคี จำกัด รวมทั้งจัดซื้อวัสดุคงจาก สหกรณ์การเกษตรคงสามัคคี จำกัด จังหวัดนราธิวาส

3. ต้นทุนและปริมาณการผลิตปี 2553 – 2555 จากรายงานงบด้านทุนการผลิตในรายงานประจำปี 2554 พบว่า ปี 2553 ผลิตได้จำนวน 69,450 กิโลกรัม มูลค่าการผลิต 436,511.23 บาท คิดเป็นจำนวน 1,309 กระสอบด้านทุนการผลิต เหลือกระสอบละ 333.46 บาทปี 2554 ผลิตได้จำนวน 30,760 กิโลกรัม มูลค่า 224,637.67 บาท คิดเป็นจำนวน 602 กระสอบด้านทุนการผลิตเฉลี่ยกระสอบละ 373.16 บาท ส่วนปี 2555 เป็นข้อมูลที่อยู่ระหว่างดำเนินการตรวจสอบของผู้สอบบัญชี สหกรณ์ ซึ่งพบว่าสหกรณ์ฯ ผลิตปีๆ ได้จำนวน 39,350 กิโลกรัม มูลค่า 279,277.09 บาท คิดเป็นจำนวน 787 กระสอบ เฉลี่ยด้านทุนกระสอบละ 354.86 บาท

สาเหตุที่ดันทุนการผลิตในปี 2554 ต่ำกว่าปี 2553 เพราะว่าค่าใช้จ่ายแรงงานลดลงแต่ เมื่อเปรียบเทียบดันทุนต่อกระสอบกลับพบว่า มีดันทุนต่อหน่วยเพิ่มขึ้นโดย เพิ่มขึ้นร้อยละ 23.94 ส่วนปี 2555 ค่าใช้จ่ายแรงงานเฉลี่ยลดลงร้อยละ 18.98 เนื่องจากการผลิตไม่มีป้าจัยที่ส่งผลกระทบต่อการผลิต (ภัยธรรมชาติ) ทำให้แรงงานสามารถผลิตปีย้อนหลังเพิ่มขึ้นจากปี 2554 จำนวน 185 กระสอบแต่อย่างไรก็ตาม ค่าเสื่อมราคาเป็นค่าใช้จ่ายคงที่หากสหกรณ์ฯ เพิ่มการผลิตปีขึ้นมากขึ้นจะทำให้ค่าเสื่อมราคาครื่องจักรต่อกระสอบลดลงตามสัดส่วน

4. การวางแผนการผลิต ในปี 2553 เป็นปีแรกของการผลิต สหกรณ์ฯ จึงไม่ได้กำหนดแผนการผลิต แต่ได้กำหนดแผนการผลิตของ ปี 2554 จำนวน 4,000 กระสอบแต่ผลิตได้จริง 602 กระสอบ และปี 2555 ปรับลดลง เหลือจำนวน 1,600 ผลิตได้จริง 787 กระสอบทั้งนี้ เพราะ สหกรณ์ฯ ขาดการวางแผนการผลิตที่เหมาะสมกับความสามารถของแรงงาน ระยะเวลาผลิต ปริมาณ การผลิตที่เกินกำลัง และไม่มีแผนการป้องกันเหตุที่เกิดจาก ภัยธรรมชาติที่เกิดขึ้น ตลอดจนไม่ได้ทำการสำรวจความต้องซื้อของสมาชิก ทำให้การวางแผนการผลิตไม่สอดคล้องกับความเป็นจริง

การจำหน่าย

1. ช่วงเวลาการจำหน่าย การจำหน่ายปีย้อนหลังของสหกรณ์การเกษตร สนปราน จำกัด ในปี 2553 - ปี 2555 พบว่าการจำหน่ายเริ่มตั้งแต่เดือน พฤษภาคม ถึงสิงหาคม ของทุก ปี และจำหน่ายได้สูงสุดในเดือน กรกฎาคม โดยมีการจำหน่ายเฉลี่ยร้อยละ 99 เป็นการจำหน่ายให้ สมาชิก แต่ในปี 2554 มีการจำหน่ายให้บุคคลภายนอก จำนวน 113 กระสอบ เป็นการจำหน่ายให้ กลุ่มสมาชิกสหกรณ์ในวันประชุมใหญ่ประจำปีเพื่อนำไปเป็นการประชาสัมพันธ์ปีย้อนหลัง

ปี 2553 ยอดจำหน่าย 151 กระสอบ ปี 2554 ยอดจำหน่าย 1,098 กระสอบ ในปีนี้มียอดจำหน่ายที่สูง กว่าการผลิต เพราะได้จำหน่ายปูยที่เป็นสินค้าคงเหลือยกมา ส่วน ปี 2555 ยอดหน่าย 755 กระสอบ

2. ราคาจำหน่ายปูยอินทรีของสหกรณ์ปี 2553 - 2555 จำหน่ายกระสอบละ 350 บาท

3. ช่องการจัดจำหน่าย เป็นการจำหน่ายจากการผลิตของสหกรณ์ฯ ไปยังผู้ซื้อที่ เป็นสมาชิกโดยตรงและไม่ผ่านพ่อค้าคนกลาง ลักษณะการจำหน่าย คือ การจำหน่ายที่สำนักงาน สหกรณ์การเกษตรส่วนบุคคล จำกัด จำหน่ายเป็นเงินสด และจำหน่ายในรูปแบบสินเชื่อปัจจัยการ ผลิต และการจำหน่ายเชิงรุก ตามกลุ่มสมาชิกประจำหมู่บ้านของสหกรณ์ฯ ในลักษณะการให้สินเชื่อ ปัจจัยการผลิต เป็นการออกให้บริการของเจ้าหน้าที่สหกรณ์ฯ ในหมู่บ้าน

3. ด้านผลิตภัณฑ์และบริการ ในการผลิตปูยอินทรีของสหกรณ์ฯ เป็นปูย อินทรีแบบอัดเม็ด บรรจุกระสอบ ๆ ละ 50 กิโลกรัม อัตราที่ใช้ 25-50 กิโลกรัมต่อไร่ ปี 2554 และ ปี 2555 บรรจุในกระสอบสีขาว เป็นการจำหน่ายเฉพาะกลุ่มสมาชิก และลูกค้าสหกรณ์ฯ โดยที่ สมาชิกมาซื้อ ณ สำนักงานสหกรณ์ฯ จะรับปูยได้ทันที ส่วนสมาชิกที่ซื้อปูยเป็นเงินเชื่อ โดยการ ให้บริการ nokstation ที่ จะต้องรอรับปูยตามแผนการจัดส่งปูยของสหกรณ์ฯ

4. การส่งเสริมการตลาด สหกรณ์ฯ มีการประชาสัมพันธ์ทางสื่อวิทยุชุมชนของ สหกรณ์ฯ ระบบ FM คลื่นความถี่ 90.50 MHz และประชานอกกลุ่มสมาชิกสหกรณ์ฯ ประจำหมู่บ้าน

ส่วนที่ 2 จุดอ่อน จุดแข็ง ปัญหา อุปสรรค โอกาสของ การผลิตและการจัดจำหน่ายปูยอินทรี

ผลการจัดเวทีระดมสมองและวิเคราะห์ข้อมูลโดยวิธีการ SWOT analysis วันที่ 10 ตุลาคม 2554 ที่ห้องประชุมรวมใจสหกรณ์การเกษตรส่วนบุคคล นิสุร่วมระดมสมองเป็น ประชานอกกลุ่มที่เป็นกลุ่มตัวอย่างจำนวนทั้งสิ้น 42 คนสามารถสรุปหา จุดอ่อน จุดแข็ง ปัญหา อุปสรรคและแนวทางแก้ไข ได้ดังนี้

จุดอ่อน

1. การจัดการผลิต แรงงานที่ผลิตปูยอินทรียังขาดความชำนาญในการผลิต เพราะเริ่มผลิตในปี 2553 และในปี 2554 การผลิตปูยเกิดความล่าช้าเนื่องจากเกิดภัยธรรมชาติ จึงต้องหยุดการผลิตและใช้เวลาการผลิตเป็นระยะเวลานานกว่าปกติ การผลิตปูยอินทรีของ สหกรณ์ฯ มีแผนการผลิตแต่เนื่องจากขาดการสำรวจความต้องการใช้ปูยในการเพาะปลูกของสมาชิก ตลอดจนขาดการวางแผนการผลิตให้เหมาะสมกับระยะเวลาในการผลิต ส่งผลต่อการผลิตที่ไม่ เป็นไปตามแผน

2. องค์ความรู้การผลิตหรือ สูตรปุ๋ย ในการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ เจ้าหน้าที่สหกรณ์หรือผู้ควบคุมการผลิตยังไม่ผ่านการฝึกอบรมหรือได้รับวุฒิบัตรจากสถาบันทางวิชาการว่าเป็นผู้มีองค์ความรู้เกี่ยวกับปุ๋ยอินทรีย์ การทดสอบวัตถุคิบอาศัยการคำนวณจากระยะห่างวัตถุคิบแต่ละชนิด โดยไม่ได้ชั่งน้ำหนักของวัตถุคิบแต่ละชนิดซึ่งน้ำหนักวัตถุคิบจะต่างกันทำให้เกิดความคลาดเคลื่อนของวัตถุคิบ

3. การบริการ ไม่ตรงความต้องการของสมาชิก เนื่องจากความต้องปัจจัยการผลิต มีสูงในช่วงต้นฤดูฝนตั้งแต่เดือน พฤษภาคม นิยุนาคม ของทุกปี แต่สหกรณ์ไม่สามารถให้บริการได้ เนื่องจากต้องเร่งปิดบัญชีภายใน 30 มิถุนายน ทุกปี จะให้บริการสินเชื่อได้ในเดือนถัดไป จึงเป็นโอกาสที่บริษัทเอกชน เข้ามาเสนอขายปุ๋ยอินทรีย์กับสมาชิกสหกรณ์ฯ ก่อนที่สหกรณ์จะดำเนินการ

4. ความไม่เชื่อมั่นในคุณภาพของสินค้า เนื่องจาก การประชาสัมพันธ์ และ การส่งเสริมตลาดของเจ้าหน้าที่สหกรณ์ฯ ให้ข้อมูลที่ไม่ชัดเจนและสับสน เพราะสหกรณ์ฯ จำหน่ายปุ๋ยทุกชนิด ทั้งปุ๋ยกมี ปุ๋ยอินทรีย์ของเอกชนอีกทั้งสมาชิกสหกรณ์ยังไม่ได้ทดลองใช้ปุ๋ยอินทรีย์ และปุ๋ยยังมีราคาจำหน่ายที่ถูกกว่า น้ำหนักมากกว่า ปุ๋ยอินทรีย์ของบริษัทเอกชนสมาชิกเข้าใจว่าปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ มีราคาถูก คุณภาพต่ำกว่า จึงเกิดความไม่มั่นใจในคุณภาพของปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ ในกระบวนการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ เป็นการผลิตที่ไม่ได้ผ่านการอนุญาตผลิตปุ๋ยอินทรีย์ จึงไม่มีทะเบียนรับรองจาก กรมวิชาการเกษตร และขาดการบันทึกข้อมูลที่เป็นระบบ

จุดแข็ง

1. สหกรณ์ฯ มีประธานกลุ่มและผู้นำกลุ่มช่วยในการประชาสัมพันธ์ครอบคลุม ในพื้นที่อำเภอสบปราบ ทั้ง 4 ตำบล จำนวน 42 กลุ่ม 42 คน
2. สหกรณ์ฯ มีเงินทุนที่เพียงพอต่อการผลิตและการประชาสัมพันธ์ตลอดจนการส่งเสริมการค้าขาย
3. สมาชิกเข้าใจใน บทบาท หน้าที่ การเป็นสมาชิกและ มีความศรัทธาในองค์กร ซึ่งจากการประชุมออกกลุ่มประจำปีของสหกรณ์ฯ สมาชิกเข้าร่วมประชุมเป็นจำนวนมาก คิดเป็นร้อยละ 90 ของสมาชิก
4. สหกรณ์ฯ มีการให้บริการสินเชื่อปลอดดอกเบี้ยซึ่งเป็นประโยชน์กับสมาชิก
5. สหกรณ์ฯ มีงบประมาณในการศึกษา และฝึกอบรมให้ความรู้ความเข้าใจในการใช้ปุ๋ยอินทรีย์

อุปสรรค

- ปัจจัยทางธรรมชาติที่ไม่สามารถควบคุมได้ ทำให้การผลิตปุ๋ยของสหกรณ์ฯ ผลิตช้ากว่าแผนงาน แรงงานทำงานไม่เต็มประสิทธิภาพและทำให้ต้นทุนค่าแรงงานเพิ่มสูงขึ้น
- สมาชิกไม่มั่นใจในตราสินค้า และมั่นใจในคุณภาพปุ๋ยเคมี เนื่องจากสมาชิกเคยใช้ปุ๋ยเคมีมาเป็นเวลานาน ทำให้เกิดความคุ้นเคย มีความสะดวกในการห่วงโซ่อุปทานมากกว่าปุ๋ยเคมีมากกว่าปุ๋ยอินทรีย์

โอกาส

- สมาชิกสหกรณ์ฯ รู้จักปุ๋ยอินทรีย์จากการทำการตลาดของบริษัทเอกชน ซึ่งจะให้ด้วยบ่ำบึงปุ๋ยเพื่อทดลองและมีการประชาสัมพันธ์ให้ความรู้ เรื่องคุณสมบัติของปุ๋ยอินทรีย์ ปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์มีราคาขายที่ถูกกว่า เพราะเป็นการผลิตและจำหน่าย ให้กับสมาชิกโดยไม่ได้ผ่านพ่อค้าคนกลาง
- สหกรณ์ฯ ยังมีวัตถุประสงค์ในการผลิตเพื่อให้สมาชิกสหกรณ์ได้ใช้ปุ๋ยคุณภาพดี ราคาถูกเป็นการลดต้นทุนให้กับสมาชิก
- สหกรณ์สามารถคัดเลือกประธานกลุ่ม ผู้นำกลุ่มสมาชิกที่มีความสามารถในการฝึกอบรมถ่ายทอดความรู้เรื่องปุ๋ยอินทรีย์ บุคคลเหล่านี้สามารถที่จะทำการตลาดช่วยสหกรณ์ได้
- สหกรณ์มีสื่อประชาสัมพันธ์ หลักหลาบประเกท เช่น สื่อวิทยุชุมชนของสหกรณ์ และเว็บไซต์ของสหกรณ์ ซึ่งสื่อวิทยุชุมชน และเว็บไซต์ของสหกรณ์ฯ สามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้อย่างรวดเร็วและทั่วถึง

แนวทางแก้ไข

- สหกรณ์ฯ ควรมี การรณรงค์การใช้ปุ๋ยอินทรีย์อย่างต่อเนื่องและเป็นรูปธรรม โดยเริ่มจาก กรรมการ ประธานกลุ่ม ผู้นำกลุ่ม
- สหกรณ์ฯ ควรมี การส่งเสริมการตลาดแบบมีส่วนร่วมของประธานกลุ่มผู้นำกลุ่มซึ่งแต่ละกลุ่มจะมีลูกค้าที่เป็นสมาชิกอยู่แล้ว โดยสหกรณ์ฯ จ่ายผลตอบแทนในรูปแบบต่าง ๆ
- สหกรณ์ฯ ควรมี การจัดการกระบวนการผลิตให้คุ้มกับต้นทุนและสร้างความเชื่อมั่นกับปุ๋ยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ ต้องมีการวางแผนการผลิตและจัดกำลังคนในการผลิตให้เหมาะสมกับระยะเวลาของฤดูกาล และความสามารถในการผลิต

4. สากรณ์ฯ ควรจัดหาแหล่งวัตถุคิบที่มีคุณสมบัติคล้ายคลึงกัน และมีราคาถูก ภายในพื้นที่จังหวัดลำปาง ทดแทนวัตถุคิบที่มาจากการจังหวัดนราธิวาส

5. สากรณ์ฯ ควรมีการให้บริการสินเชื่อปลดดอกรบีตรองความระยะเวลาที่ สามารถต้องการ โดย สากรณ์ต้องวางแผนการออกให้บริการสินเชื่อให้ตรงกับความต้องการของ สมาชิก

6. สากรณ์ฯ ควรมีการดำเนินการขอใบอนุญาตผลิตปุ๋ยอินทรีย์เพื่อสร้างความ เชื่อมั่นในคุณภาพของปุ๋ยอินทรีย์ หรือปรับเปลี่ยนชื่อจากปุ๋ยอินทรีย์เป็นสารปรับสภาพดินทำให้ สมาชิกผู้ใช้มีความเข้าใจง่ายในการใช้ปุ๋ย

ส่วนที่ 3 ปัญหาและ แนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและการจำหน่าย

ผลที่ได้จากการประชุมกลุ่มย่อยวันที่ 18 สิงหาคม 2555 ประกอบกับข้อมูลจาก รายงานกิจการประจำปี 2553- 2555 สามารถสรุปได้ดังนี้

1. ปัญหาด้านการผลิตและจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์ของสากรณ์ ปัญหาด้านการผลิต

1. แรงงานผลิตปุ๋ยอินทรีย์ บังขาดความชำนาญในการผลิตเกิดความล่าช้า การจ้างแรงงานเป็นการจ้างแบบวันค่ำวัน การทำงานไม่สม่ำเสมอ บางวันขาด 1 หรือ 2 คน ตลอดจนหยุดการผลิตในวันเสาร์-อาทิตย์ หยุดพักกลางวันพร้อมกัน วันหยุดตามเทศกาล และวันที่ สถาพาอากาศปีคิ กำหนดแผนงานก็ไม่สอดคล้องกับระยะเวลา ถูกภาคการผลิต ดังนั้นการผลิต จึงไม่เป็นไปตามแผน และระยะเวลาที่กำหนดไว้อีกทั้งสากรณ์ฯ ไม่มีการสำรวจความต้องการใช้ ปุ๋ยอินทรีย์ เพื่อกำหนดแผนการผลิต สำนักงานศักวิรุใน การผลิตปุ๋ยอินทรีย์ สากรณ์ฯ ไม่ได้ขอ ผลการวิเคราะห์ธาตุอาหาร ของวัตถุคิบจากแหล่งที่จัดซื้อ และเจ้าหน้าที่ควบคุมการผลิตยังไม่ผ่าน การอบรม รับรองจากสถาบันการศึกษาว่า เป็นผู้ที่มีความรู้จริง เป็นการประกันถึงคุณภาพของปุ๋ยที่ ผลิตได้ ปัญหาต่อๆ ที่เกิดขึ้นจึงส่งผลกระทบต่อปริมาณที่ผลิตได้

2. ปัญหาด้านกระบวนการผลิต การปั้นเม็ดปุ๋ยต้องใช้เวลาขั้นรูปเม็ดปุ๋ยนาน 30 นาที การทำงานของแรงงานเริ่มตั้งแต่เวลา 8.30 น - 16.30 น มีการหยุดเดินเครื่องจักรในช่วงพัก กลางวันทำให้ เกิดการสูญเสียเวลาและช้าในงาน การผสมวัตถุคิบมีส่วนผสมที่ไม่สม่ำเสมอ เนื่องจาก ไม่ได้ชั้งวัตถุคิบก่อนการผสมทุกครั้ง ทำให้เกิดความคลาดเคลื่อนของส่วนผสมวัตถุคิบ

ปัญหาด้านการจัดจำหน่าย

1. ราคา ปุยอินทรีของสหกรณ์ฯ จำหน่ายให้สมาชิก ในราคากลาง ต่อ กระสอบ เป็นราคางานขายต่ำกว่าต้นทุนการผลิต โดยสหกรณ์ฯ ยอมขาดทุนเนื่องจากสหกรณ์ฯ ต้องการให้สมาชิกใช้ปุยอินทรีเพื่อลดต้นทุนการผลิต และเป็นการประชาสัมพันธ์ปุยอินทรีของ สหกรณ์ฯ จึงเป็นราคาน้ำที่สมาชิกพอใจ ดังนั้นจึงไม่มีปัญหาในด้านราคา

2. ด้านผลิตภัณฑ์และบริการ สหกรณ์ฯ ให้บริการสินเชื่อปลดдолกเบี้ยไม่ตรง กับความต้องการใช้ปุยอินทรี ที่เริ่มในเดือนพฤษภาคม ถึงเดือนสิงหาคม ของทุกปี

3. การส่งเสริมการตลาด การส่งเสริมการขายไม่มีแรงจูงใจกับผู้ซื้อไม่มีการให้ ของ แทน ส่วนลด หรือให้ปุยตัวอย่างกับสมาชิกผู้ซื้อเพื่อทดลอง หรือทำเป็นแปลงตัวอย่างที่ใช้ปุย อินทรีเพื่อให้ผู้ซื้อเกิดความมั่นใจ

การประชาสัมพันธ์ทางวิทยุชุมชนของสหกรณ์ฯ ระบบ FM คลื่นความถี่ 90.50 MHz ออกอากาศไม่สม่ำเสมอการรับฟังไม่ทั่วถึง

การรับรู้ข้อมูลของสมาชิกมีการรับรู้ต่ำ เนื่องจากเจ้าหน้าที่สหกรณ์ฯ ต้องแนะนำ ปุยทั้งหมดที่สหกรณ์ฯ จำหน่าย ทั้งปุยเคมีและปุยอินทรีของบริษัทเอกชน ที่สหกรณ์ฯ สั่งเข้ามา จำหน่าย ทำให้สมาชิกเกิดความสับสนของข้อมูล

แนวทางแก้ไขปัญหาการผลิตและการจัดจำหน่ายปุยอินทรี

แนวทางแก้ไขปัญหาการผลิตปุยอินทรี

1. การผลิตและองค์ความรู้มีแนวทางแก้ไขปัญหาดังนี้ ด้านวัตถุคิบในผลิต ให้จัดซื้อ ภายในจังหวัดลำปางแทนการจัดซื้อจากสหกรณ์การเกษตรคงสามัคคี จำกัด จังหวัด นครราชสีมา โดยเปลี่ยนส่วนผสมของวัตถุคิบจากปูนโคลาโน่ที่มาเป็นซีโอไลท์ ส่วน จีวะมัก จัดซื้อจากโรงงานปูยหมักของสถานีพัฒนาที่ศูนย์จังหวัดลำปาง วัตถุคิบดังกล่าวมีราคาถูกกว่า เพราะ พื้นที่อยู่ใกล้เคียงกัน ซึ่งสหกรณ์ไม่ต้องเสียค่าใช้จ่ายในการขนส่ง ด้านเจ้าหน้าที่ควบคุมการผลิต ต้องได้รับการฝึกอบรมเพื่อเพิ่มทักษะ และความรู้จากสถาบันทางวิชาการเป็นการประกันถึง คุณภาพของปุยอินทรีที่ผลิตได้ สหกรณ์ต้องการวางแผนการผลิตให้สอดคล้องกับความสามารถ ของแรงงาน ระยะเวลา คุณภาพผลิต เริ่มจากการสำรวจความต้องการใช้ปุยอินทรีจากสมาชิกในการ ประชุมกลุ่มประจำปี ในเดือน กันยายน หรือ หลังสิ้นสุดการเก็บเกี่ยวในเดือน ธันวาคม เพื่อใช้เป็น ข้อมูลวางแผนการผลิต

2. กระบวนการผลิต มีแนวทางแก้ไขดังนี้ สาหร่ายต้องปรับเวลาทำงานของแรงงานจากเดิม 8.30 น.-16.30 น. เป็นเวลา 08.00 – 17.00 น. และในเวลาพักกลางวันให้คนงานแบ่งสลับกันพักโดยที่ไม่ต้องหยุดเครื่องปั้นปุ๋ยเป็นการลดการสูญเสียเวลา เพิ่มช่วงโถงในการทำงาน เมื่อแรงงานเกิดความชำนาญต้องปรับรอบเครื่องจักรเร็วขึ้น การจ้างงานต้องปรับเปลี่ยนให้เหมาะสม หรือเปลี่ยนเป็นจ้างเหมาผลิตปุ๋ยให้ได้ตามลักษณะที่กำหนด ตั้งแต่เริ่มนับจนครบการผลิต เพื่อสร้างแรงจูงใจ ส่วนขั้นตอนผลิตของสาหร่าย ต้องผลิตตามมาตรฐาน ISO 9000:2008 ที่ผ่านการรับรอง เมื่อวันที่ 14 สิงหาคม 2555

3. บริษัทการผลิต สาหร่ายต้องวางแผนการผลิตให้สอดคล้องกับความสามารถของแรงงานที่ผลิต ได้โดยทำแผนการผลิตเพื่อให้คุ้มกับค่าเสื่อมราคาเครื่องจักรและต้นทุนการผลิต

ดังนี้จากการแก้ปัญหาที่กล่าวมาสาหร่ายฯ สามารถควบคุมกระบวนการผลิตที่มีคุณภาพเป็นการสร้างความมั่นใจกับสมาชิกที่ซื้อปุ๋ยอินทรีย์ ซึ่งจะส่งผลต่อยอดการจำหน่าย และสาหร่ายฯ สามารถควบคุมต้นทุนวัสดุติดค่าแรงงาน แผนการดำเนินงานได้เหมาะสมทำให้ต้นทุนการผลิตลดลงได้

แนวทางแก้ไขปัญหาการจัดจำหน่ายปุ๋ยอินทรีย์

1. ค้านราคา สาหร่ายได้จำหน่ายปุ๋ยที่มีราคาต่ำกว่าราคាដันทุน ตั้งน้ำหนักสาหร่ายฯ ควรミニการเพิ่มปริมาณการผลิตและความคุ้มค่าใช้จ่ายต่าง ๆ จะทำให้ต้นทุนการผลิตลดลงต่ำกว่า 350 บาท

2. ช่องทางการจัดจำหน่าย สาหร่ายต้องออกให้บริการสินเชื่อที่เร็วขึ้นให้ทันกับความต้องการของสมาชิก จัดทำเป็นโครงการสั้น ๆ โดยแบ่งเจ้าหน้าที่หลาย ๆ ฝ่ายเข้ามาร่วมมือในการทำสัญญา และให้เจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรทำความเข้าใจให้ความรู้เกี่ยวกับปุ๋ยอินทรีย์กับสมาชิกก่อนหรือเลื่อนการปิดบัญชีประจำปีออกไปเป็นเดือนมีนาคมของทุก ๆ ปี เพราะสมาชิกสาหร่ายฯ จะว่างจาก การประกอบอาชีพทางการเกษตร

3. ค้านผลิตภัณฑ์ รูปแบบบรรจุภัณฑ์ ปัจจุบันสาหร่ายฯ ใช้กระสอบสีขาวในการบรรจุปุ๋ย ในอนาคตสาหร่ายฯ ต้องเปลี่ยนเป็นกระสอบที่มีตราสัญลักษณ์ การผลิตของสาหร่ายฯ ต้องให้สอดคล้องกับระบบ ISO 9001: 2008 ดังนี้การเปลี่ยนกระสอบที่มีตราสัญลักษณ์ และระบบการผลิต จะสร้างความมั่นใจกับผู้ซื้อ แต่อย่างไรก็ตาม สาหร่ายฯ ต้องขออนุญาตผลิตและรับรองมาตรฐานปุ๋ยอินทรีย์จากกรมวิชาการเกษตรหรือขอปรับเปลี่ยน ซื้อจากปุ๋ยอินทรีย์ เป็นสารปรับสภาพดิน ทำให้สมาชิกมีความเข้าใจง่ายคือการใช้ปุ๋ย

4. การส่งเสริมการตลาด การออกอากาศทางสถานีวิทยุชุมชนของ สหกรณ์ฯ ต้องจัดทำเจ้าหน้าที่ประจำสถานีเพื่อดำเนินรายการ การออกอากาศต้องสนับสนุน กลุ่มผู้ฟังจะรับฟังเป็นประจำ

การจำหน่ายปุยของสหกรณ์ ต้องมีขั้นการร่วมกันระหว่างปุยเคมี กับปุยอินทรีย์ สมาชิกที่ซื้อปุยเคมี 3-5 กระสอบ ต้องซื้อปุยอินทรีย์ 1 กระสอบ

สหกรณ์ฯ ควรส่งเสริมการขายลักษณะสร้างแรงจูงใจให้กับผู้ซื้อ เช่น มีการจับรางวัล ให้ส่วนลดหรือของแถม

สหกรณ์ฯ ควรให้ประชาชนกลุ่ม ผู้นำกลุ่มนี้ ส่วนร่วมในการจำหน่ายหรือร่วมวางแผนการจัดจำหน่ายในกลุ่มสมาชิก โดยให้ผลตอบแทนรูปแบบต่างๆ

สหกรณ์ฯ ควรมีการรณรงค์การใช้ปุยอินทรีย์อย่างต่อเนื่อง และเป็นรูปธรรม โดยเริ่มจากประชาชนกลุ่ม ผู้นำกลุ่มนี้ หรือสมาชิกที่มีความสนใจผู้ทดลองใช้เบ่งพื้นที่ทดลอง ร้อยละ 30 ของพื้นที่ทั้งหมดที่ทำการเพาะปลูก เมื่อประสบความสำเร็จ สหกรณ์ควรมอบของรางวัล และวุฒิบัตร ให้เพื่อเป็นการสร้างแรงจูงใจ

สหกรณ์ฯ ควรจัดให้สมาชิกที่สนใจใช้ปุยอินทรีย์ มีการฝึกอบรม มีการศึกษาดูงานจากสมาชิกที่ใช้ปุยอินทรีย์จนประสบความสำเร็จ เพื่อจะได้นำไปประยุกต์ใช้ในไร่นาของตนเอง

เจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรของสหกรณ์ฯ ควรจะเป็นผู้มีความชำนาญเฉพาะด้าน โดยมีการเรียนรู้การเพาะปลูกจากสมาชิก จะทำให้สมาชิกที่ซื้อปุยอินทรีย์เกิดความมั่นใจในผลิตภัณฑ์ของสหกรณ์ และเชื่อถือ ศรัทธาเจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรของสหกรณ์

สหกรณ์ฯ ควรจัดทำเอกสารเผยแพร่และวีดีทัศน์ เกี่ยวกับการใช้ปุยอินทรีย์ และมีรูปภาพ ข้อมูลการผลิต ปริมาณผลผลิตที่เกิดขึ้นจริง ของสมาชิกสหกรณ์ที่ประสบความสำเร็จในการใช้ปุยอินทรีย์ของสหกรณ์เพื่อเป็นตัวอย่างให้สมาชิกคนอื่น ๆ ได้ศึกษาและปฏิบัติอย่างถูกวิธี

อภิปรายผล

ข้อมูลจากการศึกษาปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและจัดจำหน่ายปุยอินทรีย์สหกรณ์การเกษตร平原 จำกัด มีปัญหาการจัดการผลิต และการตลาดในการผลิตของสหกรณ์พบว่า ปัญหานักจากขั้นตอนกระบวนการผลิต การผลิตปุยอินทรีย์ที่มีขาดการวางแผนที่ชัดเจน การผลิตต้องดำเนินถึงคุณภาพดี ปริมาณ เวลา และราคา ปี 2554 พบว่าการผลิตปุยไม่สามารถผลิตได้เต็มกำลังการผลิต เนื่องจากเกิดภัยธรรมชาติ ทำให้แรงงานขาดประสิทธิภาพใน

การผลิต ไม่สามารถผลิตปุ๋ยอินทรีย์ได้ตามแผนงาน ปริมาณที่ผลิตได้น้อย ส่งผลต่อค่าเสื่อมราคา เมื่อเฉลี่ยต่อกระสอบแล้วมีค่าเสื่อมราคาสูง การบำรุงรักษาเครื่องจักรในการผลิตปุ๋ยขาด การบำรุงรักษา ทำให้เครื่องจักรหยุดการผลิต เพราะเกิดความเสียหายกับอุปกรณ์บางชนิด การผลิตต้องหยุดลงงานที่จ้างมาต้องทำงานอื่นแทน ส่งผลกระทบปุ๋ยที่ผลิตออกมาก้าว่ากำหนด

ด้านการตลาดของปุ๋ยอินทรีย์ พนวิ่งความต้องการซื้อปุ๋ยของสมาชิกจะเริ่มตึ้งแต่เดือนพฤษภาคมถึงสิงหาคม ของทุกปี แต่ปริมาณที่สหกรณ์ฯ จำหน่ายได้สูงสุดในเดือนกรกฎาคม สาเหตุเกิดจากสมาชิกไม่สามารถทำสินเชื่อซื้อปัจจัยการผลิตปลดдолกเบี้ย ซึ่งสหกรณ์จะให้สมาชิกทำสินเชื่อดังกล่าวได้ปีละ 1 ครั้ง เนื่องจากอยู่ในช่วงปีดันบัญชีประจำปีของสหกรณ์ฯ วันที่ 30 มิถุนายน ของทุกปี ซึ่งเป็นช่วงที่สมาชิกต้องการปัจจัยสูงสุด สมาชิกจึงต้องรอทำสินเชื่อซื้อปัจจัยการผลิตในเดือนกรกฎาคม จึงเป็นโอกาสของบริษัทเอกชนเข้ามารاح拔ตลาดเบ่งลูกค้าที่เป็นสมาชิกของสหกรณ์ ส่วนราคางานน้ำยปุ๋ยอินทรีย์จะจำหน่ายต่ำกว่าต้นทุน เพราะสหกรณ์ต้องการให้สมาชิก ลดการใช้ปุ๋ยเคมีมาใช้ปุ๋ยอินทรีย์เพื่อลดต้นทุนการผลิตทำให้สมาชิกอยู่ติดกินดี การมีส่วนร่วมของสมาชิกที่ทำธุรกิจในการซื้อปุ๋ยอินทรีย์กับสหกรณ์ พนวิ่งสมาชิกซื้อปุ๋ยอินทรีย์น้อยกว่าปุ๋ยเคมีเมื่อเปรียบอัตราส่วนสมาชิกซื้อปุ๋ยอินทรีย์ร้อยละ 4.38 ของปริมาณการจำหน่ายปุ๋ยทั้งหมดในสหกรณ์ฯ

สหกรณ์มีจุดแข็ง คือ มีลูกค้าที่เป็นสมาชิกจำนวนมากและมีความศรัทธาในองค์การ รู้หน้าที่ของสมาชิกที่ดี สหกรณ์มีเงินทุนเพียงพอต่อการผลิตและประชาสัมพันธ์ มีสื่อวิทยุชุมชนเป็นของตนเอง ประธานกลุ่มและผู้นำกลุ่ม มีความเข้าใจระบบสหกรณ์ฯ สามารถช่วยสหกรณ์ทำการตลาดได้ตลอดจนมีงบประมาณสนับสนุนให้การฝึกอบรมให้กับสมาชิก

ผลการศึกษา ยอดคล้องกับการศึกษาของ ณอนศรี ตะริโย (2537) ที่ศึกษาองค์กรเพื่อการเกษตร : กรณีศึกษาสหกรณ์การเกษตรเพื่อการตลาดลูกค้า ธกส. สาขาเชียงใหม่ จำกัด และสหกรณ์การเกษตรสันป่าตอง จำกัด พนวิ่ง แต่ละองค์กรมีเป้าหมายในการดำเนินงานเหมือนกัน คือต้องการให้สมาชิกที่เป็นเกษตรกรมีฐานะความเป็นอยู่ที่ดี ผลการศึกษาสอดคล้องกับภูมิภาค จิตอาพร (2552) ที่ศึกษาปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการจัดการธุรกิจผลิตภัณฑ์นม ของสหกรณ์โคนมราชบุรี จำกัด (ในพระบรมราชูปถัมภ์) พนวิ่งการจัดการผลิตที่ขาดทักษะในการจัดการขาดการมีส่วนร่วมของสมาชิก การจัดการปัญหานมลันดาดใช้กลยุทธ์สร้างแรงจูงใจด้วยการให้ส่วนลดและของแถม การกำหนดผลตอบแทนให้กับสมาชิกที่ทำธุรกิจกับสหกรณ์ ผลการศึกษาขังสอดคล้องกับ โภมล นาดสิงห์ (2550) กรณีศึกษาปัจจัยส่วนผสมทางการตลาดที่ผลต่อการเลือกซื้อปุ๋ยอินทรีย์ของเกษตรกร อำเภอสบปราบ จังหวัดลำปาง พนวิ่งเกษตรกรรู้จักปุ๋ยอินทรีย์และเคยซื้อปุ๋ยอินทรีย์ที่สหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด การตัดสินใจซื้อปุ๋ย 1 ครั้ง ต่อ 1 ปี ครั้งละ 1-3 กระสอบ เพราะปุ๋ยอินทรีย์ช่วยปรับปรุงสภาพดิน เกษตรกรจะซื้อในวันจันทร์ถึง

ศูกร์ และผลการศึกษาสอดคล้องกับ อุดุลย์ สิทธิวงศ์ (2546) "ได้ศึกษาผลของปัจจัยอินทรีย์และหินฟอสเฟต์ต่อการเจริญเติบโต ผลผลิตและคุณภาพของข้าวพันธุ์ กข.10" พบว่า การใช้ปัจจัยอินทรีย์ร่วมกับหินฟอสเฟต อัตรา 3,000 กิโลกรัม ต่อไร่ ทำให้ผลผลิตเพิ่มขึ้นมากกว่าไม่ใช้ปัจจัยอินทรีย์ คุณภาพของเม็ดข้าวดีขึ้น การใส่ปัจจัยอินทรีย์ร่วมกับปัจจัยเคมีจะเป็นตัวเพิ่มประสิทธิภาพของปัจจัยเคมีให้เกิดประโยชน์สูงสุดลดลงเป็นการเพิ่มที่อยู่อาศัยและอาหารของชุมชนที่ ก่อให้เกิดกิจกรรมที่เป็นประโยชน์ต่อคน

ข้อเสนอแนะจากการวิจัย

ปัญหาและแนวทางแก้ไขปัญหาในการผลิตและการจัดจำหน่ายปัจจัยอินทรีย์ของสหกรณ์การเกษตร สนปราน จำกัด

การผลิตปัจจัยอินทรีย์ของสหกรณ์ฯ ที่ผ่านมาตั้งแต่เริ่มผลิตในปี 2553 - ปี 2555 สามารถผลิตปัจจัยได้ 2,698 กระสอบ จำหน่ายได้ 2,004 กระสอบ มีสินค้าเหลือคงคลัง 694 กระสอบ ในการผลิตที่ผ่านมา ปี 2553 สหกรณ์ผลิตปัจจัยในปริมาณที่มากกว่า ปี 2554 แต่ในการผลิตในปีเดียวกันกลับมีปริมาณการผลิตลดลง และปี 2555 ปริมาณการผลิตเพิ่มขึ้น แต่การจำหน่ายของสหกรณ์ปี 2554 มีการจำหน่ายมากกว่าปี 2555 ในปี 2555 มียอดจำหน่ายลดลง จากผลดำเนินงานจะพบว่า การผลิตและการจำหน่ายไม่สอดคล้องกัน มีทิศทางการผลิตกับการจำหน่ายสวนทางกัน จากสภาพปัจจัยทางกล่าวที่เกิดขึ้นเป็นผลมาจากการจัดการผลิตที่ไม่เหมาะสม เช่น แรงงานขาดความชำนาญ การขาดแคลนแรงงาน ขาดแรงงานในการผลิต และองค์ความรู้ของผู้ควบคุมการผลิต ตลอดจนขาดการวางแผนการผลิตที่เหมาะสม กับ ระยะเวลา ความสามารถในการผลิตของสหกรณ์ ส่วนด้านการจำหน่ายของสหกรณ์ เป็นการจำหน่ายปัจจัยอินทรีย์ให้กับสมาชิกมากกว่าบุคคลภายนอก ร้อยละ 99 แต่ปริมาณปัจจัยอินทรีย์ที่จำหน่าย มีสัดส่วนเพียงร้อยละ 4.38 ของปริมาณการจำหน่าย ปัจจัยเคมีทั้งหมดในสหกรณ์ฯ สภาพปัจจัยที่เกิดขึ้นเพราะเกิดจากการสื่อสารระหว่างสหกรณ์กับสมาชิก การรับรู้ข้อมูลของสมาชิกมีน้อย และมีความสับสนของข้อมูลจากเจ้าหน้าที่สหกรณ์ฯ ตลอดจนสหกรณ์ขาดการส่งเสริมการตลาด ทำให้สมาชิกผู้ใช้ปัจจัยเกิดความไม่満ใจในคุณภาพของปัจจัยอินทรีย์ที่สหกรณ์ผลิต

ดังนี้จะเป็นจุดที่ต้องทำความเข้าใจปัญหาที่แท้จริงและแนวทางแก้ไขจากผู้ที่เกี่ยวข้อง เพื่อที่จะนำผลการศึกษาไปใช้ประโยชน์ ต่อการบริหารจัดการธุรกิจประรูปปัจจัยอินทรีย์ของสหกรณ์ ได้ตามวัตถุประสงค์ของการศึกษา ซึ่งระยะต่อไปสหกรณ์ต้องดำเนินการแก้ไขปัญหาดังนี้ได้แก่

1. การวางแผนการผลิตของสหกรณ์ ต้องเริ่มจากการสำรวจความต้องใช้ปุ๋ยอินทรีย์ของสมาชิกสหกรณ์ในช่วงการประชุมกลุ่มก่อนประชุมใหญ่ประจำปีในเดือน กันยายน หรือ หลังสิ้นฤดูการเก็บเกี่ยวข้าว ในเดือน ธันวาคม และวางแผนการผลิตให้สอดคล้องกับ ปริมาณที่สมาชิกต้องใช้ ช่วงเวลาที่ต้องการใช้ปุ๋ย ระยะเวลาในการผลิต ถูกกาล และเตรียมแผนการป้องกันความเสียหายที่เกิดจากภัยธรรมชาติ เช่น ฝนตกก่อนฤดู ส่วนการวางแผนการตลาดสหกรณ์ ต้องทำการส่งเสริมการตลาด จะทำให้ยอดจำหน่ายเพิ่มขึ้น ปริมาณการผลิตจะเพิ่มตาม ค่าเสื่อมราคาต่อกระสอบจะลดลงตามสัดส่วน

ด้านองค์ความรู้สหกรณ์ต้องส่งบุคลากรที่เกี่ยวข้องกับการผลิตปุ๋ยอินทรีย์ หรือผู้ควบคุมการผลิต เข้ารับการฝึกอบรมจากสถาบันทางวิชาการ เพื่อเป็นการประกันถึงคุณภาพของปุ๋ยอินทรีย์ที่ผลิตได้ ตลอดจนเป็นการสร้างความมั่นใจกับสมาชิกผู้ซื้อ

สหกรณ์ต้องดำเนินการผลิตตามระบบ ISO 9001: 2008 ที่สหกรณ์ฯ ได้รับในด้านการจัดหาและจำหน่ายสินค้า เนื่องจากระบบ ISO เป็นการประกันระบบบริหารงานคุณภาพตามมาตรฐาน สหกรณ์ฯ ผลิตครอบคลุมถึงการจำหน่ายและการบริการของสหกรณ์แต่อย่างไรก็ตามในการแก้ปัญหาผลิตภัณฑ์ ที่ไม่ผ่านการรับรองจากกรมวิชาการเกษตรในอนาคตสหกรณ์ต้องดำเนินการขออนุญาตให้ถูกต้องเพื่อเป็นการประกันถึง มาตรฐาน คุณภาพการผลิตตามระบบ ISO 9001: 2008

2. การส่งเสริมการตลาดการจำหน่ายปุ๋ยของสหกรณ์เจ้าหน้าที่ต้องทำความเข้าใจกับสมาชิกที่ซื้อปุ๋ยต้องอธิบายให้สมาชิกเข้าใจถึงคุณสมบัติของปุ๋ยอินทรีย์ สหกรณ์ต้องขายปุ๋ยร่วมกันระหว่างปุ๋ยเคมี กับ ปุ๋ยอินทรีย์ โดยสมาชิกที่ซื้อปุ๋ยเคมี 3-5 กระสอบ ต้องซื้อปุ๋ยอินทรีย์ 1 กระสอบ

สหกรณ์ให้ประชาชนกลุ่ม ผู้นำกลุ่ม มีส่วนร่วมในการจำหน่ายหรือร่วมวางแผนการจัดจำหน่ายในกลุ่มสมาชิกโดยให้ผลตอบแทนรูปแบบต่างๆ บุคคลเหล่านี้เป็นบุคลากรที่จะช่วยพัฒนาระบบการตลาดของสหกรณ์

สหกรณ์คัดเลือกประชาชนกลุ่ม ผู้นำกลุ่ม หรือสมาชิกที่มีความสนใจเป็นผู้ทดลองใช้ปุ๋ยอินทรีย์โดยแบ่งพื้นที่ทดลอง ร้อยละ 30 ของพื้นที่ทั้งหมดที่ทำการเพาะปลูก จนประสบความสำเร็จ และใช้เป็นสถานที่ในการศึกษาดูงานของสมาชิกที่ยังไม่ใช้ปุ๋ยอินทรีย์ สหกรณ์ควรมอบของรางวัล และวุฒิบัตร เพื่อเป็นการสร้างขวัญและกำลังใจให้กับผู้นำที่เป็นแบบอย่าง

เจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรของสหกรณ์ฯ ควรจะเป็นผู้ที่มีความชำนาญเฉพาะด้าน โดยมีการเรียนรู้การเพาะปลูกจากสมาชิก จะทำให้สมาชิกที่ซื้อปุ๋ยอินทรีย์เกิดความมั่นใจในผลิตภัณฑ์ของสหกรณ์และเชื่อถือ ครบทราเจ้าหน้าที่ส่งเสริมการเกษตรของสหกรณ์ฯ อีกด้วย

สหกรณ์ควรจัดทำเอกสารเผยแพร่และวีดีทัศน์ เกี่ยวกับการใช้ปูยอินทรีและมีรูปภาพ ข้อมูลการผลิต ปริมาณผลผลิตที่เกิดขึ้นจริง ของสมาชิกสหกรณ์ที่ประสบความสำเร็จในการใช้ปูยอินทรีของสหกรณ์เพื่อเป็นตัวอย่างให้สมาชิกคนอื่น ๆ ได้ศึกษาและทำตามอย่างถูกต้อง

สหกรณ์ต้องทำแปลงสาธิตการใช้ปูยอินทรี ในกลุ่มสมาชิก ติดป้ายประชาสัมพันธ์ อัตราการการใช้น้ำ เปรียบเทียบการใช้ปูยอินทรีกับปูยเคมี หรือเปรียบเทียบการใช้ปูยอินทรีร่วมปูยเคมี กับการใช้ปูยเคมี และจดบันทึกข้อมูลที่ได้เพื่อใช้เป็นแนวทางในการส่งเสริมให้สมาชิกใช้ปูยอินทรี

ข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งต่อไป

เนื่องจากการวิจัยครั้งนี้ เป็นการจัดทำปัญหาพิเศษประกอบหลักสูตรวิทยาศาสตร์ มหาบัณฑิต สาขาวิชาการพัฒนาภูมิสังคมอย่างยั่งยืน ซึ่งมีข้อจำกัดในการทำวิจัยในด้านต่าง ๆ ได้แก่ ขอบเขตการศึกษา เสื่อนไปด้านเวลา ตลอดจนความรู้ความชำนาญของผู้วิจัยเอง ดังนั้นการวิจัยครั้งต่อไปผู้วิจัยเห็นว่าควรจะมีการศึกษาเพิ่มเติมดังนี้

1. ควรศึกษาการจัดทำแผนกลยุทธ์ ในการผลิตเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพของการบริหารจัดการและพัฒนาธุรกิจแปรรูปปูยอินทรีสหกรณ์การเกษตรส่วนปราบ จำกัด
2. ควรศึกษาการจัดทำแผนกลยุทธ์ทางการตลาด เพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันของสหกรณ์เพื่อรับรองการขยายตัวของธุรกิจแปรรูปปูยอินทรีของสหกรณ์การเกษตรส่วนปราบ จำกัด ต่อไป

บรรณานุกรม

- กรมส่งเสริมสหกรณ์. 2545. คู่มือนักสหกรณ์. กรุงเทพฯ: กรมส่งเสริมสหกรณ์.
- กระทรวงศึกษาธิการ ชมดี. 2524. การมีส่วนร่วมของประชาชนที่หน้ามีผลต่อการพัฒนาทางเศรษฐกิจศึกษา เอกสารนี้ โครงการสารวี ต.กำชัย อ.วารินชำราบ จ.อุบลราชธานี. กรุงเทพฯ:
- วิทยานิพนธ์ ปริญญาโท, มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- โภมล นาคสิงห์. 2550. ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกซื้อปุ๋ยอินทรีย์ ในอาเภอสนปราบ จังหวัดลำปาง. เชียงใหม่: วิทยานิพนธ์ปริญญาโท,
- มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- ถนนศรี ตะริโข. 2537. องค์กรเพื่อการเกษตรกรรมศึกษาสหกรณ์การเกษตรเพื่อการตลาดสู่ภาค ชกส. สาขาเชียงใหม่ จำกัด และสหกรณ์การเกษตรสันป่าตอง จำกัด. เชียงใหม่:
- วิทยานิพนธ์ปริญญาโท, มหาวิทยาลัยแม่โจ้.
- ธงชัย สันติวงศ์. 2534. การบริหารเชิงกลยุทธ์. กรุงเทพฯ: ไทยวัฒนาพานิช.
- นำชัย ทุนพล. 2529. การพัฒนาชุมชน: หลักวิธีและยุทธศาสตร์. เชียงใหม่: ภาควิชาส่งเสริม การเกษตร, สถาบันเทคโนโลยีการเกษตรแม่โจ้.
- บัณฑร อ่อนคำ. 2533. “กระบวนการกระตุ้นให้เกิดกลุ่มเกษตรกรรายย่อย”. วารสารสังคม พัฒนา. (มีนาคม): 84-90.
- เปรนาวดี สิทธิโกศลี. 2539. การมีส่วนร่วมในกิจกรรมสหกรณ์ของสมาชิกสหกรณ์การเกษตรเมือง ศรีราชา จำกัด. เชียงใหม่: วิทยานิพนธ์ปริญญาโท, มหาวิทยาลัยแม่โจ้.
- พิชิต พงษ์สกุล. 2542. “บทบรรณาธิการ”. วารสารดินและปูย 21: 103.
- พรรณพิมล ก้านกนก. 2539. กลยุทธ์การตลาด. กรุงเทพฯ: ไทยวัฒนาพานิช.
- กมรมาศ จิตรคำพร. 2552. ปัญหาและแนวทางแก้ไขในการจัดการธุรกิจผลิตภัณฑ์นมของสหกรณ์ โคนมหนองโพ ราชบุรี จำกัด (ในพระบรมราชูปถัมภ์). เชียงใหม่: ปัญหาพิเศษปริญญาโท, มหาวิทยาลัยแม่โจ้.
- นุกด้า สุขสวัสดิ์. 2545. ชุดคู่มือการเกษตรปุ๋ยอินทรีย์. พิมพ์ครั้งที่ 2. กรุงเทพฯ: อัมรินทร์พรินติ้ง.
- รัตนา โพธิสุวรรณ. 2551. วิเคราะห์หลักและปัจจัยสหกรณ์ (ศส.517) ตำราสำหรับนักศึกษา ระดับปริญญาโท สาขาเศรษฐศาสตร์สหกรณ์ คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยแม่โจ้.
- เชียงใหม่: โภนคัลเลอร์ เชียงใหม่.

- เรวดี ศรีจำเริญ. 2544. การดำเนินโครงการพัฒนาชาวเขาเชิงอนุรักษ์ด้านการมีส่วนร่วมของชาวบ้าน กรณีศึกษาริมแม่น้ำห้วยโป่ง ต.บ้านป่อง อ.ห้วยหัวช้าง จ.ลำพูน. เชียงใหม่: ปัญหาพิเศษปริญญาโท, มหาวิทยาลัยแม่โจ้.
- สันนิบาตสหกรณ์แห่งประเทศไทย. 2542. เอกสารประกอบการเผยแพร่ความรู้สหกรณ์.
กรุงเทพฯ: สันนิบาตสหกรณ์แห่งประเทศไทย.
- สุขิน ปลีหะจินดา. 2537. คำบรรยายสัมมนาปัจจัยความสำเร็จในการดำเนินงานสหกรณ์.
โครงการสัมมนาเพื่อพัฒนาสหกรณ์การเกษตรที่จังหวัดแพร่ ระหว่างวันที่ 11-15
มกราคม 2537. กรุงเทพฯ: สันนิบาตสหกรณ์แห่งประเทศไทย.
- สำนักบริการข้อมูลและสารสนเทศ. 2553. “ระบบการผลิต”. [ระบบออนไลน์]. แหล่งที่มา
<http://www.nsru.ac.th/e-learning/sonthaya/lesson%203/lesson%203.html>
(11 พฤษภาคม 2553).
- อัศวิน ศรีเทพ. 2551. การมีส่วนร่วมของสมาชิกสหกรณ์ในการดำเนินงานของสหกรณ์การเกษตร
เพื่อการตลาดสู่ภาคี ช.ก.ส. จำกัด จังหวัดเชียงใหม่. เชียงใหม่: ปัญหาพิเศษปริญญาโท,
มหาวิทยาลัยแม่โจ้.
- อคิน รพีพัฒน์. 2527. การมีส่วนร่วมของประชาชนในการพัฒนาชนบทในสภาพสังคมและ
วัฒนธรรมไทยในการมีส่วนร่วมในการพัฒนา. นครปฐม: ศูนย์นิทานฯ สาธารณะสุข
มหาวิทยาลัยหอด.
- อุดม ลิทธิวงศ์. 2546. ผลของปัจจัยนทรีย์และพิโนไฟฟ์ต่อการเจริญเติบโตของข้าว และ
คุณภาพของข้าวพันธุ์ กข 10. เชียงใหม่: การค้นคว้าแบบอิสระปริญญา,
มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.





การประชุมระดมความคิด SWOT Analysis

วันที่ 10 ตุลาคม 2554

ณ ห้องประชุม สำนักงานบริหารส่วนภูมิภาค จังหวัด

ประเด็นคำถาม

การผลิต	วัตถุคิบ
	คุณภาพ / ความมั่นใจผู้ซื้อ
	กระบวนการผลิต
	ต้นทุนการผลิต / ปริมาณการผลิต
การจัดจำหน่าย	ค่านิยมความชอบ / การบริการ
	การจัดจำหน่าย
	ราคาสินค้า
	การส่งเสริม / ประชาสัมพันธ์

ผลการ SWOT Analysis

จุดอ่อน

- การจัดการผลิต
- การให้บริการสินเชื่อล่าช้า
- องค์ความรู้การผลิต (สูตรปุ๋ย)
- การจัดเก็บวัสดุคง
- การสื่อสารระหว่างสหกรณ์กับสมาชิกไม่ตรงกัน
- ความไม่แน่นใจของผู้เชื้อ

จุดแข็ง

- มีศักดิ์อิทธิบูรณ์
- มีเงินทุนเพียงพอต่อการผลิตและการประชาสัมพันธ์
- สมาชิกรู้จักสหกรณ์ดี
- การให้บริการสินเชื่อปลดออกเบี้ย
- มีทุนศึกษาอบรม

อุปสรรค

- สภาพเดินฟ้าอากาศ ฝนตก
- สมาชิกยึดติดกับปุ๋ยเคมี

โอกาส

- สมาชิกรู้จักปุ๋ยอินทรีย์จากบริษัทเอกชน
- สหกรณ์มีสมาชิกเป็นลูกค้าอยู่แล้ว
- การทำให้สมาชิกเข้าใจปุ๋ยอินทรีย์

แนวทางแก้ไข

- การรณรงค์การใช้ปุ๋ยอินทรีย์อย่างจริงจัง กรรมการ ผู้นำกลุ่ม สมาชิก
- การส่งเสริมการขาย/การมีส่วนร่วมของผู้นำประธานกลุ่ม

- การจัดการกระบวนการผลิตให้คุ้มกับต้นทุน
- การส่งเสริมการกินผักอินทรีย์และการตลาดผักอินทรีย์
- การให้บริการสินเชื่อปลดดอกเบี้ยที่เร็วขึ้น/เลื่อนปีบัญชี
- การดำเนินการขอใบอนุญาตผลิตปุ๋ยอินทรีย์หรือปรับเปลี่ยนชื่อจากปุ๋ยอินทรีย์

เป็นสารปรับสภาพดิน



ประเด็นการประชุมกลุ่มย่อย

ปัญหา

ด้านการผลิต

ด้านการจัดจำหน่าย

แนวทางแก้ไข

ด้านการผลิต

ด้านการจัดจำหน่าย



งานต้นทุนการผลิต / รายละเอียดกำก้า (ขาดทุน) เผพะธุรกิจแปรรูปผลิตผล

การเกษตรและการผลิตสินค้า

สำหรับปีสิ้นสุด 30 มิถุนายน 2554 และ 2553

สหกรณ์การเกษตรสบปราบ จำกัด
งบต้นทุนการผลิต
สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2554 และ 2553

	<u>ปี 2554</u>	<u>ปี 2553</u>
	<u>บาท</u>	<u>บาท</u>
ธุรกิจแปรรูปผลิตผลการเกษตรและการผลิตสินค้า		
แปรรูปผลิตผลการเกษตร	35,720.00	0.00
ข้าวเปลือกใช้ไปในการผลิต	1,533.00	0.00
รวม	248.00	0.00
	<hr/>	<hr/>
ต้นทุนการผลิต		
แปรรูปปุ๋ยอินทรีย์อัคเม็ค	21,009.50	0.00
วัตถุคุณภาพด้านปี	202,566.00	259,800.00
รวม	0.00	48,920.58
	<hr/>	<hr/>
ค่าใช้จ่ายในการซื้อวัตถุคุณภาพ		
รวม	225,878.50	353,674.58
หัก		
วัตถุคุณภาพเหลือสิ้นปี	112,483.83	21,009.50
วัตถุคุณภาพใช้ไปในการผลิต	113,394.67	332,665.08
รวม	30,760.00	51,275.00
	<hr/>	<hr/>
เงินเดือนค่าจ้าง (การผลิต)		
ค่าใช้จ่ายในการผลิต	2,055.00	3,752.00
ค่าเสื่อมราคา-เครื่องจักร	70,000.00	30,493.15
กระแสไฟฟ้า	8,428.00	18,326.00
รวม	224,637.67	436,511.23
	<hr/>	<hr/>
ต้นทุนการผลิต		



รายละเอียดประจำงวดการเงิน 4

รายละเอียดกำไร (ขาดทุน) เนพะธุรกิจและรูปผลการเกษตรและการผลิตสินค้า

	ปี 2554	ปี 2553		
	บาท	%	บาท	%
กำไรจากการขาย				
กำไรจากการขาย				
ขายข้าวสาร	29,451.00	92.47	0.00	0.00
ขายปลาข้าว	757.50	2.38	0.00	0.00
ขายรำข้าว	1,640.00	5.15	0.00	0.00
รวม	31,848.50	100	0.00	0.00
หัก ต้นทุนขาย	27,225.70	85.49	0.00	0.00
กำไรเนพะธุรกิจ	<u>4,622.80</u>	<u>14.51</u>	<u>0.00</u>	<u>0.00</u>
กำไรจากการขาย				
กำไรจากการขาย				
ขายปูยอินทรีชั้นเม็ด	384,300.00	100	53,150.00	100
รวม	384,300.00	100	53,150.00	100
หัก ต้นทุนขาย	<u>397,454.12</u>	<u>103.42</u>	<u>50,651.73</u>	<u>95.30</u>
ขาดทุนเนพะธุรกิจ	<u>(13,154.12)</u>	<u>(3.42)</u>	<u>2,498.27</u>	<u>4.70</u>
สัดส่วนสืบเชิงเพื่อขายผลิตผล (สูตรไก่)				
ขายลูกไก่	179,592.00	95.93	0.00	0.00
ขายไข่ไก่	7,616.00	4.07	0.00	0.00
รวม	187,208.00	100	0.00	0.00
หัก ต้นทุนขาย	<u>225,821.84</u>	<u>120.63</u>	<u>0.00</u>	<u>0.00</u>
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้น	<u>(38,613.84)</u>	<u>(20.63)</u>	<u>0.00</u>	<u>0.00</u>
หัก รายได้เนพะธุรกิจ				
รายได้จากการออกไก่	2,777.00	1.48	0.00	0.00
รายได้เบ็ดเตล็ดฟาร์ม	125.00	0.07	0.00	0.00
รวมรายได้เนพะธุรกิจ	<u>2,902.00</u>	<u>1.55</u>	<u>0.00</u>	<u>0.00</u>
หัก ค่าใช้จ่ายเนพะธุรกิจ				
ค่าใช้จ่ายในการขาย	300.00	0.16	0.00	0.00
รวมค่าใช้จ่ายเนพะธุรกิจ	<u>300.00</u>	<u>(0.16)</u>	<u>0.00</u>	<u>0.00</u>
ขาดทุนเนพะธุรกิจ	<u>(36,011.84)</u>	<u>(19.24)</u>	<u>0.00</u>	<u>0.00</u>



ระเบียบวาระที่ 8 : เรื่อง พิจารณาอนุมัติงบประมาณแผนการดำเนินงานของสหกรณ์ปี 2554/2555

แผนการดำเนินงานประจำปี 2554/2555 เริ่มดำเนินงาน ตั้งแต่ 1 กรกฎาคม 2554 ถึง 30 มิถุนายน 2555 สหกรณ์การเกษตรสวนป่าวน จำกัด		
5. แผนธุรกิจแปรรูปผลการเกษตรและผลิตสินค้าเกษตร		
5.1 ผลิตปุ๋ยอินทรีย์	บาท	528,000.00
5.2 ขายปุ๋ยอินทรีย์	บาท	560,000.00
5.3 ผลิตลูกไก่พันธุ์ประดู่หางดำ	บาท	550,000.00
5.4 ขายลูกไก่	บาท	672,000.00

แผนการดำเนินงานประจำปี 2555/2556 เริ่มดำเนินงาน ตั้งแต่ 1 กรกฎาคม 2555 ถึง 30 มิถุนายน 2556 สหกรณ์การเกษตรสวนป่าวน จำกัด		
5. แผนธุรกิจแปรรูปผลการเกษตรและผลิตสินค้าเกษตร		
5.1 ผลิตปุ๋ยอินทรีย์	บาท	512,000.00
- ขายปุ๋ยอินทรีย์	บาท	560,000.00
5.2 ผลิตลูกไก่พันธุ์ประดู่หางดำ	บาท	672,000.00
- ขายลูกไก่	บาท	872,000.00
5.3 ไก่สด	บาท	2,699,000.00
- ขายไก่สด	บาท	3,360,000.00
5.4 ข้าวแปรรูป	บาท	450,000.00
- จำหน่ายข้าว	บาท	500,000.00



ประวัติผู้วิจัย

ชื่อ – สกุล	นายนิรันดร์ มนันนารักษ์
วันเดือนปีเกิด	9 กุมภาพันธ์ 2514
ภูมิลำเนา	อำเภอสบปราบ จังหวัดลำปาง
ประวัติการศึกษา	พ.ศ. 2532 นักเรียนศึกษาปีที่ 6 โรงเรียนบุญวานิชวิทยาลัย จังหวัดลำปาง ^{พ.ศ. 2534} ประกาศนียบัตรวิชาชีพชั้นสูง (ป.ว.ส.) สาขาวิชกรรมศาสตร์ สถาบันเทคโนโลยีราชมงคล วิทยาเขตลำปาง ^{พ.ศ. 2542} ปริญญาตรี วิทยาศาสตรบัณฑิต เกษตรกรรมทั่วไป สถาบันราชภัฏลำปาง จังหวัดลำปาง ^{พ.ศ. 2539-2547} ตำแหน่งพนักงานสินเชื่อ สาขาวิชการเกษตรสบปราบ จำกัด จังหวัดลำปาง ^{พ.ศ. 2547 -2555} หัวหน้าฝ่ายส่งเสริมการเกษตร สาขาวิชการเกษตรสบปราบ จำกัด จังหวัดลำปาง